

RESUMENES-ABSTRACTS ZUSAMMENFASSUNGEN-RESUMES

II. Frhr. von STACKELBERG

El cambio exterior en régimen de concurrencia perfecta

La teoría clásica del cambio exterior, la llamada «teoría de la paridad del poder adquisitivo», constituye aún hoy la opinión predominante en este campo. Se basa en admitir balanzas de bienes completamente elásticas. El presente estudio sobrepasa en dos puntos esenciales esta opinión dominante. Por una parte demuestra que no es la paridad del poder adquisitivo, sino, al fin y al cabo, el movimiento internacional de capitales, lo que determina el tipo de cambio exterior. Segundo: discute detalladamente el caso de las balanzas inelásticas de bienes, que tiene una importancia práctica mayor de lo que parece a primera vista.

Si se supone fijado cualquier tipo de cambio exterior, para este cambio se establece una exportación determinada, una importación determinada y un determinado saldo de la balanza de bienes del país en cuestión. Los precios del país y del extranjero se acercan los unos a los otros hasta diferenciarse en la cuantía del coste de desplazamiento. De suerte que el tipo de cambio exterior fijado obliga a una paridad de poder adquisitivo que sólo se diferencia de él a causa del coste de desplazamiento. La tesis de la teoría de la paridad del poder adquisitivo, según la cual la paridad del poder adquisitivo determinaría el cambio exterior, puede, con el mismo derecho, invertirse: el tipo de cambio exterior determina la paridad del poder adquisitivo. Ciertamente que al tipo de cambio supuesto corresponde un determinado saldo de la balanza de bienes, es decir, un determinado movimiento de capitales entre el país y el extranjero. Ahora bien: del desnivel de los intereses y de las diferencias de riesgo entre el país y el extranjero resulta un movimiento de capital determinado, necesario económicamente—es decir, correspondiendo al estado de equilibrio—, que es en su esencia independiente del tipo de cambio exterior, y al cual ha de igualarse el saldo de la balanza de bienes. El tipo de cambio «justo», es decir, el tipo de cambio que corresponde al equilibrio económico exterior, es aquel que iguala el saldo de la balanza de bienes y el movimiento de capital económicamente necesario. Como, por lo tanto, el tipo de cambio exterior satisface a la condición de hacer posible la transferencia del saldo de capitales, se denomina la teoría aquí expuesta «teoría de la transferencia».

El equilibrio económico exterior sólo puede formarse automáticamente a través del mercado de divisas cuando la balanza de bienes del país es elástica, o sea, reacciona normalmente. Ahora bien, existen varios factores capaces de reducir la elasticidad de la balanza de bienes: una baja elasticidad de la demanda de sustancias alimenticias y materias primas, gastos de transporte, política comercial proteccionista de la mayor parte de los Estados. Si la balanza de bienes es inelástica, el automatismo del mercado de divisas no es capaz de establecer el equilibrio económico exterior. Al contrario, la política económica debe entonces tratar de establecer un equilibrio exterior artificial. Esta situación da lugar a una serie de fenómenos que, en parte, parecen paradójicos y que son de interés práctico por varios motivos, sobre todo a la vista de las condiciones, probablemente bastante confusas, de la postguerra.

Foreign exchanges under perfect competition

The traditional theory of foreign exchange styled «The theory of the parity of purchasing power» is even to-day generally accepted. It is based on admitting completely elastic balances of trade. The present study in two essentials goes beyond this prevailing opinion. On the one hand it proves that it is not the parity of the purchasing power but the international movement of capital which ultimately decides foreign exchange rates and secondly it discusses minutely the case of inelastic balances of trade having a greater and more practical importance than appears at first sight.

To any supposed rate of foreign exchange corresponds a determined amount of exports and imports and a determined *difference* of the balance of trade of the country in question. The prices in that country and abroad approach each other to such an extent that the only real difference is the transport rate. So that the fixed exchange rate forces a parity of purchasing power which is different from it only by the cost of transport. The thesis of the theory of the parity of purchasing power, according to which the parity of purchasing power determines the foreign exchange rate, can be reversed—that is to say it can be said that the foreign exchange rate determines the parity of purchasing power. Certainly to a given exchange rate corresponds a determined difference in the balance of trade, that is to say a determined movement of capital between the home and foreign markets. Now then, the movement of capital results both from the differing interests and the differences in the risks between home and abroad, and it is this economically necessary movement corresponding to the state of equilibrium and independent in its essence of the rate of exchange, to which the difference in the balance of trade has to equalise itself. The «just» exchange rate—that is to say—the rate of exchange, which corresponds to the equilibrium of foreign trade is that which equalise the difference of the balance of trade to the economically necessary movement of capital. As the rate of exchange enables the capital to be transferred, this theory is called «Theory of transference».

The equilibrium of foreign trade can only be achieved automatically through the foreign exchange's market *when* the balance of trade of the country is elastic, which is to say when it reacts normally. There are several facts that can reduce the elasticity of the balance of trade: a restricted elasticity of demand for food and for raw materials, the cost of transport and the policies of trade Protection employed by the majority of states. If the balance of trade is inelastic, the machinery of the foreign exchange's market is not capable of establishing equilibrium in the export trade. On the contrary the economic policy must then try to establish an artificial equilibrium abroad. This situation results in a series of phenomena which in part appear paradoxical and there are of practical interest for various reasons, especially in view of the very probably confused conditions of the postwar.

Der Wechselkurs bei vollständiger Konkurrenz

Die klassische Theorie des Wechselkurses, die sogenannte «Theorie der Kaufkraftparität», ist die heute noch herrschende Meinung auf diesem Gebiet. Sie beruht auf der Vorstellung vollständig elastischer Leistungsbilanzen. Die vorliegende Arbeit geht in zwei wesentlichen Punkten über diese herrschende Meinung hinaus. Einmal zeigt sie, dass nicht die Kaufkraftparität, sondern letzten Endes die internationale Kapital-

bewegung den Wechselkurs bestimmt. Zweitens erörtert sie eingehend den Fall unelastischer Leistungsbilanzen, der praktisch eine grössere Bedeutung hat, als es auf den ersten Blick scheinen könnte.

Denkt man sich einen beliebigen Wechselkurs festgesetzt, so entsteht bei diesem Wechselkurs ein bestimmter Export, ein bestimmter Import und ein bestimmter Saldo der Leistungsbilanz des betrachteten Landes. Die Preise des In- und Auslandes gleichen sich an einander bis auf Differenzen an, die den Translokationskosten entsprechen. Mithin erzwingt der festgelegte Wechselkurs eine ihm bis auf die Translokationskosten angegliche Kaufkraftparität. Der Satz der Kaufkraftparitätentheorie, wonach die Kaufkraftparität den Wechselkurs bestimme, kann also mit dem gleichen Rechte umgekehrt werden: der Wechselkurs bestimmt die Kaufkraftparität. Freilich entspricht dem angenommenen Wechselkurs ein bestimmter Saldo der Leistungsbilanz, d. h. eine bestimmte Kapitalbewegung zwischen In- und Ausland. Nun ergibt sich aus dem Zinsgefälle und aus den Risiko-Relationen zwischen In- und Ausland eine bestimmte ökonomisch erforderliche, d. h. dem Gleichgewichtszustand entsprechende Kapitalbewegung, die vom Wechselkurs im wesentlichen unabhängig ist und der sich der Saldo der Leistungsbilanz anpassen muss. Der richtige Wechselkurs, d. h. der Wechselkurs, der dem aussenwirtschaftlichen Gleichgewicht entspricht, ist derjenige, der den Saldo der Leistungsbilanz gerade der ökonomisch erforderlichen Kapitalbewegung angleicht. Da demnach der Wechselkurs der Bedingung entspricht, dass er den Transfer des Kapitalbewegungs-Saldos ermöglicht, so wird die hier niedergelegte Theorie als die «translatorische Theorie der Wechselkurses» bezeichnet.

Das aussenwirtschaftliche Gleichgewicht kann sich automatisch über den Devisenmarkt nur dann bilden, wenn die Leistungsbilanz des Landes elastisch ist, d. h. auf Kursänderungen normal reagiert. Nun gibt es aber eine Reihe von Momenten, die geeignet sind, die Elastizität der Leistungsbilanz herabzusetzen: geringe Elastizität der Nachfrage nach Nahrungsmitteln und Rohstoffen, Transportkosten, protektionistische Aussenwirtschaftspolitik der meisten Staaten. Ist die Leistungsbilanz unelastisch, dann ist der Automatismus des Devisenmarktes nicht mehr geeignet, ein aussenwirtschaftliches Gleichgewicht herzustellen. Vielmehr muss dann die Aussenwirtschaftspolitik ein künstliches Gleichgewicht herzustellen suchen. Eine Reihe teilweise paradox anmutender Erscheinungen resultieren aus dieser Lage, die aus manchen Gründen, zumal im Hinblick auf die voraussichtlich sehr verworrenen Nachkriegsverhältnisse, auch praktisch von Interesse ist.

Le change extérieur en régime de concurrence parfaite

La théorie classique du change extérieur, appelée «théorie de la parité du pouvoir d'achat» constitue encore aujourd'hui l'opinion prédominante dans ce champ. Elle se fonde sur l'admission des balances des biens complètement élastiques. La présente étude surpasse en deux points essentiels cette opinion dominante. D'une part, elle démontre que ce n'est pas la parité du pouvoir d'achat sinon, en fin de compte, le mouvement international des capitaux qui détermine le cours du change extérieur. Deuxièmement, elle discute en détail le cas des balances inélastiques des biens lequel a une importance pratique supérieure à ce qui semble à première vue.

Si l'on suppose fixé un cours de change extérieur, il s'établit pour celui-ci une exportation déterminée, une importation déterminée et un solde déterminé de la balance des

biens du pays en question. Le prix du pays et de l'étranger se rapprochent les uns des autres jusqu'à se différencier dans l'importance du coût de déplacement. C'est ainsi que le cours de change extérieur fixé entraîne une parité du pouvoir d'achat qui s'en différencie seulement à cause du coût de déplacement. La thèse de la théorie de la parité du pouvoir d'achat, suivant laquelle celle-ci déterminerait le change extérieur peut, avec le même droit, s'inverser: le cours de change détermine la parité du pouvoir d'achat. Il est certain qu'au cours de change supposé correspond un solde déterminé de la balance des biens, c'est à dire un mouvement déterminé des capitaux entre le pays et l'étranger. Or, il résulte de la dénivellation des intérêts et des différences de risque entre le pays et l'étranger un mouvement de capital déterminé économiquement nécessaire—c'est à dire correspondant à l'état d'équilibre—, qui est, dans son essence, indépendant du cours du change extérieur et auquel doit s'égaliser le solde de la balance des biens. Le cours du change «juste», c'est à dire celui qui correspond à l'équilibre économique extérieur est celui qui égalise le solde de la balance des biens et le mouvement de capital économiquement nécessaire. Par conséquent étant donné que le cours du change extérieur satisfait à la condition de faciliter le transfert du solde des capitaux, la théorie exposée ici s'appelle «théorie du transfert».

L'équilibre économique extérieur peut se former seulement par l'intermédiaire du marché des devises lorsque la balance des biens du pays est élastique, c'est à dire lorsqu'elle réagit normalement. Or, il existe divers facteurs capables de réduire l'élasticité de la balance des biens: une baisse élasticité de la demande des substances alimentaires et des matières premières, les frais de transport, la politique commerciale protectionniste de la plupart des États. Si la balance des biens est inélastique, l'automatisme du marché des devises n'est pas capable d'établir l'équilibre économique extérieur. Par contre, la politique économique doit essayer alors d'établir un équilibre extérieur artificiel. Cette situation donne lieu à une série de phénomènes qui paraissent, en partie, paradoxaux et qui présentent un intérêt pratique pour divers motifs, surtout en vue des conditions, probablement assez confuses, de l'après-guerre.

V. A. ALVAREZ.

Las balanzas estadísticas de nuestro comercio exterior

Se estudian en este trabajo algunas causas que han influido en la errónea valoración de las Estadísticas del Comercio Exterior de España, desde 1869, año en que se estableció la valoración anual según el sistema de las Tablas de precios unitarios, hasta 1930, año en que este sistema fué derogado.

Después de unos preliminares sobre la importancia del tema para el conocimiento histórico de nuestra Balanza de comercio, pasa el autor al análisis de la influencia ejercida por la política arancelaria sobre las valoraciones. Los valores se fijaban por una *Junta de Aranceles y Valoraciones*, que no obstante sus transformaciones durante el período en cuestión, estuvo siempre sometida a políticos y negociantes interesados en falsear los valores por motivos muy diversos. Se descubre la influencia de los fabricantes para elevar los valores, lo que supone siempre una elevación del derecho arancela-

rio, o sea un mayor proteccionismo; se describen las primeras luchas arancelarias del siglo pasado y su influencia sobre los valores, haciéndose ver cómo un Gobierno conservador (siempre proteccionista) suponía aumento de las valoraciones y un Gobierno liberal (siempre librecambista) entrañaba rebaja de las mismas.

Se estudian después los efectos producidos por la errónea *valoración en oro*, que legalmente se estableció, a juicio del autor, en 1906, pero que no aparece en las Estadísticas del Comercio Exterior hasta 1922. Después de explicar las causas de este hecho se hace un estudio crítico del establecimiento de los valores oro a partir de ese año, de donde resulta que sólo desde el año 1928 pueden considerarse como valores oro, en riguroso y científico sentido, los aplicados a nuestras Estadísticas del Comercio Exterior.

Finalmente se hace un análisis de los saldos de nuestra Balanza de Comercio durante la última década del período en que el sistema estuvo vigente, llegándose en él a la conclusión de que la supervaloración de las importaciones lleva al establecimiento de unos déficits en esa Balanza totalmente ilusorios, pues nuestra economía nacional no tendría capacidad suficiente para soportarlos. Esto puede ya advertirse por el conocimiento que tenemos de nuestra Balanza de Pagos; porque dentro de lo que se puede denominar *estructura permanente* de esa Balanza no cabe, razonablemente, un déficit tan continuado y de tan gran magnitud como el que establecen nuestras Estadísticas del Comercio Exterior en la década 1921-1930.

The statistical balances of our foreign trade

This article analyses the causes which have produced erroneous valuations in the statistics for Spanish Foreign Trade since 1869, in which year the annual valuation was established according to the system of tabulating in price units, until 1930 when the system was rejected.

After some preliminaries stressing the importance of the theme in order to have an historical knowledge of our trade balances, the writer analyses the influences exercised on values, by a policy of tariffs. The values were fixed by a Taxation and Valuation Board. This Board underwent several changes during the period in question and was always under the influence of politicians and business men interested in falsifying values for diverse reasons. It can be seen that the manufacturers used their influence in order to raise values which presupposes always a rise in tariffs and therefore greater protection.

The author describes the first tariff struggles in the 19th century and their influence over values. One can see that a Conservative Government (always protectionist) presupposed a rise in values and a Liberal Government (always for Free Trade) brought about a lowering of values.

Subsequently the writer studies the effects produced by an incorrect gold valuation, that legally was established, the writer believes, in 1906 but this does not appear in the Foreign Trade statistics till 1922. After explaining the causes of this, he makes a critical study of the establishment of gold values from that year and deduces from this, it will be understood, that from the year 1928, we can begin to consider as gold values taken in a rigorous and scientific sense those applied to our Foreign Trade Statistics.

Lastly he analyses the differences in our Balance of Trade during the last decade of the period in which this system was in force. And so he arrives at the conclusion that the supervaluation of imports leads to the establishment of quite illusory deficits

because our national economy would not be able to maintain them. This can be already seen by the knowledge which we have of our balance of payments, so that we can understand that within what we can call the permanent structure of the Balance, there is no reasonable place for a deficit as continuous and as large as the one given in the statistics of our Foreign Trade during the decade 1921-1930.

Die statistischen Bilanzen unseres Aussenhandels

Die vorliegende Arbeit untersucht einige Ursachen, die auf die irrige Wertung der spanischen Aussenhandelsstatistiken seit 1869 von Einfluss waren, zu welchem Zeitpunkt die Wertung der Jahresergebnisse nach dem System der Einheitspreistafeln eingeführt, bis 1930, in welchem Jahre das System abgeschafft wurde.

Nach einigen einleitenden Betrachtungen ueber die Wichtigkeit des Themas zur historischen Kenntnis unserer Handelsbilanz, geht der Verfasser zur Analyse des Einflusses ueber, den die Zollpolitik auf die Wertungen gehabt hat. Die Werte wurden von einem Zoll- und Wertungsausschuss festgelegt, und waren somit trotz ihrer Veränderungen während der Referenzperiode ständig von Politikern und Kaufleuten abhängig, die aus den verschiedensten Motiven heraus daran interessiert waren, die Werte falsch darzustellen. Der Einfluss der Fabrikanten wird aufgedeckt, der die Werte zu erhöhen trachtet, weil daraus immer eine Erhöhung der Zölle erfolgt, und somit ein stärkerer Protektionismus. Es werden die ersten Zollkämpfe beschrieben die im vergangenen Jahrhundert gefuehrt wurden und ihr Einfluss auf die Werte, wobei hervorgehoben wird, wie eine konservative Regierung immer eine Erhöhung der Wertungen mit sich brachte und eine liberale Regierung (freihändlerisch eingestellt) eine Herabsetzung derselben bedeutete.

Danach werden die Wirkungen untersucht, die durch die irrige Wertung in Gold hervorgerufen wurden, welche nach der Ansicht der Verfassers 1906 legal eingefuehrt wurde, obwohl sie in den Aussenhandelsstatistiken erst 1922 erscheint. Nach Erläuterung der Gruende die zu diesem Tatbestand fuehrten, wird eine kritische Untersuchung der Goldwertfestsetzung vorgenommen, die in jenem Jahre beginnt, und woraus hervorgeht, dass erst ab 1928 von Goldwerten im eigentlichen streng wissenschaftlichen Sinne bei unsern Aussenhandelswerten gesprochen werden kann.

Schliesslich werden die Salden unserer Handelsbilanz der letzten zehn Jahre untersucht, in welchen das System in Kraft war, wobei Verf. zu der Schlussfolgerung kommt, dass die Ueberschätzung der Einfuehren zur Aufstellung einiger völlig illusorischer Unterschuesse der Handelsbilanz fuehrt, die wenn sie wirklich existierten, von unserer Volkswirtschaft garnicht getragen werden könnten. Dies kann schon aus der Kenntnis unserer Zahlungsbilanz abgeleitet werden, denn innerhalb dessen, was man als ständige Struktur dieser Bilanz bezeichnen kann, hat vernuenftigerweise ein derart kontinuierliches Defizit von solcher Grösse keinen Platz, wie es unsere Aussenhandelsstatistiken der Zehnjahrsperiode 1921-1930 aufweisen.

Les balances statistiques de notre commerce extérieur

On étudie dans ce travail quelques-unes des causes qui ont influé sur l'évaluation des prix erronée des Statistiques du Commerce extérieur de l'Espagne, depuis 1869, où fut établie l'évaluation annuelle suivant le système des Tables de prix unitaires, jusqu'en 1930, année où ce système fut dérogé.

Après quelques préliminaires sur l'importance du thème en vue de la connaissance historique de notre Balance de commerce, l'auteur analyse l'influence exercée par la politique douanière sur les évaluations des prix. Les valeurs étaient fixées par un Conseil des Douanes et d'Évaluation des prix qui, malgré ses transformations pendant la période en question, fut toujours soumis à l'influence des politiciens et des négociants intéressés à fausser les valeurs pour des motifs très divers.

On découvre l'influence des fabricants pour élever les valeurs, ce qui suppose toujours une élévation du droit de douane, c'est à dire un plus grand protectionnisme. On décrit les luttes douanières et leur influence sur les valeurs en faisant remarquer comment un Gouvernement conservateur supposait toujours une augmentation des évaluations des prix et un Gouvernement libéral (toujours libre-échangiste) supposait une baisse desdites évaluations.

L'auteur étudie ensuite les effets produits par l'évaluation des *prix-or* erronée qui fut établie légalement, suivant l'auteur, en 1906, mais qui n'apparaît dans les Statistiques du Commerce Extérieur qu'en 1922. Après avoir expliqué les causes de cette disposition, il fait une étude critique de l'établissement des valeurs à partir de cette année-là, d'où il résulte que l'on peut considérer que c'est seulement depuis 1928 que l'on peut considérer comme valeurs-or celles qui furent appliquées à nos Statistiques du Commerce Extérieur.

Finalement l'auteur fait une analyse des soldes de la Balance du Commerce extérieur pendant la dernière décade de la période où le système fut en vigueur, et il arrive à la conclusion que la surévaluation des importations entraîne des déficits de cette Balance tout à fait illusoire, étant donné que notre économie nationale ne serait pas capable de les supporter. On peut d'ailleurs s'en rendre compte par la connaissance que nous avons de notre Balance des Paiements, car dans ce que l'on peut appeler notre *structure permanente* de cette Balance, il n'y a raisonnablement pas de place pour un déficit si continu et d'une si grande importance comme celui qu'établissent nos Statistiques du Commerce Extérieur pendant la décade 1921-1930.

J. SAINZ RAMIREZ

El comercio de España con Iberoamérica

Se analiza en este trabajo el comercio de España con los 21 países iberoamericanos durante el período 1931 a 1942 con excepción de los años de nuestra guerra, y se hace resaltar las diferencias ocurridas antes y después de 1936 en las balanzas comerciales y los porcentajes de las cantidades y valores de nuestros intercambios con Iberoamérica.

Se preocupa el autor de las dificultades que tendremos que vencer al final de la guerra para desarrollar nuestras exportaciones si mantenemos con los países iberoamericanos los tipos de cambio actuales, que no corresponden al poder adquisitivo de la peseta en el interior.

Si exportamos ahora hierro y acero a Argentina por razones circunstanciales debidas a la guerra, en cambio hemos perdido los mercados iberoamericanos de tejidos de algodón, cuyo valor por tonelada es veinte veces superior al del hierro y el acero en barras y planchas.

Finalmente, se hace una comparación entre las cifras españolas y argentinas de nuestro comercio exterior, que hacen aparecer, según nuestras estadísticas, unos déficits de nuestra balanza comercial muy superiores a los que acusan las estadísticas argentinas.

Spanish and South American Trade

This work analyses Spanish trade with South America from 1931 to 1942 excepting during the years of the Spanish civil war. It points out the variations before and after 1936 in trade balances and the percentages of quantities and values in our interchange with America.

The author stresses the difficulties which we shall have to surmount at the end of the war in order to develop our exports if we are to maintain our rate of exchange which does not correspond to the purchasing power of the peseta in domestic markets.

If on account of circumstances occasioned by the war we now export iron and steel to Argentine we have lost on the other hand the South American market for cotton fabrics which is twenty times greater in value per ton than that of the iron and steel in bars and plates.

At the end the author compares the Spanish and Argentine trade figures which show according to our statistics some deficits in our trade balance which are considerably larger than those shown in the Argentine figures.

Spaniens Aussenhandel mit Iberoamerika

Die vorliegende Arbeit untersucht den spanischen Handel mit den 21 iberoamerikanischen Ländern während der Periode 1931-1942, ausgenommen die Jahre unseres Krieges, und unterstreicht die vor und nach 1936 aufgetretenen Verschiedenheiten in den Handelsbilanzen und die Prozentsätze der Mengen und Werte unseres Austauschs mit Iberoamerika.

Verf. wendet seine besondere Aufmerksamkeit den Schwierigkeiten zu, die wir bei Kriegsende zu überwinden haben werden, um unsere Ausfuhr zu fördern, wenn wir mit den iberoamerikanischen Ländern die Wechselkurse aufrechterhalten, die im Augenblick gelten und die nicht der inneren Kaufkraft der peseta entsprechen.

Wenn wir heute Eisen und Stahl nach Argentinien exportieren, was aus kriegsbedingten Umständen geschieht, so haben wir dagegen die Märkte Iberoamerikas für Baumwollgewebe verloren, deren Wert je Tonne zwanzig mal über dem des Eisens und Stahls in Blöcken und Platten (Walzwerksprodukten) liegt.

Endlich werden die spanischen und argentinischen Zahlen unseres Aussenhandels verglichen, die unseren Statistiken nach viel grössere Defizits unserer Handelsbilanz aufweisen als die entsprechenden argentinischen Statistiken.

Le commerce de l'Espagne avec l'Amerique Iberique

On analyse dans cette étude le commerce de l'Espagne avec les 21 pays ibero-américains pendant la période 1931 et 1942, à exception des années de notre guerre. On fait

ressortir les différences survenues, avant et après 1936, dans les Balances commerciales de nos échanges avec l'Amérique Ibérique.

L'auteur se préoccupe des difficultés que nous aurons à vaincre à la fin de la guerre pour développer nos exportations si nous maintenons avec les pays ibéro-américains les cours de change actuels qui ne correspondent pas au pouvoir d'achat de la peseta à l'intérieur.

Si nous exportons maintenant du fer et de l'acier en barres et en planches pour raisons de circonstance dues à la guerre, par contre, nous avons perdu les marchés ibéro-américains de tissus de coton dont la valeur par tonne est vingt fois supérieure à celle du fer et de l'acier en barres et en planches.

Finalement, l'auteur compare les chiffres espagnols et argentins de notre Commerce Extérieur qui font apparaître, suivant nos Statistiques, des déficits de notre Balance commerciale très supérieurs à ceux qui ressortent des Statistiques argentines.

REVISTA DE ECONOMIA POLITICA

Publicación trimestral del Instituto de Estudios Políticos: Sección de Economía

CONSEJO DE REDACCION

V. A. Alvarez A. Anós M. Paredes
J. A. Picra A. Ullastres J. Vergara (Director)

* * *

La REVISTA DE ECONOMIA POLITICA y Documentación Económica, publicación esta última editada también por la Sección de Economía del Instituto, suceden al Suplemento de información Económica que ha publicado la Revista de Estudios Políticos durante el año 1943.

SUMARIO

	Páginas
H. Frhr. von Stackelberg: El cambio exterior en régimen de concurrencia perfecta ...	3
Economía Española:	
V. A. Alvarez: Las balanzas estadísticas de nuestro comercio exterior ...	73
J. Sáinz Ramírez: El comercio de España con Iberoamérica. Parte II: Balanzas y conclusión ...	95
Ideas y hechos económicos:	
A. Robert: El ocaso de la competencia ...	126
M. Paredes: Un economista contemporáneo: Heinrich Freiherr von Stackelberg ...	134
J. M. ^a Naharro: Una teoría sobre la Política económica ...	146
M. P. M.: Discusiones recientes sobre la teoría del empleo obrero y la política de gastos públicos ...	160
Reseña de libros:	
H. PARIS: La expansión de la economía española, por R. Perpiñá Grau ...	164
E. SCHNEIDER: Teoria della produzione, por J. Castañeda ...	170
H. SCHULTZ: The Theory and Measurement of the Demand, por A. Anós ...	174
W. A. L. COULBORN: Introducción al dinero, por J. Sardá ...	178
J. R. BELLERBY: Economic Reconstruction, por F. de la Sierra ...	180
G. DE USERA: Legislación de Hacienda Española, por M. P. ...	184
Resúmenes ...	186

* * *

La publicación de un trabajo en la REVISTA DE ECONOMIA POLITICA no implica necesariamente la adhesión del Instituto de Estudios Políticos a los conceptos vertidos en el mismo.

PRECIOS DE SUSCRIPCION Y VENTA:

España, Portugal y América: 35 ptas. al año; 10 ptas. el número suelto.

Otros países. 50 ptas. al año; 15 ptas. el número suelto.

Suscripción conjunta a la REVISTA DE ECONOMIA POLITICA y Documentación Económica: Un año: España, Portugal y América, 60 ptas.; otros países, 90 ptas.

DIRECCIONES.— Toda la correspondencia relativa a la redacción de la REVISTA DE ECONOMIA POLITICA, incluso el envío de libros para reseña y revistas en canje, deberá dirigirse precisamente a su Director: Instituto de Estudios Políticos (Sección de Economía).— Plaza de la Marina Española, 8. Madrid.

La correspondencia administrativa se dirigirá al Jefe del Departamento de Distribución del Instituto de Estudios Políticos, Plaza de la Marina Española, 8. Madrid. Teléfonos: 20714 y 21684.



Precio: 10 pesetas

Nuevas Gráficas, S. A. Madrid