

NOTICIAS DE LIBROS

- I. ACOSTON: *Le Conseil d'Assistance Economique Mutuelle (C. A. E. M.)*. Análisis de la experiencia regional de la Cooperación Económica Internacional en Europa del Este. Tesis presentada en la Universidad de Ginebra para la obtención del grado de doctor en Ciencias Políticas. Budapest, Librairie Droz, Ginebra, 1964, 354 págs.

He aquí una tesis muy interesante debida al doctor en Ciencias Políticas por la Universidad de Ginebra D. ISTVÁN ACOSTON, y en la que se nos muestra pormenorizadamente el funcionamiento, regulación y ordenación del Consejo de Asistencia Económica Mutua (C. A. E. M.).

El C. A. E. M. es una institución internacional de cooperación económica entre los países socialistas que, según la clasificación de dicho organismo, abarcan, en el año 1960, el 26 por 100 del territorio mundial, el 36 por 100 de la población y 36 por 100 de la producción industrial. No obstante, no todos los países socialistas son miembros del C. A. E. M. Los países que actualmente son miembros de pleno derecho son: Alemania del Este, Bulgaria, Hungría, Mongolia, Polonia, Rumania, Checoslovaquia y la U. R. S. S.

En este estudio podemos observar cómo el comercio exterior entre los países miembros ha aumentado considerablemente en los últimos años, debido principalmente a la separación de las corrientes comerciales de los miembros con China y sus satélites como conse-

cuencia de las disputas de tipo político ideológico.

Asimismo, este volumen nos indica todo lo referente a la fundación del C. A. E. M. Este fue creado en el momento en que en todos los Estados miembros los partidos comunistas estaban en posesión exclusiva del poder político y económico. Fundado en enero de 1949, no comienza una actividad propiamente dicha hasta el año 1954, en el que comienza lo que pudiera llamarse período de transición y que alcanza su plena actividad a partir del año 1958.

El autor del libro explica detalladamente los objetivos del C. A. E. M., fundamentados sobre el principio de igualdad de todos los países miembros.

Todo país que solicita su admisión en el C. A. E. M. debe cumplir tres condiciones: ser un país europeo (abolida últimamente por la admisión de Mongolia); participación en los objetivos y principios de la organización y expresar su voluntad de aceptar las obligaciones contenidas en los Estatutos.

Otra parte del estudio del doctor ACOSTON está dedicada al análisis del volumen del comercio del C. A. E. M.

que, siendo en 1950 de un 6,6 por 100 del total mundial, lo que significaba un 15,1 por 100 del comercio exterior europeo y un 40 por 100 de los cambios entre los países que forman ahora la Comunidad Económica Europea, ha llegado actualmente a un volumen sensiblemente igual al del Mercado Común.

Por lo que respecta a la agricultura, vemos cómo en este campo no se han

obtenido más que resultados relativamente modestos.

Finalmente podemos ver, a lo largo de las páginas del presente libro, cómo en lo que respecta a los problemas del comercio exterior entre los países socialistas de economía planificada no existe una completa teoría de pensamiento económico unificado.

J. M. D.

RENÉ DUMONT: *Sovkhoz, kolkhoz, ou le problématique communisme*, París 1964, Editions du Seuil, 381 págs.

Este libro es de interés particular. Se centra en los problemas que de por sí implica la existencia de sovkhoses y kolkhoses en la economía soviética. Es notorio que la agricultura en los países de la Unión Soviética nunca marchaba bien. Las causas podrían ser de índole geográfica e histórica a la vez, a lo cual habría que añadir la cruel herencia que en este terreno dejó Stalin. Sin embargo, el grito de alarma dado por Jruschov consiguió rectificar, en bastante medida, el curso de la producción agrícola durante los años 1953-1958. Sólo que desde 1959 el Partido comunista volvió a acentuar su control, restringiendo, de esta manera, las atribuciones de los economistas. Lo cierto es que la colectivización brutal emprendida por Stalin no puede ser considerada como una de las mejores soluciones al problema feudal de las Rusias de entonces.

Las consecuencias de este golpe repercuten hasta la actualidad.

RENÉ DUMONT estuvo en la U. R. S. S. y conoce personalmente varias "granjas colectivas", por ejemplo, de Moldavia, Georgia, Kazakstán o cerca de Moscú. Pues bien, este libro es el resultado de sus observaciones prácticas, sugiriéndonos algunas conclusiones contra el dogmatismo y el orgullo científico.

Cabe preguntarse, con el autor, si el "comunismo es accesible" en 1980, según afirman y planean los líderes del Kremlin. DUPONT no lo cree, aunque admite que las experiencias soviéticas en este terreno podrían ser útiles, de una u otra manera, para el mundo en desarrollo. Es que se refiere al aspecto más bien social que socialista, en el sentido comunista de la palabra. En todo caso, la cuestión queda abierta a una discusión desapasionada.

S. G.

Erich SCHNEIDER: *Wirtschaftlichkeitsrechnung*. "Theorie der Investition". Tübingen-Zürich, 1961, J. C. B. Mohr (Paul Siebeck) y Polygraphischer Verlag, 3.ª edición rev., VIII, 156 págs.

Esta tercera edición de la "Contabilidad de la rentabilidad", cuyo subtítulo

es "Teoría de la inversión", se basa, en un principio, en el original que el autor

publicó en 1944 en danés: "Investering og Rente". Forma parte de los modernos manuales e instrumentos escolares de formación concernientes a las ciencias sociales y económicas en general.

Profesor en la Universidad de Kiel, el autor es conocido como economista, cuya preocupación gira en torno a la formación de nuevas generaciones mediante su cátedra y libros de una exposición comúnmente comprensible, incluso para aquellos que no estén familiarizados con las matemáticas. Su obra "Introducción a la teoría económica" (tres volúmenes, de 1960 y 1961) encontró un considerable eco entre los economistas escandinavos y anglosajones, también en la propia Alemania. Lo mismo podemos decir del presente libro, publicado incluso en castellano.

El valor de capital de una inversión y la rentabilidad implícita de la misma son las cuestiones centrales de la investigación hecha por SCHNEIDER. Por consiguiente, de esta manera se logra enfocar todas las cuestiones de la renta-

bilidad económica desde un punto de vista común, lo cual, por cierto, puede facilitar a los empresarios unos métodos muy eficaces para seguir adelante con el proceso de desarrollo económico. En lugar de complicar, el autor simplifica las cosas, ya que su sistema de cómputo tiende a generalizar los métodos ya comprobados tanto en la teoría como en la práctica. La exposición está acompañada de ejemplos concretos.

La estructura de la obra es la siguiente: 1. Conceptos fundamentales. 2. Teoría general de la rentabilidad. 3. Aplicaciones del cómputo económico a algunas cuestiones prácticas. 4. Sus dificultades y límites. En dos apéndices, el autor ofrece algunos medios matemáticos y tablas.

Este trabajo constituye un buen instrumento práctico de iniciación y también de perfeccionamiento en cuanto a conocimientos de carácter económico, sobre todo para los estudiantes de las Facultades Económicas y Comerciales.

S. G.

GOLDSTUCKER, Jac L.: "Doing Business in Spain". Chicago, III, 1964, De Paul University, College of Commerce, 106 págs.

La mejor prueba del auge económico de España constituye el creciente interés y la confianza con que el extranjero se manifiesta en el terreno de posibles inversiones del capital exterior en las empresas estatales y privadas hispanas. Esta clase de ayuda es considerada en los Estados Unidos incluso como obligación moral por haber sido la Corona de España la que descubrió al Nuevo Mundo y le imprimió la civilización occidental.

Editado por GOLDSTUCKER, profesor adjunto de cuestiones mercantiles en la De Paul University, de Chicago, el presente folleto recoge los trabajos reunidos

durante un Seminario organizado por la misma Universidad del 10 al 11 de marzo de 1964. Dichos trabajos, procedentes de varios autores expertos en comercio internacional, bosquejan diversos campos de acción para el hombre americano de negocios con el fin de orientarlo sobre la geografía e historia de España, su economía, comercio, transportes, industria o renta nacional "per capita".

Una parte está dedicada al aspecto legal, jurídico, de la cuestión. El Derecho mercantil encuentra, por consiguiente, un campo bastante amplio de consideraciones para que la élite de los econo-

mistas y comerciantes norteamericanos sepan operar, desde el primer momento, conforme a los principios legales del orden jurídico español vigente. Las referencias llegan hasta 1964 y el peso de las consideraciones, muy prácticas por cierto, se centra en el comercio y en las posibilidades de inversiones. Así queda abordado, debidamente, también el problema financiero junto a otros tantos, considerados como imprescindibles para que una empresa americana pueda iniciar el proceso de inversiones y de intercambio de bienes entre los dos países con unos medios teórico-prácticos capaces de asegurarle buenas perspectivas económicas. Por cierto, aunque España es un país de limitadas posibilidades de expansión económica, dispone, en cambio, de enormes campos de actividad humana, no menos importante que el aspecto puramente comercial...

Colaboraron en aquel Seminario los siguientes personajes de importancia: 1. Richard J. HOUK, de la Universidad Indiana, Northwestern y De Paul, donde desempeña el cargo de presidente del Departamento de Geografía. 2. Edwin

H. LEWIS, de la Universidad de Minnesota. 3. Dwight HIGHTOWER, especialista en Derecho internacional comercial y miembro de numerosas organizaciones internacionales. 4. José R. NOVAS, oriundo de Pontevedra, jurista, actualmente en los Estados Unidos. 5. Robert W. HAMERSCHLAG, del Departamento de Comercio, en calidad de jefe de la Sección británico-ibérica. 6. Martín F. PELLA, de origen cubano, miembro de la Academia estadounidense de Derecho Internacional. 7. Hugh DAVIES, encargado del programa de ayuda a España, como "General Manager of the Overseas Division of International Harvester Company". 8. Gordon NICHOLSON, de la Oficina de la Compañía "Arthur Andersen", de Chicago. 9. Joaquín GUTIÉRREZ CANO, director ejecutivo de la "International Bank for Reconstruction and Development", en representación de España, Portugal, Grecia e Italia.

Todos estos nombres evidencian el hecho de que una colaboración con España puede ser muy positiva.

S. G.

SPENCER y SIEGELMAN, "Economía de la administración de empresas". Biblioteca Uteha de Economía. Unión Tipográfica Editorial Hispano Mexicana. México. 577 págs. 1963.

He aquí un libro muy interesante sobre la economía de la administración de empresas y la adopción de decisiones y planeación, debido a MILTON H. SPENCER, profesor de Administración de Negocios de la Wayne State University, de Detroit, y a LOUIS SIEGELMAN, del First National Bank of Chicago y profesor de Finanzas de la Northwestern University School of Business, traducido por Clementina Z. de Eguihua y publicado en la mejicana Biblioteca Uteha de Economía.

Conforme se hace constar en el prólogo, este libro está dedicado principalmente a tres clases de lectores: los estudiantes de cursos superiores y graduados universitarios en Economía y Administración de Empresas, para quienes puede ser valiosa una preparación sistematizada en estos campos de la ciencia; los profesores y especialistas en problemas administrativos empresariales y los funcionarios de tipo ejecutivo a quienes el presente libro les ayudará a descubrir las ventajas que lograrán

empleando economistas especializados en la administración de empresas.

El volumen consta de dos partes: una, dedicada a la teoría de la Incertidumbre y la Predicción, y otra al Ajuste de la Incertidumbre.

La primera se encuentra dividida en tres subcapítulos: la incertidumbre en las decisiones de la gerencia y métodos de predicción y medición económica; la segunda consta de administración de las utilidades, análisis de la demanda y pronóstico de ventas, administración de la producción, análisis de costos, prácticas y políticas de precios, competencia y control, gerencia del capital y problemas suplementarios.

El libro está orientado econométricamente, pero no adopta una presentación matemática. Básicamente, el trabajo de los profesores SPENCER y SIEGELMAN trata de incorporar los principios económicos a los diversos sectores de la Administra-

ción de Empresas, dejando libre, no obstante, la propia especialización o afinación del lector hacia temas específicamente concretos, como el estudio de la contabilidad o de las finanzas empresariales o de las funciones de producción.

Un rasgo especial de este libro es el completo estudio de la correlación múltiple, ampliando los conocimientos del estudiante, que, al comenzar a adentrarse en la estadística básica, apenas llega más allá del estudio de la correlación lineal. Por ello, el lector de este libro se encuentra con que avanza extraordinariamente en la comprensión de los fenómenos econométricos cuando conoce y domina las técnicas de la correlación.

Un libro, pues, en suma, muy útil para formarse en el conocimiento de la economía de los negocios, en los cuales una parte importante de ellos es la administración de las empresas.

J. M. D.

Consequences économiques et sociales du désarmement (Consecuencias económicas y sociales del desarme). Informe del secretario general transmitiendo el estudio de su grupo consultivo. Naciones Unidas. New York, 1963.

El mundo entero se da perfecta cuenta de que el desarme es un problema importante, incluso para la supervivencia de la humanidad. Muestra de esta preocupación la tenemos en la Resolución que adoptó la Asamblea General en 1959, y en la que se consideraba esta cuestión como "la más importante a la que el mundo debe hacer frente hoy". En aquella Resolución se expresaba la esperanza de que "las medidas conducentes al objetivo del desarme bajo un control internacional eficaz serán elaboradas con detalle y serán objeto de un acuerdo en el más breve plazo posible". Este sentimiento de urgencia se debe a que, evidentemente, por efecto

de la carrera de armamentos nucleares de las grandes potencias atómicas, el mundo se halla amenazado de una destrucción masiva.

Ahora bien, igualmente es evidente que el desarme, caso de llevarse a efecto, tendría repercusiones diferentes en los diferentes países, individuos y economías.

Sobre este punto, el correspondiente Grupo consultivo de las Naciones Unidas elaboró unos estudios partiendo del principio de que el desarme, una vez aceptado, sería no solamente general y completo, sino rápido.

Con esta base, el secretario general de las Naciones Unidas redactó este

Informe, en el que se analiza el problema. Así, en él se consideran los recursos utilizados con fines militares, cuales serían los usos pacíficos de los recursos liberados de la producción de armamentos o productos militares, de las repercusiones que el desarme ejercería sobre las distintas producciones nacionales y sobre las estructuras del empleo en los distintos países, se analiza la situación de los "stocks" militares en los Estados Unidos después de la terminación del conflicto de Corea, los problemas de las reconversiones internas, las repercusiones del desarme sobre las relaciones económicas internacionales, los efectos del desarme sobre el volumen y el sistema institucional de

asistencia en función del desarrollo económico, y las consecuencias sociales del desarme.

Como conclusión, los miembros del Grupo Consultivo están de acuerdo al pensar que todos los problemas y todas las dificultades de transición que resultarían del desarme, podrían ser resueltas por medidas apropiadas a escala nacional e internacional. No cabe duda —es la tesis del Informe— que el uso de los fines pacíficos de los recursos actualmente consagrados a la defensa podría servir el interés de todos los países consiguiendo una mejora de las condiciones económicas y sociales en el mundo entero.

J. M. D.

HEILBRONER, Robert: "La formación de la sociedad económica". Fondo de Cultura Económica. Méjico, 1964. 267 páginas.

Este nuevo libro de Heilbroner supone una resultante de su anterior obra: "Vida y doctrina de los grandes economistas". El conocimiento de la historia económica, a través de sus figuras más representativas, que se muestra en el libro últimamente citado, había de llevar lógicamente a esa síntesis del "problema económico" que constituye la obra que se reseña.

La economía pasa así de ser una pura sucesión de teorías, doctrinas o hechos, a un planteamiento global enfocado desde una perspectiva atemporal.

Dice Heilbroner, por ejemplo, que es preciso tener en cuenta que el móvil

de la ganancia es un descubrimiento tan reciente como la invención de la imprenta. Y en esta frase se condensa el enfoque de Heilbroner en orden al problema económico. El análisis gana así en profundidad, realismo y perspectiva.

Es, en resumen, un libro cuya lectura debiera recomendarse a los estudiosos de la economía; les ayudaría a conseguir esa conformación mental previa que es condición imprescindible para la vigencia de una ciencia económica carente de dogmatismos.

P. O. R.

Hanna STOBBE (Prep.): *Einkommensverteilung als theoretisches und statistisches problem*. Kiel, 1964, *Arbeiten der Bibliothek des Instituts für Weltwirtschaft*, creador: Profesor Dr. Wilhelm GÜLICH +, no. 7, VIII, 203 págs.

"La distribución de la renta como problema teórico y estadístico" es una

bibliografía que comprende títulos de obras relativas a: 1. La teoría de la

distribución de la renta y los aspectos económicos y político-sociales de la misma. 2. Más de cuarenta países o zonas económicas, desde Alemania hasta los Estados Unidos de América.

España está representada sólo por cuatro títulos, a saber: Eugenio M. RECIO, "La participación de los obreros en el reparto de la renta nacional de posguerra", 1936-1952; Juan PLAZA PRIETO, "El producto nacional de España y su distribución espacial", "Renta nacional de España y su distribución provincial"; no obstante, se hace también referencia a CASTAÑEDA, "La política social, la redistribución de la renta y la difusión de la propiedad privada"; al ministro GUAL VILLALBÍ, "Política de distribución de la riqueza", y a GONZÁLEZ MORALEJO, "La justa distribución de las rentas". Sin embargo, los datos llegan sólo hasta 1957-1958 y, por lo tanto, no está incluido precisamente el período más dinámi-

co del desarrollo económico de España. Dado el relieve científico del Instituto de Economía Mundial, de Kiel, conveniría que éste estuviera mejor dotado de fuentes españolas...

Al final se publica una lista de revistas en que se basa la presente confección bibliográfica. Entre las fuentes españolas encontramos, por ejemplo, "Anales de la Asociación Española para el Progreso de las Ciencias", "Banca y Seguros", "Boletín de Estudios Económicos", "Cuadernos del Centro de Estudios" (Sindicatos) y "De Economía". Próximamente aparecerá en el mismo Instituto, como número 8 de la serie de escritos de índole económica, un volumen que contendrá contribuciones bio-bibliográficas sobre economistas contemporáneos españoles. Su preparación correrá a cargo de OTO IDEN, doctor en Filosofía.

S. G.