

## Reseña de publicaciones

KASEL, Michael: *La economía soviética*. Biblioteca para el Hombre Actual. Guadarrama, Madrid, 1970; 252 págs.

El autor, profesor de Economía soviética en la Universidad de Oxford, revela en su obra —de forma desapasionada y objetiva— uno de los temas más interesantes de nuestro tiempo: la economía soviética. La U.R.S.S. es, después de Estados Unidos, la primera potencia industrial del mundo. Sin embargo, su economía se aparta de forma fundamental de los principios que rigen en los países del mundo libre.

Hace poco menos de un siglo, el Estado soviético rompió no sólo con todo vestigio de política y estructura social del pasado, sino también con su sistema económico, llegando a extremos tales como la abolición temporal de la propiedad privada y del dinero. Lenin, fiel a la doctrina económica de Marx, condujo a los revolucionarios rusos de 1917 a aplastar el capitalismo privado. La maquinaria estatal debía dirigir la actividad económica y política del país antes de que se sucedieran las condiciones que Marx consideraba adecuadas para la transición al socialismo, descartando, además, la teoría de que toda planificación debería realizarse bajo el mecanismo de los precios, dando además por supuesto que votar según la capacidad económica —aun en el caso de existir una distribución igualitaria en los ingresos— era un parlamentarismo en forma económica. Decidido a hacerse con el poder total, el Gobierno soviético se define a sí mismo como «el depositario de la autoridad económica»; su poder debía ser absoluto. Por ello rechazó el simple papel de apoyar al sector productivo autónomo; pero, durante los primeros veinticinco años de este siglo, no pudo disponer de un modelo práctico de gestión económica; aún no había sido terminado por Keynes el circuito de la macroeconomía de Marx. Las técnicas de investigación de la estructura del proceso productivo esperaban su formulación por Leontief, y los instrumentos de programación con los que formular un plan óptimo tenían que ser todavía descubiertos por Kantorovich. Por tanto, un inglés, un americano y un ruso eran los autores de tres análisis con los que cabe hacer de los precios un instrumento de planificación.

Una serie de circunstancias afianzaron, por otra parte, la opinión en Lenin de su elección del Estado como instrumento económico: 1) el aislamiento político, que llegó algunas veces hasta la hostilidad armada, y 2) la

inflación galopante que erosionó los instrumentos monetarios y fiscales que habría requerido la planificación indicativa.

Años más tarde, Stalin trazaba sus líneas económicas conceptuales en torno a la propiedad. En la U.R.S.S. se concedieron entonces derechos de propiedad independientes a los ciudadanos respecto a sus posesiones personales, sus ahorros y viviendas. Políticamente Stalin consideró, por otra parte, al campesino como una masa inerte que había de ser explotada por el proletariado urbano. Como en otras muchas cosas, Stalin fue más seguidor de Trotsky que de Lenin. Las consideraciones ideológicas y el analfabetismo de los medios rurales le impulsaron a imponer a la agricultura una economía ordenacista.

La transición de la sociedad soviética desde la «dictadura del proletariado», es decir, desde una base clasista al «Estado de todo el pueblo», implicó la igualdad de los ciudadanos. Pero, al igual que el nuevo concepto institucional, no tuvo otras consecuencias que algunas concesiones políticas, las reformas económicas de 1964-1968 no dan muchas más oportunidades a los productores y consumidores de criticar las decisiones centrales.

Por otra parte, en la U.R.S.S., las clásicas definiciones de la economía no pierden su aplicabilidad por el hecho de que la dirección autoritaria juegue un importante papel. A través de cincuenta años de autoritarismo, el Estado soviético ha adoptado formas distintas de gestión económica: su práctica corriente precedida por el «comunismo de guerra» (1918-1921) y por la «nueva política económica», o NEP (1921-1928). Meses después de la Revolución de noviembre de 1917, una serie de circunstancias habían conducido a la introducción del comunismo de guerra: economía la más autoritaria de los tiempos modernos, su origen debe ser atribuido a exigencias de la defensa.

Después de las masivas nacionalizaciones de 1918, el Estado retuvo lo que Lenin llamaba las «alturas de mando» del transporte y la industria. Sus planes se convirtieron en macroeconómicos, y en 1928 dio comienzo, después de numerosos estudios, el Primer Plan Quinquenal, en el que el dinero se empleaba como una forma de notación, asignándole un papel principalmente pasivo.

Otra muestra de la rigidez de la economía soviética y de la participación del Estado, es el control que establece sobre los precios y los beneficios. Los precios al detalle determinados administrativamente, no tienen por qué ser inflexibles por ello, en largos períodos de tiempo; pero el hecho real

es que las autoridades rusas han preferido mantener, desde 1955, bastante constante el coste de la vida. Esto contrasta, sin embargo, con su anterior política en la forma de orientar su planificación central —elevación de los precios al por menor en los años 1928-1947 y el descenso de los precios en 1948-1954. Las consecuencias de estos hechos son claras. Al no ejercitarse la facultad de variar los precios, hay que enfrentarse con la alternativa de modificar las cantidades colocadas en el mercado o permitir desajustes, es decir, que no se correspondan las corrientes monetarias y las reales, lo que implicará la formación de grandes colas de compradores, defraudándoles en algunos artículos, mientras que en otros se acumulan *stocks* en exceso.

A lo largo de la obra queda bien patente que la U.R.S.S. fue la primera potencia que puso en práctica los planes quinquenales y que su economía está rígidamente controlada por el Estado, supeditándolo todo al objetivo fijado del desarrollo económico del país y a las metas establecidas por el Partido.

C. R. P.

LEE, Maurice: *Estabilidad económica*. Amorrortu, Buenos Aires, 1970: 211 páginas.

Hacia finales de la segunda Guerra Mundial, el hombre consideraba a la economía, si es que pensaba alguna vez sobre ella, como un campo en el que ni los propios economistas estaban de común acuerdo. Por entonces, aquellos que se dedicaban —en escaso número— a esta ciencia, les parecía bueno el dicho de aquel período: «Si todos los economistas del mundo se colocaran en fila, tampoco llegarían a una solución.»

Sin embargo, en el corto período de veinte años, la economía ha sido no sólo aceptada, sino que, además, ha venido a ocupar un lugar predominante. El autor, en su obra, persigue el propósito de poner en manos del estudiante y del docto en la materia un manual interesante sobre estabilización económica, reflejando al mismo tiempo la velocidad de evolución de la ciencia económica durante una sola generación.

Es curioso observar cómo un libro cuya finalidad es el estudio y análisis de la estabilidad económica se plantea, como premisa, la pregunta de si es mejor objetivo la estabilidad o la inestabilidad. Los economistas que han estudiado de manera profunda las fluctuaciones económicas llegan a la conclusión de lo errático del curso de una economía en desarrollo.

Los recursos, la población, el capital y el conocimiento técnico debe combinarse con efectividad para que una economía funcione. Los orígenes del programa de estabilización se remontan al presidente Roosevelt, que en su mensaje a la nación en enero de 1944, cinco meses antes de la invasión de Europa, exhortaba al Congreso a determinar una estrategia que llevara al pueblo norteamericano a la libertad individual a través de la seguridad e independencia económica. El paro, que cuando Roosevelt tomó las riendas de la nación en 1933 ascendía al 25 por 100 de la población laboral, no bajó nunca del 14 por 100 durante la segunda Guerra Mundial: El presidente era totalmente consciente de que la economía no podría encauzarse sin solucionar este problema. La primera medida adoptada para lograr el fin establecido fue la aprobación por el Congreso en 1946 de la Ley de Empleo. El pleno empleo era esencial no sólo para obtener el bienestar de los trabajadores de la nación, sino que además resultaba vital para el funcionamiento del sistema económico con garantías de éxito. Se establecieron más tarde los instrumentos a utilizar para lograr la estabilización, pudiendo distinguir entre los controles directos e indirectos. Los primeros intervendrían directamente en la acción de la oferta y la demanda en los diversos mercados. Los segundos resultan de un incremento o disminución de la oferta o del poder adquisitivo de la economía.

Las políticas monetaria y fiscal adoptadas a través de los últimos años son analizadas detenidamente por el autor como instrumento de estabilización. La primera, en cuanto que debe actuar para influir en el ritmo de la actividad económica del sistema a través de la acción dirigida hacia las reservas excedentes de los Bancos comerciales. La política fiscal, por su parte, en lo que afecta a la oferta de fondos disponibles a través de cambios en los gastos e ingresos gubernamentales.

Finalmente, y dentro del capítulo de instrumentos estabilizadores, una política de gastos requiere, generalmente, que los gastos gubernamentales varíen de forma opuesta al funcionamiento de la economía, es decir, contrayéndose cuando ésta se expande y creciendo cuando declina.

Una vez establecidos los instrumentos disponibles para la lucha contra la inestabilidad, el autor pasa a analizar otras etapas de la historia económica norteamericana, entre las que destacan: el funcionamiento efectivo del programa de estabilización a partir de la posguerra; la recesión por la que atravesó la economía de noviembre de 1948 a octubre de 1949; la expansión cíclica acaecida desde esta fecha hasta julio de 1953, la experiencia de la estabilización en la década del sesenta, etc

Resumiendo, podía afirmarse que la política de estabilización había alcanzado a partir de 1966 una nueva fase en su evolución desde comienzos de siglo. Las políticas fiscal, monetaria y de la administración de la deuda fueron de tal forma coordinadas que reforzaron y apuntalaron la política del programa de estabilización.

La experiencia recogida en el libro es ciertamente interesante y permite apreciar los esfuerzos realizados por la economía norteamericana para conseguir la estabilidad.

C. R. P.

Institut National de la Statistique et des Etudes Economiques: *Tableaux de l'economie française*. París, 1970. Ediciones Insee, 512 págs.

El Instituto Nacional de la Estadística y los Estudios Económicos (I.N.S.E.E.) francés publica todos los años, desde 1956, las «Tablas de la economía francesa», en las que de forma gráfica y estadística refleja la evolución de la economía del país. En los dos primeros capítulos, a modo de introducción, se hace un breve repaso a la economía francesa a partir del año 1900, analizando las principales magnitudes a través de etapas sucesivas que abarcan períodos de diez años. Una serie de cuadros estadísticos nos reflejan los movimientos de los principales indicadores económicos (producción industrial, precios, empleo, etc.), que, calculados sobre una base común, nos muestran claramente su evolución a través de los años. A continuación se examina la economía francesa dentro del marco de la economía mundial y del seno de la Comunidad Económica Europea, comparando diversas magnitudes entre diversos países del Mercado Común y Estados Unidos, Inglaterra, Canadá, Japón y la U.R.S.S.

El tercer capítulo, el más extenso, representa el núcleo principal del libro al analizar detenidamente la economía de la Francia actual con cifras correspondientes a los años 1968 y 1969.

El cuarto capítulo contiene una serie de datos esenciales, distribuidos por regiones y departamentos, en razón de la importancia que en Francia tienen los programas de acción regional y los planes regionales de desarrollo económico y social.

El penúltimo capítulo recoge las previsiones demográficas y económicas para 1975 contenidas en el VI Plan francés. La coherencia de las perspectivas resulta útil para su empleo dentro del marco de la contabilidad nacional francesa, pues proviene de la utilización de un modelo financiero

elaborado por el I.N.S.E.E. para la preparación del VI Plan. Finalmente, en el último capítulo, se explican las diversas fuentes estadísticas de las que se nutre el I.N.S.E.E. para la elaboración del material contenido en el libro, destacando el hecho de la descentralización de la información.

En resumen, un interesante libro de consulta de carácter totalmente estadístico.

C. R. P.

VARIOS AUTORES: *Economía del comercio y desarrollo*. Amorrortu, Buenos Aires, 1971; 626 págs.

El resurgimiento del interés por los problemas del desarrollo económico es reflejo de los grandes cambios que desde la segunda Guerra Mundial han tenido lugar en las condiciones políticas y económicas internacionales. Dicho interés por la economía del desarrollo se ha hecho bien patente a partir de los últimos veinte años, si bien sus orígenes se remontan a los últimos años del siglo XIX. Por aquel entonces, el campo de la teoría económica estaba dominado por la escuela clásica, la cual perfeccionó un conjunto de ideas basadas en supuestos no desvinculados del mundo en que vivieron sus teóricos. La dificultad de aquellos tiempos de encontrar un libro de ensayos sobre economía internacional se ha trocado, hoy en día, en otra clase de problemas. El volumen de lo escrito actualmente en este campo es abrumador y la cuestión que ahora se le presenta al editor es el de la selección y el equilibrio.

El lector se preguntará cómo en tan poco espacio de tiempo se ha podido dominar un tema y qué bases se poseen para suponer que los trabajos existentes pueden facilitar la comprensión del proceso de desarrollo. En efecto, nadie puede estar seguro de haber alcanzado la meta; sin embargo, aquellos que estudian estos problemas del desarrollo económico abrigan la sensación de un rápido aprendizaje. Este libro está constituido por una serie de ensayos, minuciosamente seleccionados, con el fin de reflejar lo que, hasta ahora, se sabe sobre la materia.

A tres autores, Hobson, Marshall y Keynes, se deben los puntos de partida del inexplorado territorio de la teoría del desarrollo. La razón de ello es obvia y no podía haber sucedido de otra forma. Si han de conducir al análisis hombres asociados a una disciplina, existe la seguridad de que se emplearán los conceptos que de ella se deriven. La alternativa—el abandono de lo que se conoce sin la certeza de poder sustituir las ideas

descartadas por otras más poderosas— no puede ser aceptada por quienes estén empeñados en un estudio disciplinado. La teoría económica no sabe todavía trabajar bien con problemas que llevan consigo un desconocimiento; es decir, aquellos para los que le son desconocidos los hechos decisivos, y que no pueden obtenerse sin un esfuerzo o después de mucho tiempo. En el campo del desarrollo económico, por su parte, la inseguridad y el riesgo confrontan desde el principio al teórico y al encargado de formulaciones políticas.

El aumento, hoy en día, del interés por este tema del desarrollo representa una renovación de la inquietud, ya antigua, de los economistas por las causas de la riqueza de las naciones. Ultimamente les ha preocupado cada vez más una mejor valoración de la repercusión del comercio exterior sobre los países pobres, la relevancia de la teoría ortodoxa del comercio respecto a los problemas especiales del subdesarrollo y la integración de las teorías del comercio y el crecimiento dentro de un marco de referencia dinámico y más amplio.

Entre los problemas más importantes de los países en vías de desarrollo destaca la forma de determinación de las conclusiones de política que son más útiles—desde el punto de vista operativo— en la formulación de una política efectiva de desarrollo: si las que se derivan de la teoría clásica del comercio o las obtenidas a partir de la moderna teoría del crecimiento. En los primeros años después de la Segunda Guerra Mundial, la mayor parte de los economistas de aquellos países rechazaron la clásica solución de libre comercio y especialización. Para ellos, la producción y la exportación en base a la ventaja comparativa significaba que su desarrollo económico siguiera dependiendo de la producción agrícola y minera y de inseguros mercados exteriores. En lugar de ello, animados por el progreso logrado en la década de los años treinta, concentraron sus recursos en la institución de importaciones, la construcción de una infraestructura básica y la expansión de la industria existente. Por estas razones, sus políticas fiscales, crediticias y cambiarias, que se dirigían hacia la promoción del crecimiento industrial, restaron, por el contrario, recursos a la agricultura.

A finales de la década de 1950 y comienzos de la de 1960 se notó en los países en desarrollo un cambio sensible—aunque no unánime— en la actitud hacia el sector primario. Un buen número de economistas comenzó a preguntarse si la sustitución de importación y el tratamiento discriminatorio de la agricultura y las exportaciones no habían sido llevados excesivamente lejos en detrimento de un crecimiento autosostenido más rá-

pido. Una década de crisis en las balanzas de pagos y el agotamiento de las posibilidades más accesibles de sustitución de importaciones han conducido a la reconsideración de políticas industriales autárquicas.

Las discusiones sobre el desarrollo económico durante el período de la posguerra han producido un volumen masivo de literatura teórica y empírica proveniente del mundo entero. Los economistas vienen prestando cada día más atención a la relación entre el comercio y el desarrollo, y de ahí ese volumen disperso en diarios, libros y revistas que no siempre están a disposición del estudiante o del investigador interesado. Por ello, la cuidadosa selección de ensayos llevada a cabo en este libro sobre la materia que tratamos tiene un gran valor. En él se incluyen, agrupados en ocho partes alrededor de un tema principal, las contribuciones más importantes que han hecho avanzar en el conocimiento de las formulaciones fundamentales y la diversidad de enfoques y puntos de vista que es posible hallar en la literatura sobre la materia. Aportaciones de autores como J. V. Levin, N. Canes, A. Maizels, Ch. Kindleberger, G. Haberler, H. Myint, H. G. Johnson, etc., han sido aquí recogidos como contribuciones más importantes. De su lectura se saca la conclusión de que las formulaciones principales no han llegado a su forma definitiva y que no existe todavía una doctrina aceptada como correcta y que pueda transmitirse de manera sistemática. Es de esperar que durante la próxima década se realicen avances teóricos muy importantes, a medida que los economistas analicen y sometan a verificación empírica cada uno de sus argumentos y las relaciones con un marco de referencia teórico más amplio. En camino de conseguirlo ya se está

C. R. P.

VARIOS AUTORES: *Panoramas contemporáneos de la teoría económica* (tres tomos). Alianza. Madrid, 1970; 1.028 págs.

La obra está constituida por un conjunto de estudios panorámicos que fueron publicados por primera vez en la «American Economic Review» y en el «Economic Journal», bajo el patrocinio de la American Economic Association y la Royal Economic Society, con el estímulo y soporte financiero de la Fundación Rockefeller. Ante el volumen ingente de publicaciones que resultan de la investigación de las ciencias sociales, los libros, las revistas y las monografías científicas se apilan a un ritmo alarmante, siendo lo más probable que tales tendencias se aceleren en el futuro. Con-



trariamente a lo que sucede con otras ciencias, las ciencias sociales no han encontrado, por ahora, la forma de resolver el problema de procurar información sobre qué, dónde y acerca de qué temas se publican. De ahí que la consecuencia más grave que se deriva es que los científicos sociales se convierten cada día más en especialistas de una pequeña parte concreta de la antropología, la ciencia política, la sociología o la economía. Otros problemas que plantea la cascada de obras de investigación publicada sobre las ciencias sociales apuntan en tres direcciones, a saber: 1) para los científicos sociales actuales; 2) para la formación universitaria superior, y 3) para el desarrollo de las ciencias sociales en los países subdesarrollados.

El propósito de esta amplia recopilación es ofrecer a los profesores de economía y a los alumnos una serie de artículos de carácter analítico a cargo de especialistas que dan cuenta de los progresos realizados en la ciencia económica durante los últimos años, centrándose en los principales problemas de la materia. La idea de recopilar estos trabajos partió del fallecido Norman Buchanan cuando de él dependía la dirección de las Ciencias Sociales en la Fundación

El volumen I se centra en torno al tema del «Dinero, interés y bienestar» y está constituido por cuatro artículos de diferentes autores. El primero de ellos, «Teoría y política monetaria», de Harry G. Johnson, profesor de Economía de la Universidad de Chicago, debe su versión española a Luis A. Rojo Duque, catedrático de Teoría Económica de la Universidad de Madrid. En él se comienza por definir la teoría monetaria en el sentido de abarcar las teorías relativas a la influencia de la cantidad de dinero en el sistema económico, y la política monetaria como la política que emplea el control del Banco central sobre la oferta monetaria como instrumento para alcanzar los objetivos de la política económica.

Desde un punto de vista puramente teórico, el tema más importante planteado por Keynes consiste en su ataque a la separación tradicional de la teoría del dinero y de la teoría del valor, es decir, lo que ha dado por llamarse—siguiendo a Patinkin—«la dicotomía clásica», según la cual los precios relativos son determinados por las fuerzas reales de la oferta y la demanda, y el nivel absoluto de precios se determinará entonces por la cantidad de dinero y su velocidad de circulación.

Otros puntos tratados en este primer artículo de Johnson han sido el de la integración de la teoría monetaria con la teoría del valor mediante

la introducción explícita de los saldos reales como un factor determinante del comportamiento y el restablecimiento de la teoría monetaria clásica.

El segundo artículo, «Una visión panorámica de la teoría de la inflación», de M. Bronfenbrenner y F. D. Holzman, analiza las dificultades de la identificación de la fuente o fuentes fundamentales de la presión inflacionista, abordando después algunas definiciones de la inflación desde diversos puntos de arranque. Más tarde se examina de forma minuciosa las teorías de Keynes y otros economistas sobre las inflaciones de demanda y costes, llegándose a la conclusión de que la teoría de la inflación revestirá, durante los próximos diez años, dos formas: 1) mejores estimaciones cuantitativas de muchos efectos examinados sólo cualitativamente; 2) síntesis más sencillas y manejables de las principales corrientes del pensamiento sobre la inflación: inflación de demanda, de costes, interacciones con la economía sociológica e interacciones con la teoría del crecimiento y desarrollo económicos.

El artículo tercero es de G. L. S. Shackle, profesor de Ciencia Económica de la Universidad de Liverpool y versa sobre las «Teorías recientes relativas a la naturaleza y el papel del interés». La discusión se centra sobre la posición que, dentro de la literatura inglesa, ocupan los tipos de interés en el proceso económico y que desde 1945 ha discurrido a lo largo de tres argumentos: la crítica y defensa de la posición de Keynes; la preferencia del análisis basado en los *stocks*, sobre el basado en los flujos o viceversa o la necesidad de aunar ambos, y, finalmente, el examen de la posición que defiende el interés como regulador del ritmo de crecimiento de la riqueza de la nación.

El cuarto y último artículo de este primer volumen recoge la aportación de E. J. Mishan sobre «El panorama de la teoría económica del bienestar, 1939-59». La teoría económica del bienestar es una materia en la que ningún economista se compromete a trabajar sólo sobre ella. Por esta razón esta rama de la economía sufre más que otras las desigualdades en su desarrollo y, hasta hace poco tiempo, una gran desconexión entre sus partes. La teoría económica del bienestar se puede definir como el campo de estudio que trata de formular proposiciones mediante las cuales se puedan ordenar, de mejor a peor, unas situaciones económicas alternativas abiertas a la sociedad. A esta definición se ha llegado tras consultar los trabajos de Bergson, Lange, Samuelson, Arrow y otros, que consideraban el bienestar social como una función de los bienes adquiridos y de los factores aportados por cada uno de los individuos de una sociedad.

En el artículo, de lo que se ha tratado es de que un estudio del bienestar que se limita a la medición de cantidades de bienes y su distribución no sólo está muy limitado, sino que es positivamente desorientador, por lo menos en aquellos países en los que la masa de población ha llegado muy por encima de los niveles de subsistencia.

El volumen II trata del «Crecimiento y desarrollo» y reúne, como el anterior, cuatro artículos. En el primero, «La teoría del crecimiento económico: una visión panorámica», de F. H. Hahn y R. C. O. Matthews, se trata de dar una visión general de las contribuciones aportadas, en los últimos veinticinco años, sobre tan importante tema. Dada la amplitud del mismo se han impuesto una serie de límites: 1) se parte del artículo publicado en 1939 por Harrod sin tener en cuenta, por lo tanto, los habidos en fechas anteriores; 2) se limita a la literatura teórica de los modelos de crecimiento económico; 3) no se han considerado los problemas del ahorro óptimo ni el del desarrollo de los países subdesarrollados, y 4) no se ofrece ningún examen de la teoría del crecimiento en sus aplicaciones al comercio internacional. Por otra parte, el artículo está ordenado en tres secciones. En la primera se agrupan aquellas partes de la teoría del crecimiento económico que puede analizarse con abstracción del proceso tecnológico. El punto de partida es el modelo de Harrod-Domar, pasando después a considerar las consecuencias provocadas por alteraciones en los supuestos en que se basa. Dichos supuestos son: 1) una proporción de renta constante se dedica al ahorro; 2) las cantidades de capital y trabajo necesarias para producir una unidad de producto son dadas con carácter único, y 3) la mano de obra crece a lo largo del tiempo a una tasa constante, que está fijada por fuerzas demográficas y no económicas.

La sección segunda trata del progreso tecnológico, desde su caso más simple, en el que se le considera como algo que tiene lugar a una tasa externamente dada, hasta los problemas que surgen de la «nomaleabilidad» del capital. El progreso tecnológico desplaza la función de producción, y por ello da origen a un problema de números índices, que ha llevado a formular un número de definiciones alternativas del progreso tecnológico neutral.

En la tercera sección—que trata del desarrollo formal del tipo de consideraciones del crecimiento que emanan de los trabajos de Neumann, Robinson y Heoutief—se presupone que siempre se utilizan al menos dos bienes diferentes en todo proceso de producción. El modelo de Neumann supone que el producir exige una mano de obra a la que hay que pagarle

cantidades de los dos bienes que se consideran en proporciones fijas si ha de disponerse de su colaboración, pudiéndose, además, obtener la cantidad de mano de obra que se quiera. El modelo cerrado de Leontief es un caso especial del anterior; en él se parte del supuesto de que sólo se produce un bien en cada proceso económico.

Muchos autores que han contribuido a la teoría del crecimiento no llegan a iguales conclusiones sobre los objetivos de su actividad. Esto, sin embargo, no disminuye el valor de las conclusiones alcanzadas, pues muchas de ellas son francamente importantes.

El segundo artículo de este volumen, de H. B. Chenery, profesor de la Universidad de Harvard, trata de la «Ventaja comparativa y política del desarrollo» y en él se examina desde tres puntos de vista el análisis de la asignación de los recursos en las economías menos desarrolladas, a saber: 1) en qué medida pueden conciliarse los principios acerca de la asignación derivados de la teoría del comercio y los derivados de la teoría del crecimiento, sin que pierdan su importancia operativa; 2) comparación de criterios para la medición de la asignación óptima de recursos, y 3) examen de algunos procedimientos prácticos seguidos para formular la política de inversiones en países subdesarrollados

«La teoría pura del comercio internacional: una visión panorámica», de J. Bhagwati, es el siguiente artículo. Su contenido discurre alrededor de la teoría del comercio internacional—que se denomina «pura» para distinguirla, siguiendo a Marshall, de la teoría «monetaria»—, respondiendo de forma tajante a la clara distinción entre teoría pura «positiva» y «normativa». La teoría pura del comercio internacional representa, en resumen, la aplicación de las teorías del valor y del bienestar a las cuestiones de la teoría económica internacional.

El último artículo de este volumen trata de «La teoría económica regional: un análisis de conjunto», y su autor, J. Meyer, profesor de Economía en Harvard, es uno de los economistas más sobresalientes sobre economía regional. A lo largo de su trabajo nos presenta, en primer lugar, los problemas semánticos que ofrece una definición de economía regional y, sobre todo, los planteados en el momento de obtener estimaciones de las cuentas de producto y renta regionales. En segundo lugar se tratan los fundamentos de la teoría económica regional tomados de la ciencia económica general, y finalmente se entabla una discusión sobre las diferentes concepciones de la teoría económica regional que han surgido de los diferentes estudios regionales realizados.

El volumen III está constituido, como los anteriores, por diferentes artículos, esta vez en número de cinco, cuyos títulos y autores son: «Teoría acerca de la adopción de decisiones en economía y la ciencia del comportamiento», de H. A. Simon; «Investigación operativa», de R. Dorfman; «La teoría lineal», de J. R. Hicks; «La investigación sobre el comportamiento de las economías domésticas», de R. Ferber, y «Análisis de costes y beneficios: una visión de la teoría», de A. R. Prest y R. Turvey.

En el primero se expone cómo los economistas y la literatura económica se han preocupado ampliamente de la macroeconomía normativa, mientras que mostraron un interés relativo por la economía descriptiva —conocimiento de la conducta de los agentes económicos individuales—, excepto en la medida en que es necesario para dar un fundamento a la macroeconomía. Esta falta de interés proviene, como se explica, por dos razones: la primera es que el actor económico es racional y formula predicciones rotundas sobre el comportamiento de los humanos sin observar a los individuos, y la segunda, porque supone que existe la competencia, lo que implica que sólo quien actúa racionalmente puede sobrevivir.

El segundo artículo, sobre investigación operativa, es francamente interesante. Hasta hace muy pocos años nada se conocía o, por lo menos, nada existía con esta expresión. La investigación operativa no es una ciencia descriptiva, sino una ciencia prescriptiva; por ello, la deducción de modelos descriptivos adecuados es sólo una parte de la tarea del analista operativo. Cuando ha formulado el modelo de su trabajo y las metas que persigue se halla todavía más cerca del comienzo de su análisis de su terminación. Si a un analista experimentado se le pidiera que describiese el problema con el que le gustaría enfrentarse, mencionaría cuatro características: 1) el objetivo debe estar claramente definido; 2) la operación debe ser susceptible de descripción mediante un modelo manejable; 3) los datos necesarios para estimar los parámetros del modelo deben ser fácilmente obtenibles, y 4) la práctica operativa corriente debe ofrecer amplio campo al perfeccionamiento. El análisis de sistemas, el control de inventarios y los modelos de las teorías de las colas y los modelos combinatorios son tratados teórica y prácticamente en este artículo, dándonos una visión que sirve de base para el conocimiento de la investigación operativa. La lección más importante que nos enseña es, sin duda, saber cuánto se les exige a los hombres de negocios cuando les pedimos que se comporten «racionalmente».

El artículo de Hicks se ocupa de un grupo de técnicas que han llegado

de Norteamérica en los últimos quince años: la Programación Lineal, el Análisis de Actividad, *Input-Output* y Teoría de los Juegos. Un breve análisis demuestra que son temas íntimamente relacionados entre sí y que se les puede situar en torno a un núcleo fácilmente reconocible, que cabe considerarse como una nueva formulación de una parte central de la teoría económica convencional. En realidad, el fenómeno que se examina ahora es la aplicación a la economía de un nuevo tipo de matemáticas.

El siguiente artículo trata de examinar las principales investigaciones empíricas llevadas a cabo en los últimos años sobre el comportamiento de las economías domésticas. Los principales temas que se abordan se ocupan de los siguientes aspectos: 1) teorías del comportamiento en orden al gasto o al ahorro; 2) influencia de variables distintas de la renta en orden gasto o al ahorro; 3) determinantes de la posesión de activos; 4) determinantes de gastos específicos, y 5) procesos de decisión. Hay que hacer notar que todos los desarrollos estudiados en este artículo se refieren al período posterior a la segunda Guerra Mundial, lo que no constituye limitación alguna, dado el gran avance de la investigación logrado en este período.

El artículo de A. R. Prest y R. Turvey, después de trazar a grandes rasgos el alcance del tema del análisis de costes y beneficios—también conocido con los nombres de «planificación de inversiones» y «evaluación de proyectos»—como una forma práctica de juzgar la conveniencia de los proyectos, es decir, la evaluación de los costes y beneficios, los autores analizan las diversas aplicaciones de las técnicas actuales, examinando el uso que de ellas se hace en diversos campos. La conclusión principal a que se llega, aun reconociendo las limitaciones de costes y beneficios, es que los responsables del proyecto se ven obligados a cuantificarlos en la medida de lo posible.

Para terminar, queremos destacar la abundante bibliografía facilitada sobre cada uno de los ensayos recopilados en este trabajo que totaliza más de mil quinientas obras de autores de todo el mundo.

C. R. P.

VARIOS AUTORES: *Índice del coste de la vida*. Revista «Estadística Española». Instituto Nacional de Estadística, 1971; 93 págs.

Forman el presente libro un conjunto de cuatro obras sobre un mismo tema, el «Índice del coste de la vida». En el primero de ellos, de Ezequiel Uriel Jiménez («Índice del coste de la vida. Sistema de base 1968»), se

realiza un balance sobre diversos aspectos metodológicos a partir de la experiencia que, desde que se puso en vigor el actual sistema de índices del coste de la vida, ha proporcionado su aplicación en España. En el artículo existen dos partes bien diferenciadas. En la primera de ellas hay que destacar las definiciones—punto de partida fundamental—de conceptos tan importantes como «cesta de la compra» y de «índice del coste de la vida». La «cesta de la compra» es el «conjunto de bienes y servicios con sus calidades y cantidades determinadas que, por investigaciones previas, se consideran adquiridas corrientemente por determinados grupos socioeconómicos de la población. El «índice del coste de la vida» se define como «el índice que tiene por objeto medir la evolución en el tiempo del coste de un conjunto de bienes y servicios que componen la “cesta de la compra”, referida a un determinado estrato socioeconómico de la población».

De manera somera, la historia de la elaboración de los índices del coste de la vida es la siguiente: se empezaron a publicar en el año 1939 y se elaboraron con los precios estimados que tenían los productos en 1936. Más tarde, en el año 1958, se procedió a la renovación del sistema de cálculo y, por último, en 1968, se procedió a una nueva revisión, actualmente en vigencia, encuestando a más de 40.000 hogares y constituyendo así una «cesta de la compra», que reveló cómo de cada 1.000 pesetas gastadas por una familia perteneciente al estrato de referencia 494 se dedicaban a la alimentación (125 artículos); 139, a vestido y calzado (41 artículos); 80, a vivienda (2 artículos); 99, a gastos de casa (37 artículos), y 188, a gastos diversos (51 artículos).

Por su parte, el estrato de referencia anteriormente citado estaba constituido por todos los hogares de tipo familiar medio del Conjunto Nacional, cuyo sustentador principal fuera activo y sus ingresos totales comprendidos entre las 21.600 y las 120.000 pesetas anuales, de acuerdo con los datos obtenidos a través de la Encuesta de Presupuestos Familiares realizada por el I. N. E. en el período comprendido entre marzo de 1964 y marzo de 1965. El establecimiento de este estrato socioeconómico fue aprobado por acuerdo del Consejo de Ministros del 17 de marzo de 1967, previo dictamen favorable de la Comisión de Rentas .

Generalmente, la fórmula más empleada para el cálculo del índice del coste de la vida es la de Laspeyres o de Paasche, añadiendo después especificaciones adicionales que indiquen la forma de integrar todos los precios o bien calcular con antelación índices para subconjuntos geográficos,

obteniendo después, por ponderación de éstos, el índice de todo el conjunto espacial considerado.

Con el proceso de descripción de los artículos de la «cesta de la compra», la explicación de la selección que se lleva a cabo de las capitales y municipios para la recogida de precios, y un amplio cuadro (en el que se recogen las diferentes denominaciones oficiales del índice del coste de la vida por países, la fórmula empleada, el número de artículos que componen la «cesta de la compra» y el número de hogares encuestados y su estrato de referencia), concluye este detallado e interesante trabajo de Ezequiel Uriel. Sin embargo, no queremos terminar la recensión de este primer artículo sin hacer hincapié, junto con su autor, del esfuerzo del Instituto Nacional de Estadística para conseguir que el índice del coste de la vida mida lo más realmente posible la evolución de los precios de los bienes y servicios que componen la tan traída y llevada «cesta de la compra». Se puede afirmar, haciendo justicia, el importante nivel de perfeccionamiento técnico que ha alcanzado en España el citado actual sistema de elaboración del índice del coste de la vida.

El segundo artículo de este libro lo constituyen unas declaraciones aparecidas en la revista semanal francesa «L'Express» (del 8 de febrero de 1971, núm. 1022) del director general —M. Ripert— de un organismo francés poco conocido: el Instituto Nacional de Estadística y Estudios Económicos (I. N. S. E. E.). Sin embargo, la vida de cada francés depende de las cifras que cada mes publica el I. N. S. E. E., ya que gran número de convenios están ligados a los índices elaborados por el citado organismo. Por ello, M. Ripert está sometido a numerosas críticas, unas veces de los sindicatos y otras de los patronos.

El contenido de la entrevista gira, esencialmente, en torno a dos problemas importantes: ¿Cómo puede medirse aquello que no es cuantificable? ¿Permitirán un día los índices catalogar el grado de felicidad o infelicidad de los hombres?

A través del artículo, llevado con agilidad y sutileza, M. Ripert analiza cuál es la misión del I. N. S. E. E., el sistema de elaboración del coste de la vida en su país, y sale al paso de las críticas, siempre existentes, sobre la veracidad de las cifras que el organismo francés facilita a la nación.

«Los malentendidos del índice de precios», de Michael Levy, es el tercero de los cuatro artículos que componen esta obra. Dicho artículo apareció en «Economie et Statistique» (del 21 de marzo de 1971), revista men-



sual del I. N. S. E. E. En él se destaca la importancia de las estadísticas facilitadas por el citado organismo y el lugar destacado que el índice mensual de los precios de consumo tiene para el hombre de la calle francés. La importancia económica del índice se basa en dos hechos: 1) por sus componentes permite distinguir en las variaciones del valor de los diversos flujos de consumo aquello que es debido a los movimientos de los precios, y 2) permite también, por otra parte, estudiar el movimiento diferencial de los precios relativos cuyo papel es importante a la hora de determinar la renta de las distintas clases sociales, ejerciendo, además, una gran influencia sobre la estructura de la demanda de los bienes de consumo.

Finalmente, el último artículo, «Los nuevos índices de precios de consumo (1970 = 100)», no aparece firmado, pero se publicó, como el anterior, en la revista ya citada y en la misma fecha. En él se explica cómo cada seis u ocho años el I. N. S. E. E. renueva su sistema de observación de los precios al por menor y cómo se piensa, además, publicar, aparte del índice mensual, un índice trimestral más elaborado y más próximo a los conceptos de la contabilidad nacional.

C. R. P.

PREOBRAZHENSKI, Eugen: *La nueva economía*. Ariel. Esplugas de Llobregat (Barcelona), 1970; 410 págs.

Esta obra apareció publicada por primera vez en el año 1926 y supuso el centro de la discusión de lo que se bautizó como «gran debate de la industrialización», etapa comprendida entre la muerte de Lenin, en 1924, y 1928, comienzo de la colectivización agraria y del Primer Plan Quinquenal. Los temas de debate eran las características del período que atraviesa, en aquellas fechas, la U. R. S. S. después de nueve años desde la revolución de octubre; las leyes económicas que regían el proceso; la estrategia y táctica para edificar una economía socialista, etc.

Preobrazhenski, intelectual bolchevique durante su juventud, lleva a buen término lo que se puede considerar como el primer intento serio de sistematizar una teoría económica del período de transición inmediatamente anterior a la consolidación de la toma del poder de las fuerzas revolucionarias de su país. Para él, la economía soviética de los años de la NEP se caracterizaba, fundamentalmente, por contar con un pequeño sector socialista que, integrado por la industria, la banca, el transporte y el

comercio exterior, asemejaba una isla en medio de un océano de pequeños campesinos y comerciantes; en efecto, en aquella época, mientras que existían tres millones de obreros industriales, había veintidós millones de pequeñas economías campesinas familiares.

Para Preobrazhenski, todo desarrollo económico acelerado debía sustentarse en la expansión del sector socializado de la economía. Sin embargo, este sector, pequeño y de escasa influencia, carecía de los recursos que exigía la acumulación necesaria para poder obtener unas elevadas tasas de crecimiento. Por otra parte, según él, la acumulación socialista era la que caracterizaba y prendía el desarrollo de la economía soviética durante el período anterior a la planificación general. Para implantar la planificación era requisito indispensable el triunfo de las relaciones de producción socialistas, y para lograrlo era a su vez necesario cumplir con los requisitos de la acumulación intensiva en el sector socialista de la economía.

El problema estaba, pues, planteado: ¿qué ley económica debía presidir el desenvolvimiento de la economía de transición de la U. R. S. S.? En la argumentación de Preobrazhenski ocupaba un lugar importante el concepto de intercambio desigual. Se parte del análisis de Marx sobre los «precios capitalistas de producción» —modalidad a través de la cual se expresa la ley del valor en el capitalismo competitivo—, precios que se apartan de los valores en razón de la desigualdad que existe entre la composición orgánica del capital en las diversas ramas de la economía. En su planteamiento, en definitiva, se encuentra la base de una rigurosa teoría marxista del monopolio al relacionar el intercambio desigual con la diferenciación en el nivel tecnológico y, por tanto, en los niveles de capitalización en los procesos productivos y de distribución.

A pesar de haber sido publicada por primera vez la obra de Preobrazhenski en 1926, ésta se caracterizaba por exponer una serie de apreciaciones novedosas y de indudable valor teórico sobre los problemas de la economía en el período de transición hacia el socialismo y el comunismo. De ahí que haya despertado un gran interés entre los economistas marxistas y burgueses, siendo el centro de atención, como se ha comentado, de una intensa discusión. En los capítulos respondiendo a las críticas de Molitev, Thalheimer, Ksenofontow y otros, hacia su obra, Preobrazhenski expone las razones por las cuales no se puede estimar que su análisis de la economía soviética sea de un optimismo sin fundamento. En este trabajo el autor ha intentado hacer un análisis teórico del desarrollo, que sólo es posible bajo la premisa de que el sector estatal marche más de prisa que

el de la economía privada. Si esto sucede, las cosas marcharán en el sentido expuesto a lo largo de la obra; es decir, hacia el socialismo.

Finalmente, llama la atención el calibre intelectual y la clara definición ideológica del autor; sobresale la habilidad empleada en la argumentación y la riqueza profunda de ideas sobre diversos aspectos de la economía de transición, cualidades éstas poco comunes en la literatura de la economía contemporánea.

C. R. P.

EATON, John: *Economía política*. Amorrortu. Buenos Aires, 1971; 313 páginas.

Analiza el autor de este libro el capitalismo como sistema de producción desde el punto de vista del marxismo y del socialismo científico, no bajo el prisma técnico, sino de las relaciones entre los hombres en el proceso de producción. En todo sistema capitalista existen explotadores y explotados —los capitalistas y los obreros—, y son la explotación de la clase obrera, la necesidad de conservar sus riquezas y su posición dominante los puntos de arranque para el estudio de la economía política

Marx desarrolló sus ideas a partir de los pensamientos filosóficos, económicos y políticos más avanzados del siglo XIX, y se propuso descubrir el origen, el por qué y cómo cambia, y el por qué decae el capitalismo. En realidad, las diferencias entre las escuelas económicas burguesa y marxista son sólo motivadas por diferencias de interpretación de los procesos reales. Por ello, el enfoque de esta obra se realiza desde el punto de vista de los intereses de la clase obrera; en términos generales el núcleo de su análisis se encuentra en las relaciones entre las grandes clases económicas, y en este sentido continúa básicamente la tradición de la economía clásica.

Antes de la aparición del capitalismo en la escena histórica la producción para el intercambio y el comercio para el mercado se desarrollaron y convivieron con la «producción para el uso» en la sociedad antigua de esclavos y en la sociedad feudal. Años más tarde, la expansión del comercio contribuyó al nacimiento del capitalismo, que actualmente difiere de todos los sistemas económicos anteriores. La clase capitalista es entonces la que posee en exclusiva los medios de producción, las fábricas, las minas, la maquinaria y las materias primas. Sin embargo, el hecho de poseer todo esto no caracteriza por sí misma a la base capitalista. ¿Qué es,

pues, lo que la caracteriza? Sin duda alguna, la característica principal de esta clase social es que emplea obreros que, a cambio de un salario, trabajan en la producción y fabricación de bienes dedicados al intercambio. Es, en resumen, una clase formada por individuos que poseen—además de lo ya citado—la riqueza en forma de dinero. Como consecuencia de todo ello no podrá existir la producción capitalista sin la existencia, además, de una clase de obreros asalariados.

Marx denominó proletariado a la clase obrera, que, carente de propiedades, supuso la condición necesaria para el desarrollo del capitalismo. Para comprender el capitalismo habrá, pues, que entender, según Eaton, cómo nacieron la clase prioritaria o capitalista y la clase obrera o proletariado; este análisis se realiza minuciosamente en esta obra.

Creemos que es muy interesante también la explicación del ciclo fundamental mediante el cual el capitalista convierte el dinero en más dinero. En la sociedad capitalista actual el secreto del beneficio debe buscarse en la esfera del proceso de producción. Cuando se inicia este proceso el capitalista comienza con un capital en dinero con el que adquiere los medios de producción necesarios para iniciar el proceso de fabricación (maquinaria, herramientas, materias primas, etc.), y además deberá conseguir mano de obra. Es decir, el capitalista cambia el dinero (D) por diversas mercancías (M), y su intención no es sólo venderlas, sino utilizarlas en el proceso de producción (P). Una vez puesto en marcha dicho proceso, las nuevas mercancías (NM) se venden y el capitalista obtiene de nuevo dinero (D') en mayor cantidad de la que poseía al principio.

Simbólicamente este ciclo se puede expresar así:

D	—	M	—	P	—	N M	—	D'
(Dinero)		(Mercancías)		(Proceso de producción)		(Nuevas mercancías)		(Más dinero)

El problema que hay que solucionar es: ¿Cómo se convierte D en D'? ¿De dónde proviene el dinero extra, es decir, el beneficio?

Con el análisis de la etapa imperialista del capitalismo como factor que tiende inevitablemente a la guerra y del ingreso nacional desde los puntos de vista marxista y burgués concluye la obra de J. Eaton, en la que alcanza totalmente los propósitos que han empujado a su publicación: conseguir una descripción breve pero científicamente precisa y clara de los procesos económicos del capitalismo.

Por último, queremos destacar la extensa bibliografía que, como en todos los números de esta colección, aparece al final del libro y que fa-

cilita la consulta —a los interesados— de las obras más interesantes vinculadas, en alguna forma, al tema tratado.

C. R. P.

KUZNETS, S.: *Crecimiento económico y estructura económica*. Gustavo Gili Barcelona, 1970; 434 págs.

El libro está constituido por doce ensayos escritos durante estos últimos años. En ellos, Kuznets, profesor de Economía de la Universidad de Harvard, en Estados Unidos, intenta asentar las bases de un método sistemático para elaborar una teoría del crecimiento económico en las naciones.

Basándose en sus importantes estudios cuantitativos, el autor presenta, en primer lugar, unas perspectivas generales en torno al proceso de crecimiento. Una breve consideración sobre el tema nos conducirá a cuáles son las principales preguntas que éste plantea y qué caminos se deben seguir para poder elaborar una teoría sobre el mismo.

El primer punto a considerar del desarrollo económico fue el estudio del estancamiento al que parecen estar abocadas las naciones industrialmente desarrolladas. Es ya un tema viejo el de que se están alcanzando los límites de la expansión externa; en realidad, están desapareciendo las fronteras «desplazables», hecho nada nuevo y que se encuentra tratado en la teoría a largo plazo desarrollada por la escuela clásica de economía a principios del siglo pasado. Sin embargo, la gran depresión de los años 30 y la economía keynesiana revitalizaron la teoría del estancamiento económico. La preocupación sobre este estancamiento desapareció, en parte, después de la Segunda Guerra Mundial, aumentando el interés por el crecimiento. En la actualidad este interés se centra, principalmente, en los problemas y posibilidades de los países subdesarrollados; es decir, aquellos países que hasta ahora no han podido utilizar las oportunidades que les brindaba la moderna tecnología.

Otra importante razón que explica el interés actual por el crecimiento económico la constituye la aparición de una organización social diferente que pretende ser mucho más eficiente en la resolución de los problemas económicos a largo plazo: el estado autoritario de tipo soviético. En realidad esta rama colateral de la civilización no puede decirse que haya nacido de pronto. Encontramos precedentes en la historia de Alemania y, en especial, en la de Japón durante los períodos de auge de la industria-

lización, y, hasta cierto punto, la organización soviética puede considerarse como una de las transformaciones o deformaciones experimentadas por las instituciones sociales durante el período de transición entre la fase preindustrial e industrial

Kuznets pasa después a analizar las repercusiones que sobre el proceso de crecimiento tienen factores tales como la población, las desigualdades en las rentas, la agricultura y la industrialización.

En lo que a población se refiere, todo incremento de ésta presupone, si las demás condiciones no varían, el incremento de la fuerza laboral. El alcance de dicho incremento de trabajo dependerá de si el crecimiento de la población se deriva de la disminución de la tasa de mortalidad, de la inmigración o del incremento de la tasa de natalidad. Aquí se plantea entonces un importante problema: la repercusión del crecimiento secular de la población sobre el *output* per cápita.

Otro problema es el estudio de las causas de los cambios a largo plazo experimentados por la distribución personal de la renta. Dos son las preguntas que el autor plantea: ¿Aumenta o disminuye la desigualdad en la distribución de la renta con el crecimiento económico? ¿Cuáles son los factores que determinan el nivel secular y las tendencias características de las desigualdades de renta? Dos preguntas, pues, sobre una materia que siempre se ha caracterizado por la vaguedad de sus definiciones y por la escasez de datos. Kuznets trata de responder a ellas a través de un minucioso estudio que concluye con el examen de una serie de datos sobre la distribución de la renta entre países desarrollados y subdesarrollados.

Finalmente se analizan las características de la industrialización de hoy y la contribución de la agricultura al crecimiento económico. Entre aquéllas podemos enumerar: 1. La creciente utilización de máquinas. 2. El mayor control sobre los materiales. 3. El creciente dominio sobre los procesos naturales. 4. El aumento de la fuerza laboral y del capital, etc. Por su parte, de la contribución de la agricultura se examina, en primer lugar, el incremento del producto dentro del propio sector y, en segundo lugar, el crecimiento de dicho producto total per cápita.

El libro constituye, en resumen, un excelente ejemplo del tipo de investigaciones que han hecho que Kuznets sea considerado como uno de los más importantes especialistas sobre el tema del desarrollo económico.

C. R. P.

INGRAM, James: *Problemas económicos internacionales*. Amorrortu, Buenos Aires, 1970; 216 págs.

Con frecuencia, los estudiantes de primeros cursos de Economía se quejan de lo difícil que les resulta conseguir un estudio completo —pero claro— y bien organizado de los principales problemas económicos internacionales. Generalmente, los libros de texto para estudiantes universitarios incluyen dos o tres capítulos dedicados al comercio y las finanzas internacionales, pero de manera somera y circunscritos a nociones de carácter general. En este libro se trata de facilitar, de forma breve, tres temas fundamentales, base de la economía internacional, a saber: el comercio entre los países avanzados y los países en vías de desarrollo; la Comunidad Económica Europea, y la reforma del sistema monetario internacional. El autor, para facilitar la comprensión de estos temas, hace un enunciado somero de los principios esenciales del comercio internacional y de la organización monetaria.

En el capítulo introductorio se resalta la responsabilidad tanto internacional como política y económica de Estados Unidos, como consecuencia de su privilegiada posición en el mundo libre. Los adelantos de comunicación y transporte han aumentado día a día el grado de interdependencia económica entre los países, y, querámoslo o no, toda acción emprendida por Estados Unidos atrae las miradas, el interés y la preocupación de las restantes naciones, y, a su vez, Estados Unidos se ve afectado por las medidas que éstas adoptan. Cuando el dólar sufre —como lo está haciendo en estos años— presiones anormales, el sistema monetario internacional del mundo entero se tambalea.

En los capítulos siguientes se abordan temas de candente actualidad. El capítulo segundo contiene un conjunto de nociones esenciales del comercio internacional, abordando el análisis de los costos crecientes y las causas de las diferencias de los precios relativos. En el tercero se trata, con brevedad, la permanente cuestión de los aranceles aduaneros y el examen de los intereses que en esta materia andan en juego. Por su parte, el capítulo cuarto aborda, como el segundo, un conjunto de nociones básicas sobre organización internacional, destacando principalmente las páginas dedicadas a la balanza de pagos, los tipos de cambio y el patrón oro.

Los capítulos cinco, seis y siete están dedicados a tres problemas importantes de la economía mundial actual: 1. Las relaciones comerciales entre países adelantados y países en vías de desarrollo, un aspecto de la «revolución de las expectativas crecientes» en las naciones pobres. 2. El

nacimiento del Mercado Común Europeo y sus efectos sobre el mundo exterior, y 3. La crisis continua del sistema monetario mundial, siendo el punto esencial el problema del oro y el déficit de dólares.

El libro, uno más que viene a añadirse a los muchos ya existentes sobre estos temas tan complejos, facilita —de forma no exhaustiva— una visión muy completa de todos ellos, empujando al lector interesado en estos temas a profundizar en una materia tan interesante como actual.

C. R. P.

TRIFFIN, Robert: *El sistema monetario internacional*. Amorrortu, Buenos Aires, 1970; 221 págs.

R. Triffin es, sin duda, uno de los más competentes especialistas del tema que aquí se trata. En la obra se analiza la evolución del sistema monetario internacional desde el año 1815 hasta nuestros días, pudiendo diferenciarse claramente dos etapas. La primera sirve de recordatorio de las lecciones que contiene la historia para los actuales reformadores del sistema monetario internacional. Su tema principal es la gradual afirmación del hombre sobre su entorno físico, que está señalada, en el campo monetario, por el lento desplazamiento del «dinero mercancía» por el «dinero fiduciario» que él creara.

Hasta la primera Guerra Mundial, la existencia de fronteras no afectaba al proceso de ajuste al que estaba subordinado todo emisor de moneda fiduciaria. La influencia de las presiones del mercado sobre la Banca tendía a armonizar *ex ante* —y no sólo corregir *ex post*— el ritmo de expansión monetaria entre ellas, sin tener en cuenta dichas fronteras.

La importancia de las fronteras nacionales en todo proceso de ajuste tiene lugar en las intervenciones de los gobiernos, que promueven y suscriben esas tasas divergentes de expansión, aun en el riesgo de estricciones de cambio o variaciones en los tipos de interés del país. Todas estas perturbaciones han motivado los crecientes esfuerzos que desde la segunda Guerra Mundial se vienen haciendo para lograr una coordinación concertada de las políticas monetarias nacionales.

Los capítulos 1, 2 y 3 constituyen la citada primera parte del libro. En los dos primeros se analizan los mitos y realidades del patrón oro en el período 1815-1913 y el mecanismo de ajuste entre países. Su interés es mayor para los estudiantes que necesiten despejar su mente de «inexactitudes» en sus libros de texto.



El capítulo tercero es un compendio o resumen de la primera parte del libro y señala su significación en los planes de reforma corrientes.

La segunda parte del libro, formada por los restantes capítulos, representa el núcleo de la obra. El capítulo 4 investiga la evolución a largo plazo de nuestro sistema monetario internacional, sugerida por las tendencias pasadas y por un análisis puramente racional de aquellas necesidades que debería satisfacer dicho sistema. Se abstrae, sin embargo, de las limitaciones que imponen a ese planteamiento racional los viejos y arraigados hábitos mentales.

El capítulo 5 resume los tres temas principales de discusión, alrededor de los cuales se ha organizado el debate: 1) el adecuado uso de las reservas monetarias internacionales —como alternativa de los ajustes políticos «innecesarios» y complemento de los «necesarios»—; 2) los montos y tasas de crecimiento de las reservas monetarias, precisos para estos fines, y 3) la composición del *pool* mundial de reservas.

El capítulo 6 examina el actual curso de las negociaciones iniciadas con motivo de la formación del Grupo de los Diez en octubre de 1963, haciendo especial referencia a otros organismos, como el FMI y la UNCTAD, con los que se relaciona.

Las reformas indispensables para la supervivencia de un sistema monetario internacional ordenado han sido, en los últimos cinco años, tema de constantes estudios y negociaciones entre expertos nacionales e internacionales. Ultimamente ya se han tomado importantes medidas que harán ganar tiempo para las discusiones más prolongadas. El Grupo de los Diez, en su primer informe anual, en 1964, reveló un consenso unánime en lo que se refería a los defectos básicos del sistema monetario internacional. Las posibles soluciones giraban en torno a dos temas: la revaluación del precio del oro y la apelación a tipos de cambio flexibles.

El capítulo 7, por su parte, trata de evaluar los pros y los contras de las propuestas formuladas por el Grupo de los Diez y el F.M.I., subrayando los intereses convergentes que atañen a todos, como bases de conciliación de las «posiciones negociadoras» nacionales antagónicas que han obstaculizado, hasta ahora, todo acuerdo sobre soluciones concretas.

El examen que se lleva a cabo en este capítulo puede dividirse en dos partes: 1) objetivos y soluciones a largo plazo, cuya negociación no debe apresurarse indebidamente, y 2) los problemas más inmediatos, en los que es más factible y urgente llegar a un acuerdo.

El capítulo final resume los principales argumentos empuñados a lo largo

del libro sobre el sistema monetario internacional y analiza las conclusiones a las que se ha podido llegar a través de la obra.

C. R. P.

MACHLUP, Fritz: *Ensayos de Semántica Económica*. Instituto de Economía. Universidad Nacional del Sur, Argentina, 1962; 126 págs.

La bibliografía existente en español sobre metodología económica es relativamente pobre si se compara con la producción aparecida en otras lenguas. Esta obra, que forma parte de un conjunto de traducciones y trabajos originales, se propone rellenar esa laguna abordando algunos aspectos del proceso de elaboración del conocimiento económico. Pese a que el libro está formado por tres trabajos publicados en países diferentes, no por ello deja de ofrecer una notable unidad. El fin que se propone Fritz Machlup, profesor de la Universidad de Princeton, es suministrar a los estudiantes de Economía el conocimiento de los significados en los cuales es legítimo emplear palabras como Equilibrio y Desequilibrio, Estructura y Cambio estructural, Estática y Dinámica; así como el conocimiento —no menos importante— de la gama de sentidos en que es aconsejable usarlas y por qué no lo es.

El autor es consciente de que muchos economistas desconfían tanto de la ciencia que estudia el significado de las palabras (semántica) como de la que estudia los criterios que llevan a aceptar o rechazar las proposiciones que se trata de incorporar a la ciencia (metodología). Sin embargo, los tres ensayos de que se compone el volumen tratan de demostrar que términos como Equilibrio y Desequilibrio son usados de manera impropia, recurriendo muchos autores a la falacia de «concreción mal aplicada» o al engaño de «política embozada». La noción de equilibrio ha sido empleada por los economistas con muy diversos fines; pero su uso más exacto es aquel que lo relaciona con modelos que contienen diferentes variables interrelacionadas. Hay que distinguir, sin embargo, entre el equilibrio como instrumento metodológico (construcción puramente mental) y el equilibrio como característica de una situación histórica real (concepto operativo). Si se quisiera definir el equilibrio en el análisis económico, lo haríamos diciendo que es «como una constelación de variables interrelacionadas seleccionadas, ajustadas las unas a las otras de tal forma que en el modelo que integran no exista ninguna tendencia inherente al cambio». Tanto el modelo como sus equilibrios son, evidentemente, construcciones mentales.

Otras acepciones, como Estructura y Cambio estructural, son, por su parte, empleadas como jerga innecesaria y sin sentido, la mayoría de las veces, definido. Tanto en el lenguaje común como en el científico, la existencia de homónimos no crea ninguna dificultad mientras sus significados sean «suficientemente distintos». Cuando el autor decidió —dice— dedicarse a un estudio semántico de las palabras «estructura» y «estructural», no sabía a qué categoría pertenecerían esos términos: si a la de las palabras de significado claro y definible o a la de las oscuras e indefinibles. La palabra «estructura» se ha generalizado, sin embargo, en la teoría del ciclo económico cuando algunos autores alemanes insistieron en la necesidad de distinguir entre «cambios estructurales» y «fluctuaciones cíclicas». Su intención era separar «las influencias puramente temporales» de los cambios que implican alteraciones permanentes de las relaciones fundamentales de la economía. Quizá esta distinción no sea nítida, ni operativamente realizable, pero la idea básica es suficientemente clara. Curiosamente, por último, el autor resume en una lista los diez significados más claros que la palabra «estructura» tiene en economía.

En el tercer ensayo se ponen sobre el tapete palabras como Estática y Dinámica, que han sido utilizadas con sentidos tan opuestos que —como dice Machlup— «ofrecen al observador tantas imágenes como un caleidoscopio». En este ensayo se incluye una amplísima relación de textos existentes sobre la distinción entre Estática y Dinámica, con las diferentes y muy variadas definiciones de los economistas sobre una y otra acepciones. En síntesis, una obra de especial curiosidad que ofrece de forma conjunta las diferentes experiencias de su autor en el poco conocido y estudiado campo de la semántica.

C. R. P.

LANGE, Oscar: *Teoría de la reproducción y de la acumulación*. Ariel, Barcelona, 1970; 227 págs.

El autor, una de las más calificadas autoridades mundiales en el terreno de la economía política y de la econometría, centra la atención del libro en la elaboración matemática de la teoría de Marx sobre la reproducción y la acumulación. Su obra —conjunto de lecciones dictadas en la Facultad de Economía Política de la Universidad de Varsovia— resulta esencial en el momento de clasificar el funcionamiento del capitalismo y de las eco-

nomías socialistas, siendo, según el propio Oscar Lange, la continuación de su obra *Introducción a la econometría*.

Los dos primeros capítulos tratan del análisis matemático riguroso de las teorías de la reproducción y la acumulación, contemplando los problemas relativos a la reposición de los medios de producción consumidos, analizando después qué ocurre si dichos medios no se renuevan a su debido tiempo o si la reposición no se llega a realizar plenamente. La última parte del capítulo tercero analiza los esquemas multisectoriales de la reproducción y el análisis de los flujos intersectoriales.

En el capítulo cuarto se aborda la influencia de las inversiones en el crecimiento de la economía, elaborándose, en consecuencia, un modelo de crecimiento económico que trata de sacar a la luz el origen del ciclo coyuntural en la economía capitalista, examinando cuáles son sus períodos y los motivos por los cuales ese ciclo no se manifiesta en la economía socialista. En el quinto se plantea la problemática de la amortización y la reposición, planteándose, fundamentalmente, dos preguntas: 1. ¿Cuál es la relación que existe entre el fondo de amortización y las necesidades de reposición adoptando el sistema de amortización lineal? 2. ¿Es posible o no presentar una fórmula de cálculo de la amortización capaz de hacer que el fondo de amortización corresponda a las necesidades de reemplazo? La respuesta a la segunda pregunta es positiva, pudiéndose, como se demuestra, elaborar el modelo que se desee. Sin embargo, la conclusión más importante que se saca de las reflexiones teóricas de este capítulo estriba en la afirmación de que los ciclos de reposición, si no se entrelazan con el ciclo coyuntural, tienden a extinguirse.

El libro concluye con dos apéndices. En el primero se plantea un modelo creado por el autor para resolver los problemas de la planificación de los flujos *input-output* y del crecimiento económico. El segundo, elaborado por Banasinski, facilita al lector la comprensión de los análisis matemáticos sin necesidad de utilizar los manuales especiales de matemáticas superiores, haciendo unas consideraciones generales sobre ecuaciones diferenciales y ecuaciones en diferencias finitas.

C. R. P.

# CORRECCION DE ERRATAS

*Erratas observadas en el artículo, Consideraciones sobre algunos aspectos de la moderna financiación empresarial, de don Alvaro Cuervo, publicado en el número 57 de esta Revista.*

En la página 260, línea 11, dice: (el uso de la obsolescencia...); debiendo decir: (el uso y la obsolescencia...).

En la página 261, línea 19, dice:

$$\frac{Rt}{Dt} = \frac{(1+g)^{m-1}}{gm}$$

Debiendo decir:

$$\frac{Rt}{Dt} = \frac{gm}{(1+g)^m - 1}$$

En la página 261, línea 20, dice: relación a  $g'm$  y  $gm$  es  $g'$  negativa; debiendo decir: relación a  $g,m$  y  $gm$  es negativa.

En la página 262, línea 34, dice:  $r = 1 - (de - de)$ ; debiendo decir:  $r = i - (dc - de)$ .

En la página 262, línea última, dice:

$$\frac{\partial TB}{\partial x} = -TA$$

Debiendo decir:

$$\frac{\partial TB}{\partial dx} = -TA$$

En la página 265, línea 31, dice: «que en el futuro se esperar»; debiendo decir: que en el futuro esperan.

En la página 270, últimas líneas dice:

$$\frac{\delta \left( \frac{\pi}{E} \right)}{\delta \left( \frac{D}{E} \right)} = (I - T) \left( \gamma - 2 \delta \frac{D}{E} \right) = 0 \quad \gamma = 2 \delta \frac{D}{E} = 2i$$

Debiendo decir:

$$\frac{\delta \left( \frac{\pi}{E} \right)}{\delta \left( \frac{D}{E} \right)} = (I - T) \left( r - 2 \delta \frac{D}{E} \right) = 0 \quad r = 2 \delta \frac{D}{E} = 2i$$

En la página 271, línea 29, dice:

$$V = \frac{\bar{X}}{\varphi\kappa} \quad \bar{X} = \text{ingresos medios}$$

Debiendo decir:

$$V = \frac{\bar{X}}{\rho\kappa} ; \quad \bar{X} = \text{ingresos medios}$$

En la página 273, línea 6, dice:

$$m = d \frac{{}^{\circ}(dKi D)}{n}$$

Debiendo decir:

$$m = d \frac{(Ki D)}{D}$$

En la página 273, última línea, dice:

$$V' = \frac{(I - T) X}{\varphi\kappa} + \frac{rTD}{r}$$

Debiendo decir:

$$V' = \frac{(I + T) X}{\rho\kappa} + \frac{rTD}{r}$$

En la página 275, línea 4, dice que se resume en (60): debiendo ir a continuación la figura última de la página anterior.

En la página 275, línea 26, se dice:

$$\text{por el cociente } \frac{i}{E - 2s}$$

Debiendo decir:

$$\text{por el cociente } \frac{i}{E - 2S}$$

En la página 278, línea 8, dice:

$$r = \gamma_0 + \gamma, g + U$$

Debiendo decir:

$$r = \gamma_0 + \gamma, g + U$$

En la página 278, línea 15, dice: dos son sin deducir cargas financieras, debiendo ser suprimida la línea.

En la página 278, línea 16, dice:

$$P_0 = \int_0^{\infty} D_0 e^{g(t)} e^{-kt} \frac{dt = D_0}{K - E(g)}$$

Debiendo decir:

$$P_0 = \int_0^{\infty} D_0 e^{E(g)t} e^{-kt} dt = \frac{D_0}{K - E(g)}$$

En la página 279, línea 1, dice:

$$E(g) = \frac{dD}{D} = \frac{dE}{E} = (1-T)b \left( r + (r-i) \frac{L}{E} \right)$$

$$P_0 = \frac{(1-T)r + (r-i) \frac{L}{E} - E(g) \left[ E_0 \right]}{\alpha - s \text{ var}(g) - g}$$

Debiendo decir:

$$E(g) = \frac{dD}{D} = \frac{dE}{E} = (1-T)b \left[ r + (r-i) \frac{L}{E} \right]$$

$$P_0 = \frac{\left[ (1-T) \left[ (r-i) \frac{L}{E} \right] - E(g) \right] E_0}{\alpha - s \text{ var}(g) - E(g)}$$

En la página 279, línea 5, dice:

$$P = \frac{(1-b)rA_0}{K = rb}$$

Debiendo decir:

$$P = \frac{(1-b)rA_0}{K - rb}$$

En la página 279, línea 9, dice:

$$V = \gamma_0 + \gamma_1 \left( \frac{dA}{A} \right)_1 + \gamma_2 \left( \frac{dA}{A} \right)_2 + +$$

Debiendo decir:

$$r = \gamma_0 + \gamma_1 \left( \frac{dA}{A} \right)_1 + \gamma_2 \left( \frac{dA}{A} \right)_2 +$$

En la página 279, última línea, dice: Generalizando las influencias podemos indicar  $r$ . Debiendo decir: Generalizando las influencias podemos indicar  $r = \gamma_0 + \gamma_1 g + U$ .

En el análisis del mercado financiero se llega a la conclusión clásica de:

$$i = \delta \frac{L}{E}$$

En la página 280, línea 2, dice:

$$P_o = \frac{(1-T) r + r - \delta \frac{L}{E} \frac{L}{E} - \frac{r - \gamma_0}{\gamma_1} E_o}{\alpha + \frac{\Psi}{\gamma_1^2} \frac{r - \gamma_0}{\gamma_1} - \frac{r - \gamma_0}{r_1}}$$

Debiendo decir:

$$P_o = \frac{\left[ (1-T) \left[ r + \left( r - \delta \frac{L}{E} \right) \frac{L}{E} \right] \frac{1 - \gamma_0}{\gamma_1} E_o \right]}{\alpha + \frac{\Psi}{\gamma_1^2} \left( \frac{1 - \gamma_0}{\gamma_1} \right) - \left( \frac{1 - \gamma_0}{\gamma_1} \right)}$$

En la página 280, línea 4, dice:  $\delta$ ,  $\gamma_0$ ,  $\gamma_1$  y  $\Psi$ .

Debiendo decir:  $\delta$ ,  $\gamma_0$ ,  $\gamma_1$  y  $\Psi$ .

En la página 280, línea 5, dice:  $r$  y el *reverage*.

Debiendo decir:  $r$  y el *leverage*.

En la página 280, línea 11 dice: de  $b \leq 1$ .

Debiendo decir: de  $b \leq 1$ .



# REVISTA DE ESTUDIOS POLITICOS

(BIMESTRAL)

*Director:*

LUIS LEGAZ Y LACAMBRA

*Secretario:*

Miguel Angel MEDINA MUÑOZ

*Secretario Adjunto:*

Emilio SERRANO VILLAFANE

Sumario del número 178 (julio-agosto 1971)

## ESTUDIOS:

DALMACIO NEGRO: *La filosofía política de Hegel en relación con la Constitución de Alemania.*

WILMOORE KENDALL: *La "sociedad abierta" y sus falacias.*

VALENTÍN R. VÁZQUEZ DE PRADA: *Igualdad, libertad, gobierno y planificación.*

ANTONIO TARDÍO BERZOCANA: *Relaciones del Estado español con la Iglesia, a la luz del Concilio Vaticano II.*

## NOTAS:

FRANCESCO LEONI: *Croce y el fascismo: una valoración crítica.*

FERNANDO PONCE: *El nuevo reto de la naturaleza.*

JESÚS VALDÉS Y MENÉNDEZ VALDÉS: *Sobre el libro "La sociedad en transformación": Karl Martin Bolte.*

EMILIO SERRANO VILLAFANE: *Problemas y tendencias de la Filosofía del Derecho contemporánea.*

## MUNDO HISPANICO:

SALVADOR M. DANA MONTAÑO: *Una ley española que sirve de modelo en Hispanoamérica.*

HERMAN OEHLING RUIZ: *Política comercial de España con Hispanoamérica.*

## CRONICA:

JORGE A. RODRÍGUEZ-ZAPATA: *El regionalismo en la Italia actual.*

## SECCION BIBLIOGRAFICA:

Recensiones.—Noticias de libros.—Revista de revistas.

## PRECIO DE SUSCRIPCION ANUAL

España .....	300 pesetas
Portugal, Hispanoamérica y Filipinas .....	556 "
Otros países .....	626 "
Número suelto ..	100 "
Número suelto, extranjero .....	139 "

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 8  
MADRID-13 (España)

# REVISTA DE POLITICA INTERNACIONAL

(BIMESTRAL)

CONSEJO DE REDACCION:

*Presidente:* JOSÉ MARÍA CORDERO TORRES

Camilo Barcia Trelles; Emilio Beladiez; Eduardo Blanco Rodríguez; Gregorio Burgueño Alvarez; Juan Manuel Castro Rial; Félix Fernández-Shaw; Jesús Fueyo Alvarez; Rodolfo Gil Benumeya; Antonio de Luna García (†); Enrique Manera Regueyra; Luis García Arias; Luis Mariñas Otero; Carmen Martín de la Escalera; Jaime Menéndez (†); Bartolomé Mostaza; Fernando Murillo Rubiera; Román Perpiñá Grau; Leandro Rubio García; Tomás Mestre Vives; Fernando de Salas; José Antonio Varela Dafonte; Juan de Zavala Castilla.

*Secretaria:* JULIO COLA ALBERICH

Sumario del número 116 (julio-agosto 1971)

## ESTUDIOS:

*El partido político en la sociedad moderna: problemas y perspectivas*, por Francisco Leoni.

*Francia, Gran Bretaña y la nueva Europa*, por Camilo Barcia Trelles.

*Relaciones entre Europa e Iberoamérica a través de la televisión*, por Félix Fernández-Shaw.

*Los grandes problemas del Este europeo: las relaciones soviético-eslovacas*, por Stefan Glejdura.

## NOTAS:

*El cercano Oriente ante los acontecimientos de Egipto*, por Rodolfo Gil Benumeya.  
*Mauritania: el proceso de integración nacional en un Estado nuevo*, por Luis Mariñas Otero.

*Los Congresos de los comunistas checos y eslovacos*, por Stefan Glejdura.

*Dramáticos acontecimientos en Africa*, por Julio Cola Alberich.

*Cronología*

*Sección bibliográfica*

*Recensiones*

*Noticias de libros*

*Revista de revistas*

*Actividades*

*Documentación internacional*

## PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

<i>Número suelto</i>	<i>Número suelto extranjero</i>	<i>España</i>	<i>Portugal Iberoamérica Filipinas</i>	<i>Otros países</i>
80 pts.	122 pts.	250 pts.	487 pts.	556 pts.

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 8  
MADRID-13 (España)

# REVISTA DE ADMINISTRACION PUBLICA

(CUATRIMESTRAL)

ESTUDIOS.—JURISPRUDENCIA.—CRONICA ADMINISTRATIVA  
DOCUMENTOS Y DICTAMENES.—BIBLIOGRAFIA

*Consejo de Redacción:*

*Presidente:* Luis JORDANA DE POZAS

Manuel ALONSO OLEA, Juan I. BERMEJO GIRONÉS, José M.<sup>a</sup> BOQUERA OLIVER, Antonio CARRO MARTÍNEZ, Manuel F. CLAVERO ARÉVALO, Rafael ENTRENA CUESTA, José A. GARCÍA-TREVIJANO FOS, Fernando GARRIDO FALLA, Ricardo GÓMEZ-ACEBO SANTOS, Jesús GONZÁLEZ PÉREZ, Ramón MARTÍN MATEO, Lorenzo MARTÍN-RETORTILLO BÁQUER, Sebastián MARTÍN-RETORTILLO BÁQUER, Alejandro NIETO, Manuel PÉREZ OLEA, Fernando SAINZ DE BUJANDA, José Luis VILLAR PALASÍ

*Secretario:* Eduardo GARCÍA DE ENTERRÍA

*Secretario adjunto:* José Ramón PARADA VÁZQUEZ

Sumario del número 65 (mayo-agosto 1971)

## ESTUDIOS:

A. MÉNDEZ: *La centralización: concepto y elementos.*

R. MARTÍN MATEO: *Panorámica histórica de la economía estatal española.*

J. LEGUINA VILLA: *Propiedad privada y servidumbre de uso público en las riberas del mar.*

A. CARRETERO PÉREZ: *El principio de economía procesal en lo contencioso-administrativo.*

## JURISPRUDENCIA:

I. *Comentarios monográficos:*

T. R. FERNÁNDEZ RODRÍGUEZ: *¿Desaparece el recurso contra Reglamentos?*

II. *Notas:*

1) *Conflictos jurisdiccionales* (L. MARTÍN-RETORTILLO).

2) *Contencioso-administrativo:*

A) *En general* (JUAN PRATS).

B) *Personal* (R. ENTRENA).

C) *Tributario* (J. B. MARTÍN y J. J. BAYONA).

## CRONICA ADMINISTRATIVA:

*Extranjero:*

*La reforma del régimen local inglés* (T. R. FERNÁNDEZ RODRÍGUEZ).

*Derecho de las Comunidades europeas y empresa pública* (E. GONZÁLEZ DÍAZ-LLANOS).

## BIBLIOGRAFIA:

I. *Recensiones y noticias de libros.*

II. *Revista de revistas.*

## PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España .....	300	pesetas
Portugal, Iberoamérica, Filipinas .....	417	"
Otros países .....	487	"
Número suelto, extranjero .....	191	"
Número suelto, España .....	130	"

*Pedidos:*

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 8  
MADRID-13 (España)

# ULTIMAS NOVEDADES PUBLICADAS POR EL INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS

---

## DIKE (Nuevas perspectivas de la justicia clásica)

Por *Manuel MOIX MARTINEZ* (Colección "Serie Jurídica". Edición 1968.  
851 págs. Formato: 15,5 x 21,5 cm.).

El agotamiento del tema —estudio de la justicia en su vertiente clásica y tradicional—, por un lado, y el modo de su tratamiento —discusiones sobre puntos concretos, más que sistematización global de conocimientos—, por otro, determina que más que un tratado sobre la justicia el autor nos ofrezca un apretado haz de repercusiones, sobre los diversos extremos que la doctrina ha juzgado de más acusado interés. Se nos ofrece una nueva teoría general de la justicia. Su eje es el libre perfeccionamiento de la persona humana.

Precio: 650 ptas.

---

## LOS CONSEJOS DE MINISTROS DE LAS COMUNIDADES EUROPEAS

Por *P. H. J. M. HOUBEN*. (Colección "Temas Europeos". Edición 1969.  
377 págs. Formato: 14 x 21 cm.)

El autor —que forma parte de la Función Permanente de Holanda en las Naciones Unidas— describe en su libro la estructura y el funcionamiento de los Consejos de la C. E. C. A., del Mercado Común del Euratom, el lugar que ocupan en el engranaje de las instituciones europeas y sus relaciones con los Gobiernos y los Parlamentos de los Estados Miembros. Este análisis ha sido hecho con una notable precisión y un perfecto conocimiento del tema. Se abordan en esta obra no sólo los poderes que los Tratados de Roma atribuyen al Consejo, sino también los que le han conferido la práctica que ha aumentado la importancia del Consejo como órgano de precisión.

Precio: 300 ptas.

## AYER, 1931-1953

Por *Carlos MARTINEZ DE CAMPOS, Duque de la Torre* (Colección "Historia Política". Edición 1970. 512 páginas. Formato: 17 × 24 cm.).

Como continuación al primer volumen publicado bajo este mismo título en 1946, éste que acaba de darse a la luz ofrece al lector una serie de recuerdos, anécdotas y hechos históricos que corresponden a una época histórica de las más decisivas que ha vivido nuestra Patria. Sus páginas ofrecen el pulso de acontecimientos vividos por el autor durante el período de la II República, para entrar de lleno en ese acontecimiento tan decisivo como fue la guerra civil. El período de ésta entre 1936-1939 recoge inéditas instantáneas de unos recuerdos personales, que sin extenderse "más allá del campo y del alcance de unos gemelos de campaña", revelan hechos y circunstancias sobre las cuales hasta ahora nada se había escrito. Sobre ello está una información vivida intensamente desde la Jefatura del Estado Mayor Central. Se trata de narraciones que, como muy bien confiesa el autor, "serán de utilidad para la verdadera historia". En este libro están recogidas misiones militares de tanta importancia como las llevadas a cabo en Suecia, Alemania y Rusia, durante la II Guerra Mundial; las impresiones cuando estuvo mandando el "Campo de Gibraltar" y recuerdos de embajadas y viajes que enriquecen la panorámica de su contenido y que sobre su bella prosa de amena lectura se refleja la sincera expresión de un pensamiento que profesa su gran amor a España y la Milicia.

Precio: 375 ptas.

---

## SOCIOLOGIA DE LA CULTURA MEDIEVAL

Por *Alfred VON MARTIN* (Colección Civitas. Edición 2.ª, 1970. 140 páginas. Formato: 11,5 × 19 cm.).

Agotada la anterior edición, el Instituto publica este libro de uno de los profesores más agudos e inteligentes de la Universidad alemana. La labor investigadora del autor se orientó preferentemente hacia la sociología de la cultura. La preocupación básica de este libro es la magna cuestión relativa al lugar que en el orden psíquico-espiritual ocupamos en el tiempo histórico y la de saber hasta qué punto se halla socialmente condicionado en la común historia y en el desarrollo sociológico.

Este volumen contiene un breve ensayo sobre Sociología y Sociologismo para, posteriormente, entrar de lleno en el tema de la "Sociología Medieval", que analiza frente a las críticas depreciativas de la Edad Media, como a la visión romántica de la misma que pretendieron hacer de la Edad Media una "leyenda rosa".

Se trata de un estudio minucioso que debe ser objeto de consulta para quien se sienta interesado en el desarrollo de la cultura medieval, de ese importante período de tránsito entre el mundo cristiano y el mundo moderno.

Precio: 125 ptas.

# Revista de Política Social

(TRIMESTRAL)

Consejo de Redacción:

Presidente: JAVIER MARTÍNEZ DE BEDOYA

EUGENIO PÉREZ BOTIJA (†).  
GASPAR BAYÓN CHACÓN.  
LUIS BURGOS BOEZO (†).  
EFRÉN BORRAJO DACRUZ.  
MARCELO CATALÁ RUIZ.  
MIGUEL FAGOAGA.

HÉCTOR MARAVALL CASESNOVES.  
MARÍA PALANCAR (†).  
MIGUEL RODRÍGUEZ PIÑERO.  
FEDERICO RODRÍGUEZ RODRÍGUEZ  
MARIANO UCELAY REPOLLÉS.

Secretario: MANUEL ALONSO OLEA

Sumario del número 91 (julio-septiembre 1971)

## ENSAYOS:

- PHILIPPE DE SEYES: *Declaración a la sesión correspondiente al año 1971 de la Comisión de Desarrollo Social.*  
ANTONIO MARTÍN VALVERDE: *Interposición y mediación en el Contrato de Trabajo. Análisis del Decreto 3677/70 de 17 de diciembre.*  
GONZALO DIÉGUEZ: *Sobre la obediencia del trabajador.*  
MARÍA V. CASTILLO DAUDI: *El régimen jurídico del personal al servicio de las Embajadas españolas en el extranjero.*

## CRONICAS:

- Crónica nacional*, por Luis Langa.  
*Crónica internacional*, por Miguel Fagoaga.  
*Actividades de la O. I. T.*, por C. Fernández.

## JURISPRUDENCIA:

- La media hora de comida en la jornada continuada de ocho horas*, por Carlos Rodríguez Devesa.  
*Jurisprudencia administrativa*, por José Pérez Serrano.  
*Jurisprudencia del Tribunal Central de Trabajo*, por Arturo Núñez Samper.  
*Jurisprudencia del Tribunal Supremo*, por José Antonio Ucelay de Montero.  
*Jurisprudencia del Tribunal Supremo, Sala IV*, por Ignacio Duréndez.

## RECENSIONES:

## INDICE DE REVISTAS:

### PRECIO DE SUSCRIPCIÓN ANUAL

España .....	200 pesetas
Portugal, Iberoamérica y Filipinas .....	348 "
Otros países .....	417 "
Número suelto, extranjero .....	139 "
Número suelto, España .....	80 "

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 8  
MADRID-13 (España)

---

# Rivista di Politica Economica

---

*Direttore:* FRANCO MATTEI

*Redattore capo:* VENIERO DEL PUNTA

ANNO LXI - III SERIE

LUGLIO 1971

FASCICOLO VII

## S O M M A R I O

Una riformulazione della teoria del comportamento del soggetto economico - MARCO DARDI ..... 847

### DISCUSSIONI E ATTUALITÀ

I trasporti stradali italo-jugoslavi e il problema dell'ammodernamento della relativa disciplina giuridica - GIUSEPPE FONTANELLA ..... 881

### NOTE E COMMENTI

Le Canada: ses problèmes, son avenir, ses relations économiques - (*Alexandre Barbitch*) ..... 929

### RASSEGNE

Economía e finanza in Italia - *Plinius* ..... 939

Economia e finanza nel mondo - *Caius* ..... 948

La vita politica italiana - *Publius* ..... 958

*Abbonamento annuo:* Italia L. 8.000 - Estero L. 10.000

*Direzione e Amministrazione:* Via delle Botteghe Oscure, 46 - 00186 Roma

# THE QUARTERLY JOURNAL OF ECONOMICS

Vol. LXXXVI

February 1972

No. 1

## ARTICLES:

- Avarice, Altruism and Second Party Preferences*, Robert Haney Scott.  
*Interdependent Utilities and Pareto Optimality*, Lawrence D. Schall.  
*Optimality of Stock Market Allocation*, Joseph E. Stiglitz.  
*Trade in Public Goods: A Diagrammatic Analysis*, Michael Connolly.  
*The Economics of Liquidity Services*, Seha M. Tinic.  
*Uncertainty and Stabilization for a Nonlinear Model*, Franklin R. Shupp.  
*A Model of Swedish Emigration*, John Michael Quigley.

## NOTES AND DISCUSSIONS:

### *Information and Job Search:*

- Comment*, Richard L. Peterson.  
*Reply*, John J. McCall.

### *Deposit Demand and Pricing:*

- Comment*, C. Clifford Tuck.  
*Reply*, Bruce C. Cohen.

### *Incentive Pricing and Utility Regulation:*

- Comment*, Bruce L. Jaffee.  
*Reply*, John G. Cross.

### *Taxes and Subsidies in Input-Output:*

- Comment*, Polly Reynolds Allen.

### *Production Isoquants and Technical Change*, Irwin Feller.

*Equilibrium and Macro Policy under Fixed Exchanges*, Alexander K. Swoboda.

EDITED BY RICHARD A. MUSGRAVE

FOR THE DEPARTMENT OF ECONOMICS, HARVARD UNIVERSITY

Subscriptions, \$ 8.00 a year. Three years, \$ 22.00. Single copies (except those published in two parts) \$ 2.00, postpaid. A special subscription rate of \$ 4.00 is offered to students. Such special subscriptions may be for one, two, three, or four years. Those desiring to take advantage of this reduced rate should include with their remittance a statement from an official of their college or university that they are at that time "regularly enrolled students who have not yet received the Doctor's degree". Order from the Harvard University Press, 79 Garden Street, Cambridge, Massachusetts, 02138.



# Desarrollo Económico

Publicación trimestral del  
INSTITUTO DE DESARROLLO ECONOMICO Y SOCIAL (IDES)

Núms. 39-40

Octubre-Diciembre 1970 a Enero-Marzo 1971

Vol. 10

## ARTICULOS:

CELSE LAFER: *El planeamiento en el Brasil. Observaciones sobre el Plan de Metas (1956-1961).*

GUIDO DI TELLA: *Teoría de la nueva planificación.*

GUILLERMO FLICHTMAN: *Modelo sobre la asignación de recursos en el sector agropecuario.*

ROGER GRAVIL: *La intervención estatal en el comercio de exportación argentino entre las dos guerras.*

ENRIQUE OTEIZA: *Emigración de profesionales, técnicos y obreros calificados argentinos a los Estados Unidos.*

ALBERTO SÁNCHEZ CRESPO: *Educación y fuerza de trabajo.*

## COMUNICACIONES:

OSCAR YUJNOVSKY: *La investigación para el planeamiento del desarrollo urbano en América latina.*

## NOTAS Y COMENTARIOS:

NILDA SITO: *El caso electoral chileno y el valor de la predicción sociológica. Índice de artículos, notas, etc., publicados en los diez volúmenes de*

### *DESARROLLO ECONOMICO*

*Crítica de libros - Publicaciones recibidas - Revista de revistas*

## *Suscripción anual:*

América Latina (vía aérea), USA, \$ 8.  
Estados Unidos y Europa (vía aérea), \$ 9.

Para informes, suscripciones, pedidos y correspondencia, dirigirse a:

INSTITUTO DE DESARROLLO ECONOMICO Y SOCIAL

Avenida de Santa Fe, 3.906. Buenos Aires. República Argentina.

# l'industria

rivista di economia politica

---

diretta da FERDINANDO DI FENIZIO

*Comitato di direzione:*

Mario Arcelli - Giorgio Lunghini - Sergio Ricossa  
Alberto Sdrulevich - Mario Talamona

*Capo dell'Ufficio redazione:*

dr. Maria Guardamagna

número 2-71

## sommario

F. DI FENIZIO	Potere, economia, tecnologia nella grande impresa	123
B. GIARDINA	Risultati dell'analisi spettrale dei consumi in Italia (1875-1966)	136
M. MONTI	A Theoretical Model of Bank Behavior and Its Implications for Monetary Policy	165
O. CASTELLINO	Un modelo di scelte di portafoglio fra te attività di cui una esente da rischio	192
SPUNTI E POLEMICHE	La "frana" del GATT e di Bretton Woods - I cambi flessibili nella riunione del CESES di Stresa - Le ripercussioni sull'Europa delle decisioni nixoniane del 15 agosto 1971 (e misure susseguenti) ( <i>f. di f.</i> )	205
	Prezzi e tariffe ( <i>m. t.</i> )	214
SEGNALAZIONI BIBLIOGRAFICHE		217
SUMMARIES OF THE ARTICLES		233

# El Trimestre Económico

---

Vol. XXXIX (1)

México, Enero-Marzo de 1972

Núm. 153

---

*Director:* OSCAR SOBERÓN M.

## S U M A R I O

### ARTICULOS:

ANTONIO CARRILLO FLORES: *Reflexiones sobre el comercio y las inversiones en Latinoamérica.*

CELSO FURTADO: *Agricultura y desarrollo económico: Consideraciones sobre el caso brasileño.*

GERARDO M. BUENO: *Los posibles efectos de la integración sobre el comercio de los países latinoamericanos en la década de los años setenta.*

MARCO ANTONIO DURÁN: *Antagonismo en torno a las reformas agrarias.*

PEDRO PAZ: *El método histórico en la economía.*

EDUARDO LIZANO F.: *El sector agropecuario y la integración económica.*

GUADALUPE RIVERA MARÍN: *Los mercados internos: uno de los grandes problemas del desarrollo económico en México.*

M. ADAMOVIC, M. ALEXANDER y OTROS: *Desarrollo y medio ambiente.*

*Documentos.*

*Notas Bibliográficas.*

*Revista de revistas.*

*Publicaciones recibidas.*

# Economia Internazionale

REVISTA TRIMESTRAL

Vol. XXIV. Núm. 2

Mayo 1971

## SUMARIO

DE VERGOTTINI, M.: *Sugli indici di sviluppo economico*.—EPSTEIN, J. D.: *Specialization and Vulnerability: Notes on the Alternatives for Developing Countries*.—BARATTIERI, V., y PATTI, R.: *Verso un nuovo assetto del sistema monetario internazionale*.—BORUKHOV, E.: *The Case for Official Stabilization of Exchange Rates*.—LIM, Y.: *Inflation and Capital Formation: Post War Korea*.—CHANG, J. L. Y.: *Export as Leading Sector: A Case of Post-Aid Economic Growth*.—HENSLEY, R. J.: *Trade and Development in Nigeria 1960-1965*.

Bollettino Bibliografico ed Emerografico.—Recensiones de libros.—Notas bibliograficas.—Notas emerográficas.—Repertorios Emerográficos.

La suscripción anual cuesta 7.000 liras. Los pedidos de suscripción y toda correspondencia deben dirigirse a la Direzione,

ISTITUTO DI ECONOMIA INTERNAZIONALE

Via Garibaldi, 4, 16124, Genova (Italia)

# «Manual de Técnicas de Investigación Social»

Por José BUGEDA

No es muy extensa en España la bibliografía relativa a los métodos de investigación social. Este libro es esencialmente un Manual de trabajo, un instrumento para el desarrollo de una técnica. La frondosidad de esta investigación obliga a una especialización también. El autor busca exponer una visión general y suficiente de este tipo de investigación para el que se dedica al estudio de esta materia.

Por ello, planteada la teoría general de la investigación social y sus problemas prácticos, entra en seguida a exponer los conceptos sobre el muestreo en la investigación sociológica, sus clases, el cálculo de su volumen, el nivel de confianza y el error de estimación. La tercera parte de la obra se dedica a la selección y manejo de esta investigación de datos, con el cuestionario como instrumento básico de la misma.

Al lado, pues, de las técnicas que se derivan del uso de la estadística clásica se incluyen los métodos de sociometría, los peculiares de los estudios ecológicos, las nuevas vertientes del análisis factorial y de estructura latente, y, finalmente, el uso de los métodos no paramétricos, que, en opinión del autor, son en el futuro de una utilización cuyos resultados aún no pueden sospecharse.

La obra está enriquecida con diversos apéndices sobre estudios estadísticos y con diversas tablas que facilitan la orientación práctica de la obra.

Colección "Estudios de Sociología". Edición 1970. 548 páginas. Formato: 16 x 24 centímetros. Precio: 475 pesetas.

---

## El Instituto de Estudios Políticos

Publica periódicamente:

*REVISTA DE ESTUDIOS POLITICOS* (bimestral)  
*REVISTA DE POLITICA INTERNACIONAL* (bimestral)  
*REVISTA DE ADMINISTRACION PUBLICA* (cuatrimestral)  
*REVISTA DE POLITICA SOCIAL* (trimestral)  
*REVISTA DE ECONOMIA POLITICA* (cuatrimestral)

La amplitud de la difusión actual de estas cinco Revistas las convierte en vehículo inestimable de la más eficaz propaganda.

Las tarifas de publicidad actualmente vigentes son las siguientes:

Interior, cubierta posterior .....	4.000 pesetas
Una plana corriente .....	3.000 "
1/2 plana corriente .....	2.000 "
1/3 plana corriente .....	1.000 "
1/4 plana corriente .....	700 "

Para información, dirigirse al INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS

*Departamento de REVISTAS*

Plaza de la Marina Española, 8 - Teléfono 247 85 00  
MADRID-13



100 pesetas