

Reseña de publicaciones

WALTER ELKAN: *Introducción a la teoría económica del desarrollo*. Madrid, 1975. Alanza Ed., 162 págs.

El conocido especialista en temas económicos africanistas, P. Robson, en el prefacio del libro a que se refiere el presente comentario crítico, formula la que entendemos correcta teoría económica del desarrollo en el sentido de que es una de las más recientes ramas de la ciencia económica, precisando que tiene por objeto el análisis del subdesarrollo y la discusión de las medidas empleadas o recomendadas para superarlo. La teoría económica del desarrollo es, en esencia, rama de la Economía Política, en la que pueden desatenderse los factores políticos, sociales e institucionales.

Por otra parte, existe opinión muy generalizada entre los expertos, que en modo alguno parece desacertada, de que Adam Smith fue el primer economista del desarrollo. Por supuesto que la primera atención actual sobre el tema se dirige, con razón, a los aspectos del desarrollo contenidos en los escritos de numerosos economistas, de los siglos XVIII y XIX, que se estima no aparecen en sus libros, que fueron notoriamente descuidados, debido a que en realidad los economistas coetáneos se interesaron muy escasamente por el crecimiento económico, a que casi ninguno de ellos se ocupa del subdesarrollo, de la problemática central del volumen de Walter Elkan.

Este agrega, por ende, que a la teoría económica del desarrollo le falta programa unánimemente aceptado. Esta circunstancia es lo que hace difícil saber las razonables omisiones sobre tales particularidades. Se advierte, sin embargo, que muchas de estas omisiones son más de carácter aparente que real.

El autor señala que en el libro se contienen dos partes fundamentales, una referente a las explicaciones de la persistencia de los bajos niveles de renta, modelos y estrategias de desarrollo; la otra relativa a particulares aspectos de las políticas correspondientes. Siempre, claro está, en íntima relación con los problemas con que se enfrentan las naciones subdes-

arrolladas, en el marco específico lugar de acción o nudo temático del volumen que se comenta.

Como advierte el autor, puesto que la teoría económica del desarrollo aplica la oportuna doctrina a la resolución de estos peculiares problemas, no se ve que haya razón alguna para separar la teoría económica de sus aplicaciones, ni tampoco de los aspectos de la política, cosa que a veces ocurre en otras ramas de la ciencia económica. Controversias de especialistas aparte, que siempre resultan convenientes, pues en modo alguno desvirtúan el mérito intrínseco de sus vivas proposiciones, de la temática en cuestión.

En la publicación se pone de manifiesto que se dan, obviamente, características particulares en los países subdesarrollados, como son, por citar sólo las más significantes, la baja renta, la falta de ahorro, alta inflación, desigualdades regionales. No obstante, preciso será tener en cuenta su gran diversidad, en cuanto concierne a la gran diversidad de la temática del desarrollo. Se entiende que no sería lógico tratar los problemas de las economías de las pequeñas islas del Caribe de idéntica forma a los de la India, por poner ejemplo dispar.

Se hace oportuna referencia a argumentos del conocido economista Gunnar Myrdal, relativos a las rentas bajas, ya que aquellos se consideran en extremo convincentes: los países subdesarrollados no progresan por estar atrapados, desconcertadamente incluidos y absorbidos, por círculos viciosos de pobreza y estancamiento entrelazados.

Se hace hincapié en cómo la pobreza es el punto de partida de los citados círculos. La pobreza significa nivel bajo de productividad y de renta; ésta conduce a escaso ahorro, y de aquí se coligen los insuficientes niveles de inversión. Baja inversión que perpetúa deficiencia de capital que explicará, lamentablemente, la continuación de la pobreza. Círculo vicioso en el que se manifiesta, claramente, la función del ahorro en el desarrollo. También se produce en la insuficiencia de las rentas, cuando se trata de satisfacer las exigencias nutritivas mínimas de la población, lo que perjudica su eficiencia física, así como a la productividad y a la política de rentas. Otro círculo vicioso, la función de la demanda en el desarrollo, pues sabido es que la pobreza origina bajo nivel de demanda global y de inversiones que se consideren rentables o productivas.

En el volumen se estima que las medidas nacionales de estabilización consisten, casi siempre, en el establecimiento de centrales de comercialización, en la imposición de tasas a la exportación, o en ambas fórmulas conjuntamente aplicadas.

Veamos esta modalidad de central de comercialización. Fijémonos, por ejemplo, dice Elkan, en la "Marketing Board", del Reino Unido: compra en exclusiva la producción de los pequeños agricultores para venderla en subasta a compradores foráneos. Se subraya que en centrales de comercialización de Ghana, Nigeria y Uganda se ha intentado estabilizar los precios no sólo por año, sino por períodos más largos. A cuyo fin detraían parte de los ingresos por ventas, en la exportación, en los años de buenas cosechas, para utilizarlos después en subvenciones a los bajos precios que corresponden a los agricultores en campañas de cosechas deficientes.

Otro tema de interés máximo es el de los modelos de desarrollo. En la publicación se entiende que los modelos meramente macroeconómicos se tiende a conceder peso indebido a la necesidad de ahorrar, con la pretensión de acumular capital, ya que el autor estima que puede tratarse de simple coincidencia entre los dos factores: crecimiento rápido y formación de capital.

Ahorro, continúa Elkan, equivale a no gastar; el ahorro reduce, por tanto, la demanda global, que sólo puede provocar el desarrollo si la consiguiente falta de utilización de la capacidad productiva puede convertirse en formación de capital. En consecuencia, se estima que las exhortaciones oficiales al ahorro, con objeto de que los Gobiernos puedan utilizar nuevos recursos para construir, por ejemplo, bloques monumentales de oficinas, no ayudarán probablemente nada a elevar el "standard" de vida.

Se cita la frase "despegue hacia el crecimiento autosostenido", del célebre economista Walt-Witherman Rostow. Este ha comprobado que en muchos países se puede identificar la existencia de industrias o sectores particulares, que han desempeñado papel conductor, en los que crece bastante más rápidamente que las otras, con lo que se contribuye, decisivamente, a la expansión de las demás, que es el factor de iniciación del despegue. Del "take-off" o punto de arranque, momento en que se apresura la marcha, se consigue ahorrar parte de los recursos, aumentándose la producción en gran escala. El ejemplo típico que se subraya es el de la iniciación del ferrocarril, aunque también, pero en menor grado y proporción, se encuentre en las industrias textiles, pesadas, pulpa de madera y otras.

En el libro "Imports of manufactures from less developed countries", de H. B. Lary, se identifican los productos manufacturados por las salientes características que se expresan: actualmente el pequeño comercio sólo representa el 13,5 por 100 de las importaciones de tales bienes en las

naciones desarrolladas. Comercio que se encuentra muy concentrado en algunas entidades de población subdesarrolladas, como Hong-Kong. Si nos atenemos a los sectores, los textiles y ropas representan el 45 por 100. Las exportaciones de estos bienes crecen al 13 por 100; esto supone cifra doble a la de las exportaciones de productos básicos.

Cuestión de relieve, para Elka, es la consideración de la indispensabilidad del progreso agrario. Y ello en base de que la pobreza, el aumento de la población y el creciente número de los habitantes de las ciudades exigen, en su opinión, que se incremente progresivamente la producción del campo, independientemente de que en los países industrializados aquellas demandas crezcan con lentitud excesiva.

La demografía, el crecimiento de la población, se trata en el volumen, señalándose que en las naciones desarrolladas la tasa de aumento apenas alcanza el 2 por 100 por año, mientras que en los países subdesarrollados el índice incluso llega al 3 por 100. Quizá una razón para mantener fertilidad elevada pueda ser, estima Elka, que los padres ven en las familias numerosas la seguridad de su propio sostenimiento en la vejez. En bastantes naciones se observa creciente deseo en la limitación del tamaño de las familias, pero si el nivel requerido de gasto se compara con el ahorro resultante del menor número de nacimientos, la tan cacareada explosión demográfica puede resultar menos temible de lo que vaticinan los agoreros.

En Tanzania, Uganda, Zambia, Kenya, Rhodesia y Ghana se considera que hay buen campo de acción para analizar la variable de la fenomenología de la política de empleo. Se hace hincapié en que el desempleo urbano no debe atajarse con cambios aislados, sólo con la mirada hacia la política diseñada para aumentar el número de puestos de trabajo en la ciudad, pues la respuesta no está en las políticas de estímulo al empleo urbano, sino más bien en las medidas que hagan más atractivas a las zonas rurales, que debe constituir objetivo principal en las preocupaciones de los Gobiernos.

El autor precisa la siguiente teoría. La tecnología intensiva en capital que minimice la distribución de la renta a los empleados, aparecerá en el contexto como maximizadora del crecimiento. Sin embargo, esto no es cierto en economías de mercado, en las que parte del incentivo para la inversión debe venir de prever progresivo gasto entre los consumidores, el que guarda correlación positiva con el empleo, aunque no exista posibilidad real entre la maximización del empleo y la maximización de la renta a largo plazo.

Se trata, pues, de libro que pudiéramos considerar de consulta, que en tema tan de moda y sugestivo como el de la teoría económica del desarrollo, se exponen brillantes ideas técnicas, de forma clara y concisa.

GERMAN PRIETO ESCUDERO

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA: *La renta nacional en 1975 y su distribución*. Madrid, 1976. Boletín Oficial del Estado, 224 págs.

Esta clase de publicaciones anuales, a que se refiere el presente comentario (para España, hoy tan en boga), tienen estructura especial. Por lo que atañe concretamente a la que nos ocupa, relativa al ejercicio de 1975, el cuadro económico que se refleja brinda el siguiente esquema: depresión en la producción, plasmada en descenso de la producción industrial; ligero incremento del producto interior bruto al coste de los factores; alto desempleo, que se acerca al 5 por 100 de la población activa; fuerte déficit por cuenta corriente; progresivo crecimiento de los precios, que supera en casi dos puntos al del año anterior.

La crisis económica mundial, tan acentuada a partir de 1974 como consecuencia del encarecimiento del petróleo, tiene extraordinaria repercusión en nuestra Patria, incluso de mayores magnitudes que en otros países que tienen auténticos mecanismos anticíclicos. Las causas de la específica depresión generalizada en España, se especifican en el volumen que se comenta tal y como sigue: economía incapaz, crónicamente, de proporcionar empleo a toda la población activa potencial y en donde la política económica imperante no ha instrumentado tales mecanismos anticíclicos, por lo que en España se ha dado vacilación en los puntos de apoyo exógenos, turismo y emigración, inducida por crisis en el exterior, coincidente con recesión interna autónoma. Conjunto de causas que introduce en la economía hispana proceso depresivo, el que se acelera por la inexistencia de buen sistema fiscal y por seguro de desempleo que sólo protege a la tercera parte de los desempleados.

Aunque haya economistas que sostengan que en España la actual situación económica es deflacionista, lo cierto es que se adoptan medidas contra la inflación supuesta, las que no han proporcionado, advierte la publicación, eficacia que vislumbre mejora alguna, a corto ni a medio plazo. Explicación de hecho inflacionista basada, fundamentalmente, en tensiones de la demanda que se invalida por la sola constatación de coincidencia

de altos crecimientos de los precios, con fuertes descensos de la actividad, la demanda y el empleo, que es la característica de la situación de hoy en España. De todos modos, si se consigue política económica ligeramente expansiva, situación social sin incrementos de conflictividad y evolución del comercio internacional con las actuales tendencias, la perspectiva para el año siguiente se sitúa en el crecimiento real del producto interior bruto alrededor del 2 por 100.

Es obvio que el cáncer que corroe la sangre de la economía actual es el paro. Para el fomento del empleo, el volumen que se comenta entiende que a la economía española se abren dos grandes opciones: crecimiento y reconversión. La primera, intentaría solucionar el problema a base de altas tasas de crecimiento global suficientes como para absorber demandas de empleo, teniendo siempre a la vista la demanda de fuerza de trabajo de entorno europeo, la emigración. La segunda opción partiría de la imposibilidad de fuerte crecimiento, lo que conduciría a la reconversión de ciertas inversiones, especialmente públicas, hacia sectores ampliamente creadores de empleo, como los equipos colectivos concernientes a la sanidad, transportes, enseñanza, etc.

Todos conocemos el hecho fundamental del proceso migratorio español, de la mayor trascendencia con las grandes salidas de trabajadores compatriotas a Europa, especialmente relevantes en los años sesenta. En la publicación, el problema de la emigración hispana se razona con los siguientes argumentos: fenómeno en estricta dependencia con la situación económica en los países receptores y de la competencia de otros emigrantes procedentes de situaciones geográficas afines. Se estima que en la recuperación jugará importante papel el tipo de tecnología, por lo que es muy probable tengan tendencia a centrarse sobre puestos de trabajo de la más baja calidad, rechazados por los autóctonos, excepto en los trabajos llamados de temporada; que sabido es que acude mayor cualificación de la mano de obra. La emigración, como fuente, junto a las medidas fiscales, que pudieran considerarse eventuales soluciones, tampoco se vislumbra que hoy sea ese el camino que se va a seguir, al menos en perspectiva de corto plazo. A largo plazo, análisis de la situación del empleo en el entorno europeo llevaría, probablemente, a la conclusión de que la potencial emigración española hacia Europa no encontrará, en el futuro inmediato, el mercado de las favorables condiciones existentes en los referidos años sesenta.

Tampoco es halagüeña la situación actual en lo que se refiere al sector exterior. En el libro se indica que el déficit de nuestra balanza de pagos

se incrementa: en 1975 alcanza la cifra de 3.477 millones de dólares, frente a los 3.279 del ejercicio anterior. Las realidades superaron las previsiones y premoniciones en cuanto atañe a grado de pesimismo.

En 1975, la política de salarios experimenta, según muestra la publicación, el incremento del salario por persona del 24,9 por 100. De este índice, veamos el correspondiente desglose por ramas de actividad: agricultura, 16,7; pesca, 24,0; industrias extractivas, 30,5; industrias fabriles y electricidad, 27,3; construcción, 23,6; comercio, 25,4; banca y seguros, 26,4; transportes y comunicaciones, 25,2; otros servicios, 22,6.

La empresa, su organización, tamaño y reforma deben tener, en el mundo económico español, constante actualidad. El opúsculo comparte este criterio, por lo que hace gran hincapié en que el estudio de la empresa constituye, en la realidad de nuestros días, una de las más enormes lagunas de España. Se aboga por el comentario rápido y profundo, no sólo para su aprovechamiento en utilidades parciales, sino para conocer cual es el valor añadido, el saldo de explotación, la distribución de beneficios, tasa de autofinanciación, peso de los salarios y política financiera de las empresas públicas y privadas, empresas multinacionales, monopolios y otras cuestiones estrechamente relacionadas con el mundo empresarial.

A esa idea fuerza, vehículo promocional del hombre, anhelo de los trabajadores actuales, que es la concepción de la seguridad social en su moderna expresión, también se hacen las correspondientes referencias en la publicación que se comenta. Respecto de los excedentes del sistema de seguridad social español, se advierte que en el año 1974 obtiene la más elevada cifra de ahorro de su existencia: 29.000 millones de pesetas. Este saldo entre ingresos y gastos corrientes se destina del siguiente modo: 12.800 millones a la formación bruta de capital y 16.200 millones de pesetas que constituyen la capacidad de financiación. Esto contrasta con las cuantías fijas de las pensiones del extinguido seguro obligatorio de vejez e invalidez, que eran de 4.800 pesetas mensuales en jubilación e invalidez, y 3.600 pesetas en viudedad.

También es objeto de preferente atención esa célula básica y fundamental de idónea organización comunitaria, la familia. El consumo y el equipamiento de los hogares españoles, en función del tamaño de la familia, son variables que reflejan los siguientes índices: hogares de una persona, 36,7 y 47,7; hogares de dos personas, 66,9 y 77,8; hogares de tres personas, 94,9 y 102,1; hogares de cuatro personas, 112,5 y 114,8; hogares de cinco personas, 123,4 y 116,5; hogares de seis personas, 134,8 y

116,4; hogares de siete y más personas, 156,8 y 116,9; conjunto de hogares, 267.255 y 53.315 pesetas-año.

Dinámica en la que la publicación hace el ilustrativo marco geográfico respecto de dichos indicadores, distribuyéndolos por regiones en la forma que se concreta: Galicia (La Coruña, Lugo, Orense, Pontevedra), 7,5 y 4,8; Asturias-Santander (Oviedo, Santander), 4,5 y 4,3; País Vasco (Alava, Gulpúzcoa, Vizcaya), 5,6 y 6,4; Duero (Avila, Burgos, León, Palencia, Salamanca, Segovia, Valladolid, Zamora), 7,2 y 5,5; Ebro (Huesca, Logroño, Navarra, Zaragoza), 5,1 y 5,4; Cataluña (Barcelona, Tarragona, Lérida, Gerona), 16,3 y 20,9; Macizo Ibérico (Cuenca, Guadalajara, Soria, Teruel), 1,9 y 1,3; Levante (Alicante, Castellón, Valencia, Murcia), 12,3 y 13,5; La Mancha (Albacete, Ciudad Real Toledo), 3,6 y 2,6; Penibética (Almería, Granada, Málaga), 5,2 y 4,0; Guadalquivir (Cádiz, Córdoba, Huelva, Jaén, Sevilla), 10,5 y 8,4; Extremadura (Cáceres, Badajoz), 3,1 y 1,8; Madrid, 12,5 y 16,1; Baleares, 1,8 y 2,3; Canarias (Las Palmas, Santa Cruz de Tenerife), 2,9 y 2,8.

Breves comentarios a los datos precedentes: se observa mayor concentración del indicador de equipamiento que del relativo a consumo de hogares, incluso en el corte realizado por razón geográfica. Se advierte más desigual en las regiones peor situadas, en los municipios pequeños y en los grupos de medias más bajas en los aspectos social, económico y cultural.

Se consignan, entre otros, los fundamentales cuadros estadísticos que se enuncian: productos agrarios, con especificación de superficies y producciones; principales exportaciones e importaciones agrarias; componentes del índice del coste de vida; evolución de los componentes del índice del coste de la vida; precios percibidos y precios pagados en la agricultura; índice de precios al por mayor; índice de servicios; evolución anual del coste de la vida; participación de los ingresos salariales netos en la renta nacional al coste de los factores; cuentas de la seguridad social; estructura de las rentas salariales; salarios-hora por ramas de actividad; porcentaje de trabajadores, por categorías, dentro de cada rama de actividad; porcentaje de asalariados según su renumeración; porcentaje de trabajadores eventuales respecto al total y total fijos; media mensual de horas extraordinarias.

Indiquemos, finalmente, que nos parece de la máxima utilidad la edición de esta clase de publicaciones, que revestidas de las ineludibles condiciones de objetividad, responsabilidad y solvencia, constituyen casi las únicas armas idóneas para destruir las falsas leyendas que con frecuencia se

oyen, en relación con estas cuestiones siempre tan debatidas, pues afectan a toda la comunidad. Agreguemos que a los expertos en materias socio-económicas tales publicaciones, apoyadas en solventes fuentes y encuestas permiten, sin duda alguna, pulsar muchos aspectos científicos y comprobar, creemos, la auténtica magnitud de diversas vertientes de problemática tan interesante. Por tanto, al propio tiempo que se manifiesta motivo de gratitud por parte de los técnicos hacia las correspondientes entidades editoras, la sociología y la economía especializadas desean la proliferación de publicaciones conteniendo datos secundarios, así como que se facilite el acceso, de aquellos sectores privados, a estas informaciones oficiales, rompiendo con el monopolio gubernamental, que elaboraba operaciones económicas de la importancia de la Contabilidad Nacional.

GERMAN PRIETO ESCUDERO

PAUL A. SAMUELSON: *Curso de economía moderna*, 9.^a edición. Madrid, 1975. Aguilar. 1.004 págs.

Habida cuenta de que se impone el respeto a la lógica limitación de las recensiones de libros, obvio resulta que no debemos comentar todos y cada uno de los capítulos del denso volumen a que se refiere esta reseña, sino sólo aquellos que se han seleccionado como los más importantes a los fines propuestos. Comencemos con el siempre difícil y comprometido campo definitorio. Paul A. Samuelson estima que es idónea la siguiente definición de economía: estudio de la manera en que los hombres y la sociedad terminan por elegir, con dinero o sin él, la utilización de recursos productivos escasos que podrían tener diversos usos, encaminados a producir distintos bienes y distribuirlos para su consumo, presente o futuro, entre las múltiples personas o grupos que componen la sociedad, analizando los costes y beneficios derivados de la mejora de los patrones de distribución de recursos.

Para el autor referido, también se contempla como cuestión destacable la ley de los rendimientos decrecientes, que en su opinión se refiere a la cantidad de "producto nacional" que obtenemos cuando añadimos, sucesivamente, "unidades adicionales iguales" de un "factor" variable a una cantidad fija de algún "otro factor". Los entrecorillados son del autor, que expresamente manifiesta su interés por destacarlos.

Debemos señalar, como otro tema de capital importancia, el análisis,

que en la publicación se consigna, del funcionamiento de la ley de la oferta y la demanda. El tratamiento que se hace en el volumen sigue estos derroteros. Tabla de demanda es la que contiene las diferentes cantidades de un bien que la gente comprará a cada precio distinto. Se puede decir que, con pocas excepciones, a mayor precio menor será la cantidad vendida, y viceversa. La curva de oferta representa la relación entre los precios de un bien que los productores estarán dispuestos a vender, no variando las demás condiciones. El equilibrio de mercado sólo puede establecerse cuando las cantidades ofrecidas y demandadas sean idénticas entre sí.

De la radical diferencia entre el antiguo y el nuevo concepto norteamericano de pobreza, así como de las grandes diferencias de la concepción de pobreza en las distintas latitudes, Samuelson se expresa en la forma que seguidamente exponemos: a medida que el país, en su conjunto, se hace más próspero, se eleva también el límite de las exigencias mínimas. Lo que los norteamericanos consideran pobreza, en Asia se conceptuará opulencia, y la mayoría de las familias que viven detrás del telón de acero serían terriblemente pobres si se extrapolasen a ellas las necesidades presupuestarias de Estados Unidos de América. En cuyo país, en 1970, el coste del presupuesto de subsistencia podía ser de 4.400 dólares por familia, concepto de subsistencia que incluye sólo las necesidades elementales, sin contar cines, dentistas ni periódicos, con poca carne y poco vestido, sin alcanzar el 50 por 100 del presupuesto de la familia media o típica de la nación.

De problemáticas tan en boga como la empresarial, con el estudio de las vertientes o variables de tamaño, asociacionismo u organización de la empresa, en el volumen figuran ideas del orden de las que seguidamente se indican: el número de las actuales empresas norteamericanas ha aumentado como consecuencia del exceso acumulativo de los negocios nuevos, sobre los que desaparecen. Se hace hincapié en cómo se expansiona una empresa, cuáles son sus necesidades y fuentes de capital a corto y largo plazo, así como de las ventajas y desventajas que pueden representar las grandes sociedades anónimas, sobre las empresas individuales y las sociedades de tipo colectivo. Se subrayan los derechos legales implícitos en la sociedad anónima y los caracteres generales de las obligaciones y las acciones preferentes y ordinarias. Se estudian los problemas creados por la separación entre propiedad y administración, al propio tiempo que por la gran concentración de riqueza económica y poder monopolístico en las gigantescas empresas hoy existentes.

En el libro también es objeto de preferente atención el tema de las

correlaciones entre las variables ahorro, consumo e inversión, que se explican a tenor de los siguientes argumentos. Se desea ahorrar por distintos motivos a los que inducen a invertir, y la Historia nos enseña que no existe tendencia automática a que un mismo número de dólares se gaste siempre al mismo ritmo. La renta es uno de los determinantes que más influyen en el consumo y el ahorro. La propensión al consumo y la renta totales; la propensión al ahorro es el reverso de la propensión al consumo, puesto que cada dólar de renta se ahorra o se consume, claro está.

Se alude al viejo problema de la relatividad de la concepción de valor. La paradoja del valor, cuestión prioritaria en el tratamiento del autor. Hay que fijarse en la utilidad marginal, no en la total. Cuanto mayor cantidad de mercancía, menos se presenta el deseo por conseguir su última unidad, a pesar de que su utilidad total aumente a medida que obtenemos más cantidad de la mercancía de que se trate. Las últimas unidades hacen bajar el valor del mercado de todas las demás que se ofertan.

Otro manido tema económico, el correspondiente a los conceptos que se tienen sobre tierra, capital y trabajo, tiene especial análisis en la publicación que se comenta. Los factores de producción, a tenor del método tradicional, para Samuelson son de tres categorías:

- Recursos naturales ofrecidos por la naturaleza en cantidades fijas, que no se pueden aumentar ni consumir.
- Recursos humanos de trabajo, cuya cantidad tampoco varía en respuesta a las condiciones económicas, sino que el economista considera determinada por circunstancias biológicas y sociológicas, principalmente.
- Los bienes capital, producidos por el sistema económico, para emplearlos como factores en la producción de bienes de consumo, u otros de producción y de servicios.

Nuevas y atinadas observaciones de Samuelson: los mismos principios generales que determinan la renta de la tierra, contribuyen a fijar también los precios de los factores productivos restantes; es decir, bienes de capital, recursos naturales o trabajo. Este, actualmente, es de los pocos factores productivos que no pueden ser comprados en propiedad definitiva. El trabajo se puede arrendar, y la tarifa de salarios es realmente un alquiler.

De la amplia temática de las finanzas y los problemas económicos internacionales de la actualidad, se expone en la publicación lo relativo a los derechos especiales de giro, el denominado papel oro, así como la con-

vertibilidad. La problemática internacional actual al respecto se describe, por Samuelson, como plan tendente a: incrementar el oro oficial, como reserva internacional, mediante la creación de nuevos activos de reserva, los derechos especiales de giro, que realizan la misma función que el oro, el ya aludido papel oro. De este modo los peligros debidos al carácter aleatorio de la producción del oro pueden sustituirse por sistema internacional en el que las diversas naciones, a través de acuerdos multilaterales, crean la cantidad óptima de nuevas reservas internacionales, que no tienen que ser, precisamente, inflacionistas o deflacionistas.

La cuestión vital del desarrollo socioeconómico es objeto de análisis profundo, según creemos. Se define como nación subdesarrollada aquella cuya renta real por habitante es baja en relación con la renta por cabeza de naciones como Canadá, Estados Unidos, etc. País subdesarrollado se considera a todo el que es capaz de mejorar, de forma muy sensible, la renta nacional. Se hace la enunciación nominativa de las naciones altamente desarrolladas, de las subdesarrolladas y de las intermedias. Como esta enunciación haría excesivamente larga la presente reseña, únicamente indicaremos que en primer grupo figuran 24 países; en el segundo, 74, y en el de intermedios, 28, uno de estos España.

Samuelson no deja pasar desapercibido el candente tema del frondoso ramillete de los "ismos", para concluir en la tesis de la coexistencia: el potencial bélico no se puede medir hoy sólo por el producto nacional bruto. Obsérvese que la U.R.S.S. realiza gran esfuerzo para aproximarse a U.S.A. en este aspecto. Ambas potencias disponen de innumerables bombas nucleares. La sustancial delantera que la U. R. S. S. lleva a Norteamérica en proyectiles dirigidos, exigirá de este país grandes esfuerzos presupuestarios, si pretende contrarrestar la ventaja de aquella nación. Los respectivos sistemas nacionales están puestos a prueba ante los ojos de los países subdesarrollados y neutrales, y si la tasa de crecimiento soviética resultase superior, las naciones neutrales se verían tentadas a imitar el modelo totalitario, suprimiendo la libertad individual y decidiendo, colectivamente, reducir el consumo para incrementar la formación de capital y el desarrollo económico, política desastrosa a los ojos norteamericanos.

En definitiva, el veterano publicista norteamericano brinda esta profunda y documentada publicación, editada ya por novena vez y traducida a numerosos idiomas, que en su enjuiciamiento nos permitimos referirnos a los autorizados argumentos del prologuista y traductor, José-Luis Sampedro: la complejidad de la materia hace siempre conveniente pondera-

ción que ayude a situar todo nuestro campo de especialización. Por otra parte, el carácter estructural del libro facilita conocimiento de la realidad económica que no se adquiere, generalmente, sin compartir la actividad de ciertos sectores y que resulta valioso, especialmente, por el fundamento doctrinal que presentan los trabajos de este destacado autor, del más alto y riguroso valor teórico.

GERMAN PRIETO ESCUDERO

LEONARD SILK y otros: *El capitalismo americano*. Barcelona, 1975. Ed. Euros. 212 págs.

Ahora es frecuente la recopilación de artículos y trabajos, previamente publicados en revistas o como monografías aisladas. Este es el caso del libro a que se refiere la presente recensión, puesto que recoge una serie de artículos, firmados por diferentes autores, que previamente habían aparecido, casi en su totalidad, en la llamada página "Op-Ed", del conocido periódico neoyorquino titulado "New York Times". La finalidad perseguida con la edición es, sin duda alguna, dar muy distintas perspectivas al mismo problema: la situación actual del capitalismo. Objetivo que ciertamente se consigue en buena medida, habida cuenta la variedad ideológica de los autores de los trabajos, que se ha procurado que concedan a la obra carácter general, apenas sin opciones concretas. En todo momento enriquecida con la extraordinaria aportación de Leonard Silk, economista que tiene en su haber múltiples obras sobre el tema, artículos publicados en diferentes revistas estadounidenses, de cuyas tareas se nutre la primera parte de nuestro comentado volumen.

Comienza, el referido Silk, con el análisis de los antecedentes históricos de la concepción del capitalismo. Se remonta a la sorprendente visión de futuro de los teólogos medievales, que son los que previenen a la humanidad respecto de la "célula cancerosa" del sistema capitalista.

Otra de las aseveraciones de este autor es la relativa a la pasión por el crecimiento, por el progreso indefinido que diría Kant, constituido en la auténtica esencia actual del capitalismo, hasta el extremo de que, en Estados Unidos de América, casi se erige en la religión de los tiempos modernos.

En la sostenida investigación en torno al capitalismo, Slik parece llegar a la conclusión de que la fantástica habilidad que el sistema tiene para su conservación, en medio de sociedad en cambios y metamorfosis radicales, consigue alcanzar en estos instantes cotas más altas que nunca.

Para transformar las instituciones capitalistas habrá que buscar, opina el referido autor, en la propia naturaleza del éxito del sistema, bucear al máximo en sus entrañas y en todo el contexto y mundo que le forma y rodea.

Problemática que asimismo se plantea el citado Silk es si la moderna economía industrial necesita, debe ser dotada, de mayores controles y planificaciones, o si se debe poner mayor énfasis en la famosa "lucha antitrust", que tan importante lugar ha ocupado en el mito americano, dentro del que, las grandes compañías, parece que son del agrado, incluso, del gran público. Pero que este es, al propio tiempo, radicalmente intransigente con los delitos de "cuello blanco", tan nocivos a la economía de mercado como a los intereses del propio consumidor.

La denominada fiebre del progreso es, también, objeto de especial estudio por parte del autor que nos ocupa. Hace alusión a las protestas de los ciudadanos, sobre todo patentes en las "pintadas" de los "Metros" estadounidenses, en la criminalidad escolar, en el rechazo por parte de las gentes de los parques públicos, etc. Con que termina preguntándose, con gran inquietud, dónde está el límite del progreso americano, en los momentos presentes.

La estructura de la segunda parte del volumen es distinta, más heterogénea, tanto por la diversidad de autores que con sus trabajos configuran aquella, como por las temáticas, que constituyen diversas perspectivas del capitalismo, aunque genéricamente presente cierto carácter unitario.

Studs Terkel, firma el artículo que encabeza esta segunda parte del volumen, trabajo en el que se consigna el relato, autobiográfico, de obrero que expone sus amargas experiencias como tal, que lanza un grito de protesta contra la sociedad alienante, para concluir con las palabras de una joven que manifiesta su escepticismo en torno a la virtualidad de los trabajos, de las tareas, pues mucho se teme que carezcan de la grandeza suficiente como para que las gentes se consideren realizadas, precisamente a causa de esta labores.

En el trabajo titulado "Promesas y nada más que promesas", G. Sorrentino ataca, duramente, al sistema capitalista, por su abandono del arte.

Th. Carvel, en "La tierra de la oportunidad", es autor más optimista, deja entrever un rayo de esperanza cuando afirma que Norteamérica aún es la tierra de las oportunidades para todos.

Edwim Kum, en el artículo "¿Quién consigue qué y por qué?", formula la rotunda denuncia de la desigual distribución de las rentas y de las riquezas en U. S. A. Asimismo subraya la ficción del tópico "una persona

un voto”, habida cuenta de las posibilidades de los ricos para comprar influencia política. Asegura, el autor del trabajo, que mientras las rentas de los ricos y las de otras clases no sean más iguales, se resentirán, por una parte, la democracia y, por otro lado, el famoso y nunca plenamente conseguido principio de igualdad de oportunidades.

En trabajo de Andrew Glyn, economista inglés, se analiza el problema del capitalismo en Norteamérica, en contraste con el capitalismo en el Reino Unido. Destaca la afirmación del autor de que ni en el Reino Unido ni en Norteamérica, las organizaciones laborales dan muestras de ser revolucionarias. Por ende, en U.S.A. el capitalismo se enfrenta con crisis inducida por los salarios reivindicados.

D. Rockefeller y W. Leontief, en su trabajo, comparten la idea de que la sociedad americana tiende a imprimir la máxima velocidad, con la finalidad y el deseo de que la producción aumente en la mayor medida posible. Pese a esta doctrina permisiva, se califica de casi intolerable el descuido social detectado. En Norteamérica, creen los autores del artículo, habrá que preguntarse seriamente dónde se va con tanta rapidez.

De acuerdo con las ideas de Arrow y Samuelson, el economista teórico del marxismo, P. M. Sweezy, considera que ha sido la revolución keynesiana factor decisivo para eliminar el desempleo masivo, existente en muchas naciones en las que impera el capitalismo como sistema sociopolítico. Pero Sweezy tiene clara conciencia de que el paro, manifestado en forma abierta o más o menos encubierta, contradice tal proposición, al propio tiempo que teme a una violencia global continuada, por parte del sistema, que llegue a amenazar a la propia existencia de la humanidad.

“Una guerra de cuando en cuando”, es el título del artículo firmado por Gabriel Kolko, en el que sugiere que es preciso sopesar buen número de proposiciones radicales. El estancamiento económico doméstico, entiende el autor, embarca a las naciones capitalistas en aventuras militares en el exterior; el complejo militar-industrial gana apoyo nacional, muy extendido y generalizado, para la política exterior agresiva de Norteamérica, que las naciones ricas necesitan explotar a las pobres para conseguir, entre otras cosas, las materias primas de estas. El capitalismo americano, continúa este autor, es la propia incertidumbre, la crisis, que si los críticos radicales no pueden predecir un calendario o la magnitud exacta de las dificultades futuras, los hombres del poder no ofrecen, para evitar las crisis, medios válidos y duraderos.

John-Kenneth Galbraith, en “El poder y el economista útil”, se pronuncia, en este artículo, en la línea de sus colegas los economistas ingle-

ses de los años treinta y cuarenta, John-Maynard Keynes, William-Henry Beveridge, K. C. B., y del español Manuel Torres Martínez, estableciendo la interrelación, que no subordinación, de lo económico y lo político. Veamos como deflnea sus razonamientos el conocido Galbraith: cuando la empresa moderna adquiere poder sobre los mercados, poder en la comunidad, poder sobre el Estado, poder sobre las creencias, resulta, agrega el autor, instrumento político diferente del que posee el mismo Estado, en idénticos grado y forma, pero no en la clase. La cuestión es tan clara que, para Galbraith, discutirla es puro disfraz de la realidad existente. Sostiene el autor que la tarea del economista apenas ha comenzado y como el economista es de los profesionales que se encuentra más al corriente de los temas reales, la vida del economista se hace muy entretenida, ilusionante e incluso, dadas las repercusiones de su trabajo, en útilmente peligrosa.

Las últimas aseveraciones se refieren a que el Estado es el objeto primordial del poder económico. El remedio se halla en manos del Estado. Se ignora si es posible la emancipación del Estado del control férreo del sistema planificador. El camino que abren las circunstancias es, en opinión del autor referido, el destello alentador, nota que, junto a la de la utilidad del economista, forman el binomio optimista e ilusionador.

En suma: conjunto de trabajos que tratan y, con frecuencia, maltratan, quizá justificadamente, al capitalismo norteamericano. El de las grandes fundaciones benéficas, simbolizadas por los atrayentes patronímicos de Ford, de Rockefeller, etc. Artículos de gran difusión en los que se ha puesto, a veces "in misericorde", el dedo en la llaga, cuando se examinan algunos aspectos de tinte negativo, impugnables y de indudable impopularidad, inherentes al colosal capitalismo norteamericano, que contribuye a hacer la grandeza y, también, claro está, la servidumbre de ese gran pueblo norteamericano que teme y repele los sistemas colectivistas, por estimar que su vigente régimen socioeconómico del capitalismo ha llevado a la nación a cimas de máxima prosperidad, pero que tiene, en su propia médula, grandes lacras, enormes fallas, que en líneas generales los autores de los trabajos que componen el volumen, cuyo comentario concluimos, han procurado poner de relieve, creemos que sin odio, pero con gran claridad.

GERMAN PRIETO ESCUDERO

CENTRO DE ESTUDIOS SOCIALES DEL VALLE DE LOS CAÍDOS: *La transformación socioeconómica del territorio español*. Madrid, CESVC, 1976, 338 páginas.

La publicación a comentar en la presente reseña es el resultado de la mesa redonda celebrada en octubre de 1975, bajo la presidencia abacial del R. P. Dom Luis-María de Logencio e Irure. Los textos de las ocho ponencias desarrolladas en esta reunión, más los dos trabajos del director de la mesa, es el conjunto del material que el libro contiene.

De las ponencias que el voumen constata, la titulada "Notas autocríticas de ocho lustros de concepción corológica", de Román Perpiñá Grau, señala que la estructura real e ideológica fundamental de nuestro comercio y política exterior no ha cambiado, con el problema de la propensión a importar por encima de nuestras posibilidades. El fenómeno no es estructural-físico, sino que también depende de la práctica ausencia de comprensión del fenómeno público y empresarial de la exportación, necesariamente de competencia en los mercados internacionales, lo que nos lleva a otra constante de la economía: los altos costes. La comprensión de la eficiencia exportadora requiere ideología y política económica general frente a toda elevación de costes. No se trata de política de fomento y protección a la exportación, sino de política verdaderamente comprensiva de todo el proceso económico, de su finalidad y de preocupación por la eficiencia de la economía de empresa, a la que el modelo de 1935 no le sirve.

Juan Plaza Prieto, en "Distribución espacial de magnitudes macroeconómicas", en su análisis cuantitativo llega a la confirmación del pensamiento de Gaspar-Melchor de Jovellanos, relativo a la existencia de un centro, también de gran importancia demográfica y económica, rodeado de otra zona menos densa, para pasar, finalmente, a otra importante España, la de la periferia. Durante el curso del siglo XIX y en lo que va transcurrido del XX se han producido hondas transformaciones en la distribución de la renta entre el interior y la periferia, aunque se realicen con lentitud. En 1949, el interior tiene un 45,45 por 100 del PNB, mientras que la periferia alcanza el 50,58 por 100; es decir, diferencia excesiva. El 3,97 por 100 restante es el de las islas. En 1971, la España interior sólo cuenta con el 41,75 por 100 del PNB, mientras que la periferia alcanza el 52,93 por 100, y el 5,32 por 100 la España insular.

"La distribución provincial de la renta. Evolución temporal y situación actual", de Julio Alcaide Inchausti, advierte la realidad de la absorción, por el reciente proceso de industrialización española, de grandes masas

de población rural que cubrieron muchos puestos activos en los sectores secundario y terciario, con la consiguiente concentración de la demografía hispana. En nuestro país, como en otros, se soslayó el problema de los costes sociales inherentes a esta actitud. La nación asiste, paradójicamente, a cierta reducción de las diferencias en los valores relativos de la renta *per capita* provincial, mientras que la concentración humana y de producción total resulta progresivamente creciente. La dificultad para acometer programas eficientes a esas necesidades sociales, derivadas de la congestión industrial y humana, promoverá tensiones sociales de difícil solución, con futuro incierto en este orden de cosas.

Juan Manuel Sancho-Sopranis, en "Condicionamientos de la articulación y ordenación del territorio nacional", hace hincapié en la problemática de las áreas geográficas, recordando que Francisco Hernández Pacheco subraya con ahínco y acierto que las cuatro zonas peninsulares con movilidad propia son las siguientes: el foso del Ebro, el foso del Guadalquivir, la Meseta central, el macizo astur-galaico. Áreas que corresponden, precisamente, a cuatro misiones tácticas específicas. Canarias es también área geográfica con personalidad y misión propias.

"La política de planificación territorial", de Fernando Carrasco Canals, presenta esquema oficial sobre cuál debería ser el planteamiento de la planificación y ordenación racional, que sintetiza en los siguientes puntos: salvaguardar los valores ambientales naturales y paisajísticos; interconexión entre los diferentes elementos del sistema urbano regional, con especial énfasis en la accesibilidad de toda la población al conjunto de niveles de servicio; coordinación de otras infraestructuras en capital fijo técnico y social: educación, asistencia sanitaria y social, vivienda, saneamiento, telecomunicaciones y correos; promoción y ordenación de lugares de recreo y parques nacionales.

Luis Rodríguez Sáiz, en "Problema financiero del desarrollo regional español", aboga por la realización de auténtica política de desarrollo regional de España, que contribuya a disminuir las diferencias espaciales de riqueza y renta. Política regional que exige acción decidida por parte de la Administración, a quien corresponde fijar los objetivos de carácter regional no sólo a través de la inversión pública que sirva de estímulo y acicate a la privada, sino mediante la instrumentación clara y resuelta de la política financiera acorde con los objetivos señalados. Medida financiera de gran eficacia es el fomento y apoyo a la creación y desarrollo de intermediarios financieros, con vocación regional, en zonas subdesarrolla-

das, con obligación de realizar en la propia región sus inversiones y operaciones activas.

“Los movimientos demográficos espaciales en el período 1950-1970”, de Gaspar Abraham Seguí, es el trabajo que alvierte que en España los grandes movimientos migratorios se han dirigido fundamental hacia cuatro zonas: Madrid, que ha visto transformada de forma muy rápida su estructura socioeconómica tradicional, para convertirse en centro industrial y de servicios de gran importancia; Barcelona, que su gran industria tradicional se ve ampliada extraordinariamente, absorbiendo cuanta mano de obra le llega, y extiende su influencia por los municipios próximos; Vizcaya y, en menor proporción, las dos restantes provincias vascongadas, con positivo fenómeno análogo al de Barcelona; Valencia, con su huerta y ahora con la fábrica de automóviles de Almusafes, constituye el cuarto punto de absorción de movimientos migratorios interiores.

Adolfo Iranzo González, en “Aspectos regionales de la industria siderúrgica”, formula las siguientes conclusiones: localización de la siderúrgica en determinadas provincias; la favorable evolución que han seguido algunas provincias, desde el punto de vista siderúrgico, ha estado originada por la aparición de mercado potencia, ciertamente con gran capacidad para absorber los productos fabricados; los antiguos desequilibrios interregionales, ahora, con el desarrollo económico, se ven ampliamente acentuados; dada la peculiar estructura de las provincias españolas, desde el punto de vista siderúrgico no es posible concebir regiones autónomas con sibi-suficiencia para el futuro; el grado de autonomía siderúrgica no resulta fácil de definir ni medir, no existiendo, en otro orden de ideas, proyección histórica suficiente para enjuiciar los resultados de la actual ubicación de los complejos siderúrgicos hispanos.

El director de la mesa redonda, Juan Velarde Fuertes, escribe introducción y comentario final sobre el regionalismo español. Estima que son los siguientes los problemas históricos en el análisis regional: la conexión de Asturias y León; la atracción de Soria hacia el valle del Ebro y Zaragoza. Velarde aborda el tema de la planificación del desarrollo bajo dos condicionamientos: el acelerado proceso de desarrollo económico que había emprendido España desde 1951, efectuado con costes notables ligados al fenómeno migratorio; la política del “nacionalregionalismo”. Estima el director de la mesa que no es viable en estos momentos la pretensión de transferir el tema de la riqueza nacional al del conservadurismo fiscal mas intolerable. Se advierte que no existe opio más grande para los desheredados de una región que solicitar beneficios que, en principio, favo-

rezcan a todos. Y ello porque, al generalizarse a escala nacional, es claro el formidable carácter reaccionario de este regionalismo por el progresivo alterar de estructuras socioeconómicas, toda vez que el Estado, por sí mismo, tiene inicio de progresividad que se pierde al disolverse dentro de este regionalismo, concluye el citado director.

En suma: destaquemos cómo una vez más se pliegan los rectores e impulsores del Centro al siempre loable propósito de tratar, en las periódicas mesas redondas en el mismo celebradas, los problemas sociales más acuciantes en cada momento o considerados de gran importancia intrínseca en el desarrollo socioeconómico español. En esta ocasión se analizan fundamentalmente vertientes, creemos, del interesante binomio planificación del desarrollo y regionalismo, consiguiéndose, dentro de esa sistemática especial que siempre cabe temer en esta clase de publicaciones, determinado carácter unitario y, según estimamos, positivos resultados a lo largo del conjunto del proceso de trabajos presentados y de las deliberaciones habidas.

CLAUDINA PRIETO YERRO

ALLEN, Louis A.: *Teoría y práctica de la dirección empresarial*. Madrid, APD, 1975, 346 págs.

La publicación que se comenta en la presente reseña resalta que la tesis de la gestión empresarial comienza por el hombre, en base de los siguientes argumentos: las personas actuales han heredado los códigos genéticos que originan las motivaciones biológicas fundamentales; el estudio de las principales motivaciones permite que comprendamos mejor el porqué de los actos humanos; la motivación teleológica fija la orientación, señala la necesidad y establece el objetivo; la motivación del hambre obliga al individuo a procurarse alimentos y agua a fin de sobrevivir; la motivación reproductora impulsa a procrear y a cuidar a los hijos; la motivación de la seguridad incita al individuo a protegerse de los peligros mediante el miedo, la huida o la lucha; el imperativo agresivo obliga a la actuación enérgica y positiva cuando se halla bloqueada la satisfacción de alguna causa; el imperativo de dominio de territorio trata de asegurar la posesión del espacio habitable necesario para vivir; el imperativo colaborador es el origen de la ayuda mutua, imprescindible para el éxito de los actos en equipo.

Louis A. Allen, con objeto de dibujar o delinear el marco conceptual

de referencia en el que se pueda hacer la señalización debida de la empresa, sintetiza de la siguiente forma los modos de actuación: modo espontáneo: actuación intuitiva para lograr objetivos instintivos; modo racional: actuación dirigida a conseguir finalidades predeterminadas; modo egocéntrico: actuación del individuo que da prioridad a sus propios fines y necesidades y considera secundarios los de la colectividad, así como los de las personas con las que se trabaja; modo radial: actuación dirigida por el individuo a poner de acuerdo su preocupación por las necesidades y fines propios, con la preocupación por las necesidades y objetivos de los demás. El estilo omnímodo abarca los modos espontáneo y racional.

Para el autor citado, los rasgos específicos del líder como directivo empresarial se caracterizan por las siguientes notas: el gerente, para triunfar, tiene que aprender a pasar en su actuación del estilo espontáneamente egocéntrico al omnímodo; el mando enérgico es el poder operativo que utiliza el jefe para obtener los resultados propuestos; en la actuación egocéntrica y espontánea, el mando casi siempre se encuentra obligado a pasar a la transición *cenrad*; el jefe racionalmente radial puede conocerse mediante las características de objetividad, especialización, delegación de poderes decisorios, planificación futura, creador de organización racional, comunicación y armonización del binomio control-esfuerzo; el directivo que pasa bien de un estilo a otro y emplea el sistema omnímodo con habilidad es profesional auténtico.

En la publicación se indica que el trabajo del directivo empresarial debe consistir en que realice únicamente aquellas actividades que otros no pueden hacer por él, sin desperdiciar energías en ocupaciones que sus subordinados ejercerán mejor que el propio *manager*. Se precisan, por tanto, las tareas específicas y de responsabilidad de la alta dirección de la empresa, que constituye orden de la actividad humana subdividible en funciones, sectores y categorías, tales como planificación dirigida al conocimiento de antemano del camino a seguir, con prefijados objetivos, programación, calendario, presupuestos, preparación de políticas y procedimientos; dirigir es emplear la influencia sobre los empleados para que trabajen; las tareas de gestión directiva tienen carácter general, que las distingue del trabajo técnico aplicado a los recursos de forma directa; los mandos, si tienen la posibilidad de elegir, prefieren el trabajo técnico a las actividades de gestión.

Entiende Allen que para dominar el futuro, el directivo debe planificar el trabajo de forma bien estudiada, de modo que ayude a coordinar las actividades y sirva de base para ejercer el control, ateniéndose a estas

siete actividades: pronosticar, establecer objetivos, programar, fijar plazos, presupuestar, implantar procedimientos y dar directrices; los sistemas racionales de planificación son de imperiosa necesidad en las empresas experimentadas, de gran tamaño y de variadas actividades; en la planificación a corto plazo se especifican los actos a realizar al día siguiente o al mes próximo, mientras que a largo plazo se planifica para cinco, diez o veinte años después, teniendo en cuenta la antedicha planificación a corto plazo; el principio de delegación de poderes exige planificación del directivo como si fuese el dueño de la empresa; la planificación es susceptible de mejora por los principios de estabilidad del plan, decisiones actuales, esforzarse en las previsiones de futuro, proporcionalidad entre esfuerzos y resultados, y contar con las resistencias a cambios radicales, tan pronunciadas en aquellas personas habituadas, inclinadas a cierta rutina.

En el volumen se advierte que la buena preparación del plan de trabajo exige que la actividad de cada persona forma parte, a su vez, de la planificación redactada, comprendida y aceptada para períodos mensual, trimestral y anual: se admitirán los objetivos importantes, críticos y específicos, preparados mediante el análisis de los fallos, conservación y necesidades especiales; el programa y el calendario de plazos son herramientas que se utilizan para alcanzar objetivos particulares; el presupuesto de gestión se emplea para la asignación de recursos disponibles; eventualmente se presentarán problemas en la planificación de la gestión: hábitos de trabajo del gerente, confusa terminología y resistencia de los que creen que la planificación puede representar limitaciones a la libertad creadora del hombre.

El libro que se comenta subraya que en el desarrollo de la organización, en la estructura organizativa de la empresa, hay que procurar siempre el objetivo común último, y de tal modo que al realizar el cometido, el personal realmente disfrute; estructura que debe proporcionar premios materiales, que debe proyectarse para otorgar seguridad a sus componentes; se programará para que se permita la satisfacción de los objetivos personales; se impone la especulación, que ya se observa en las sociedades más antiguas.

Allen estima que delegar facultades decisorias constituye el mejor, quizá el único medio de dirigir adecuadamente la empresa, confiando el jefe obligaciones y poderes, logrando que otros se responsabilicen tanto de las tareas como de los resultados; sólo puede mantenerse la integridad de la delegación si el interesado acepta la responsabilidad que es la obligación de efectuar trabajo y tomar decisiones, de acuerdo con las normas

entendidas y aceptadas generalmente; la responsabilidad última es la de aquella persona que está obligada a efectuar un trabajo hasta terminarlo; la responsabilidad de prestar asesoramiento y servicio es el trabajo que una persona efectúa para otras; la autoridad de ordenar es el derecho a tomar las decisiones definitivas; la autoridad de proponer es el derecho de ofrecer consejos y ayuda, y de conocer qué se resuelve con sus consejos; la autoridad de aprobar es el derecho a autorizar una decisión antes de que sea definitiva; la autoridad de información es el derecho a recibir informaciones especiales. Deben establecerse límites para dar a cada persona la oportunidad de fomentar al máximo sus propias responsabilidades, evitando que usurpe las de otros; a cada persona debe delegarse tanta autoridad como sea preciso para que pueda tomar las decisiones que su cometido requieran; cada persona debe depender de un sólo jefe por cada obligación que tenga a su cargo; cada persona está obligada a rendir cuentas de la responsabilidad y autoridad que por delegación tenga otorgadas.

El autor de la publicación que se comenta postula, para mejorar la toma de decisiones del gerente, las siguientes normas, conclusiones y juicios: el método indicado como más idóneo para señalar cuál es el problema verdadero resulta, por supuesto, la consecuencia lógica de que todo contencioso constituye en el camino a seguir grave obstáculo para alcanzar el objetivo; la racional toma de decisiones se basa en los hechos y en esmerado estudio; puede ser muy útil la descentralización y la toma de decisiones en comité, habida cuenta de la limitación humana, y tratándose de asuntos a largo plazo, previa captación del meollo del asunto y habiendo recopilado la debida información; el directivo tendrá muy en cuenta que es su responsabilidad coordinar las decisiones que su equipo haya tomado.

Allen considera que motivar a los subordinados para el logro de resultados constituye ineludible obligación de todo jefe para inspirar, animar e impulsar al personal para que actúe en la forma deseada, a cuyo fin se entiende que la conducta se atenderá a los parámetros siguientes: tanto el individuo como la dirección de la empresa se inclinan hacia la actuación de modo espontáneamente egocéntrico, y es preciso pasar al modo radial y, más adelante, al omnímodo; la teoría organística y la autorrealización, con sus tesis más importantes, como deducciones roussonianas son ambivalentes, alternativamente positivas y negativas; como las exigencias de la motivación son también diferentes en cada individuo, los medios utilizados deben ser muy flexibles; principios que se considera deben destacarse: participación, comunicación, reconocimiento del mérito

RESEÑA DE PUBLICACIONES

y delegación de funciones; el trabajo en equipo se considera que es uno de los alicientes que el directivo debe inculcar a sus subordinados.

Efectivamente, el equipo de trabajo es algo que el volumen propicia y programa con ahínco a través, entre otras, de las siguientes aseveraciones: el directivo tiene como primordial la tarea de desarrollar al personal para ayudar a las personas a mejorar sus conocimientos, forma de ser y habilidad práctica; el directivo debe valorar el rendimiento, a fin de determinar su propia capacidad y la de sus subordinados; el objeto de cada reunión debe ser, en todo momento, fijado con absoluta claridad.

Para el autor del libro, las actividades que componen el control de resultados pueden enumerarse en la siguiente forma: preparación de los *standards* de rendimiento; como obligación gerencial, tiene por objeto fijar las directrices y criterios a utilizar, encaminados a medir y valorar las tareas realizadas, así como sus resultados; medición del rendimiento, que incluye las medidas adoptadas por el jefe para registrar e informar sobre el trabajo diario y los rendimientos logrados; valoración de rendimiento es lo que hace el jefe para analizar e interpretar la actividad desarrollada y sus resultados; corrección de la actividad es el trabajo realizado por el jefe para rectificar y perfeccionar tanto las tareas cotidianas como los resultados logrados.

CLAUDINA PRIETO YERRO

REVISTA DE ESTUDIOS POLITICOS

(BIMESTRAL)

Director:

JESÚS FUEYO ALVAREZ

Secretario:

MIGUEL ANGEL MEDINA MUÑOZ

Secretario adjunto:

EMILIO SERRANO VILLAFANE

Sumario del núm. 212 (marzo-abril 1977)

ESTUDIOS:

DALMACIO NEGRO: *Thomas Hobbes. De la razón estética a la razón política.*

PEDRO FARIAS: *Reflexiones sobre el pacto social.*

ANTONIO TORRES DEL MORAL: *Modelo y antimodelo en la teoría política de Rousseau.*

JOSÉ IGNACIO CASES MÉNDEZ: *La elección de 22 de septiembre de 1837.*

MIGUEL ANGEL MEDINA MUÑOZ: *Medios de comunicación social e "inputs" en un sistema político.*

NOTAS:

JOSÉ M.^a NIN DE CARDONA: *Evocación filosófica y política del pensamiento de José Antonio Primo de Rivera en el XL Aniversario de su muerte.*

CÉSAR ENRIQUE ROMERO: *El actual "status" constitucional argentino.*

EMILIO SERRANO VILLAFANE: *Revolución-conservadurismo-tradición.*

HONORIO FERREIRO: *Contexto histórico-político de Galicia en la primera mitad del siglo XIX.*

SECCION BIBLIOGRAFICA:

Recensiones.—La política en los libros.—Noticias de libros.—Revista de revistas

PRECIO DE SUSCRIPCION ANUAL

España	900,— pesetas
Portugal, Hispanoamérica y Filipinas	16,— \$
Otros países	17,— \$
Número suelto	225,— pesetas
Número suelto, extranjero	5,— \$
Número suelto, atrasado	280,— pesetas

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 9
MADRID-13 (España)

REVISTA DE POLITICA INTERNACIONAL

(BIMESTRAL)

CONSEJO DE REDACCION:

Presidentes: José María CORDERO TORRES

Camilo BARCIA TRELLES, Emilio BELADÍEZ, Eduardo BLANCO RODRÍGUEZ, Gregorio BURGUEÑO ALVAREZ, Juan Manuel CASTRO RIAL, Félix FERNÁNDEZ-SHAW, Fernando FRADE MERINO, Jesús FURYO ALVAREZ, Rodolfo GIL BENUMEYA (†), Antonio de LUNA GARCÍA (†), Enrique MANERA REGUEYRA, Luis GARCÍA ARIAS (†), Luis MARIÑAS OTERO, Carmen MARTÍN DE LA ESCALERA, Jaime MENÉNDEZ (†), Bartolomé MOSTAZA, Fernando MURILLO RUBIERA, Roaán PERPIÑÁ Y GRAU, Leandro RUBIO GARCÍA, Tomás MESTRE VIVES, Fernando DE SALAS, José Antonio VARELA DAFONTE, Juan DE ZAVALA CASTELLA (†)

Secretario: Julio COLA ALBERICH

Sumario del número 149 (enero-febrero 1977)

ESTUDIOS:

In Memoriam: Fernando María Castiella y Matz, por Camilo Barcia Trelles.

¿Hacia el final de los carros de combate?, por Camille Rougeron.

Tendencias norteamericanas en su competición con la U. R. S. S., por Fernando Frade.

Un documento original sobre la política de la U. R. S. S., por Francesco Leoni.

Cinco constantes históricas divergentes en política internacional, por Camilo Barcia Trelles.

Los reconocimientos diplomáticos del Gobierno de la República Española en el exilio, por Javier Rubio.

La Comunidad Económica de los países de los Grandes Lagos y otros intentos de cooperación multinacional en aquella región africana, por Luis Mariñas Otero.

La concepción clásica de las relaciones internacionales, por Adolfo Castells Mendivil.

El "Eurocomunismo". Primera parte, por Stefan Glejdura.

Problemática actual del buque nuclear, por José Cervera Pery.

Aspectos de la política china en las luchas de liberación de África, por Servando de la Torre.

Panorama del Asia Oriental (VII), por Julio Cola Alberich.

NOTAS:

Tecnología nuclear y cooperación regional en el Cono Sur, por José Enrique Greño Velasco.

Actividades españolas durante el año 1976 relacionadas con el mundo árabe, por Fernando Frade.

CRONOLOGIA

SECCION BIBLIOGRAFICA

RECENSIONES

NOTICIAS DE LIBROS

REVISTA DE REVISTAS

ACTIVIDADES

DOCUMENTACION INTERNACIONAL

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

Número suelto	Número suelto extranjero	España	Portugal Iberoamérica Filipinas	Otros países
200 ptas.	5 \$	900 ptas.	16 \$	17 \$

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 9
MADRID-13 (España)

REVISTA DE ADMINISTRACION PUBLICA

(CUATRIMESTRAL)

ESTUDIOS - JURISPRUDENCIA - CRONICA ADMINISTRATIVA
DOCUMENTOS Y DICTAMENES - BIBLIOGRAFIA

CONSEJO DE REDACCION:

Presidente: Don Luis JORDANA DE POZAS

Manuel ALONSO OLEA, Juan Ignacio BERMEJO GIRONÉS, José M.^a BOQUERA OLIVER,
Antonio CARRO MARTÍNEZ, Manuel F. CLAVERO ARÉVALO, Rafael ENTRENA CUESTA,
Tomás R. FERNÁNDEZ RODRÍGUEZ, José A. GARCÍA-TREVIJANO FOS, Fernando GARRIDO
FALLA, Ricardo GÓMEZ-ACEBO SANTOS, Jesús GONZÁLEZ PÉREZ, Ramón MARTÍN-MA-
TEO, Lorenzo MARTÍN-RETORTILLO BAQUER, Sebastián MARTÍN-RETORTILLO BAQUER,
Alejandro NIETO, José Ramón PARADA VÁZQUEZ, Manuel PÉREZ OLEA, Fernando
SAINZ DE BUJANDA, Juan A. SANTAMARÍA PASTOR, José Luis VILLAR PALASÍ

Secretario: Eduardo GARCÍA DE ENTERRUA

Secretario adjunto: Fernando SAINZ MORENO

Sumario del núm. 81 (septiembre-diciembre 1976)

ESTUDIOS:

- F. GARRIDO FALLA: *El derecho a indemnización por limitaciones o vinculaciones impuestas a la propiedad privada.*
A. NIETO: *Algunas precisiones sobre el concepto de policía.*
A. MARTÍN DEL BURGO y MARCHAN: *La planificación: un reto, un mito, una utopía, una contrautopía, una realidad.*
L. DE LA MORENA Y DE LA MORENA: *Jurisdicción y estado de Derecho.*

JURISPRUDENCIA:

NOTAS:

1. *Conflictos jurisdiccionales* (L. MARTÍN-RETORTILLO BAQUER).
2. *Contencioso-administrativo:*
 - A) En general (A. AVELINO ESTEVE).
 - B) Personal (R. ENTRENA CUESTA).
 - C) Tributario (J. MARTÍN QURRALT y J. J. BAYONA PEROGORDO).

CRONICA ADMINISTRATIVA:

I. ESPAÑA:

La inflación orgánica de la Administración Pública española (M. ALVAREZ RICO).
Problemática jurídica en torno a la rehabilitación de los depurados por responsabilidades políticas de las empresas concesionarias de monopolios y servicios públicos (J. F. MERINO MARCHAN).

II. EXTRANJERO:

Problemas de los Parques Nacionales en Italia (F. LÓPEZ RAMÓN).
Descentralización municipal y participación ciudadana en Italia (J. TORNOS MAS).
Nuevas Leyes sobre Radio y Televisión en Francia e Italia (1975). (E. GOROSTIAGA Y ALONSO-VILLALOBOS).
De la autonomía de la Administración pública latino-americana ante los modelos europeo y angloamericano (L. CORTIÑAS PELÁEZ).

BIBLIOGRAFIA:

- I. Recensiones y noticia de libros.
- II. Revista de revistas.

PRECIOS:

Suscripción anual:

España	900 pesetas
Portugal, Iberoamérica y Filipinas	16 \$
Otros países	17 \$
Número suelto, España	350 pesetas
Número atrasado	435 pesetas

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 9
MADRID-13 (España)

Pedidos: LESPO. Arriaza, 16. Madrid-8 (ESPAÑA)

ULTIMAS NOVEDADES PUBLICADAS POR EL INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS

EL ESTADO DE LA SOCIEDAD INDUSTRIAL

Por *Ernest FORSTHOFF*. Traductor: Luis López Guerra y Jaime Nicolás Muñiz (Colección "Civitas". Páginas: 292. Edición 1975. Precio: 375 ptas.).

Se trata de un análisis agudo y de gran observación hecho por un gran constitucionalista sobre la situación actual del Estado en su dependencia de la actual sociedad industrial. Hoy el Estado recibe su estabilidad de la sociedad industrial. Ello tiene sus peligros. Es una nueva dimensión del Estado que revela la crisis en que se debate. Ha variado el sentido tradicional del Estado. Tal situación plantea al legislador del Estado moderno profundas reformas constitucionales. Pero tales reformas no pueden ser ilimitadas. El gran tema del Estado constitucional y del progreso y desarrollo industrial se entrelazan para plantear una de las grandes problemáticas cuya solución permitirá el desarrollo estable de la sociedad futura. Tal es en síntesis las consideraciones del autor desde el examen que realiza del Estado de la sociedad industrial al considerar básicamente la República Federal de Alemania.

DE LA REORGANIZACION DE LA SOCIEDAD EUROPEA

Por el *Conde de SAINT-SIMON* y *A. THIERRY*, su discípulo. Traductor: Antonio Truyol y Serra e Isabel Truyol Wintrich (Colección "Civitas", 163 páginas, edición 1975. Pesetas: 225).

Ahora que el tema de Europa está en el primer plano de las grandes preocupaciones mundiales, este pequeño libro recuerda los proyectos de una sociedad europea nacidos de un peculiar modo de formularlos. El origen de un Estado federal para Europa está ya propugnado en Saint-Simon, y es realmente curioso cómo las exigencias de la unificación política de Alemania era fundamento para esa concepción unitaria que quería de Europa. Son intuiciones y reflexiones que se adelantaron a su tiempo y en la perspectiva que encuentra hoy su aplicación práctica. La lectura de esta obra muestra la misión precursora del gran pensamiento de su autor.

LIBERALISMO Y SOCIALISMO. LA ENCRUCIJADA INTELECTUAL DE STUART MILL

Por *Dalmacio NEGRO PAVON* (Colección "Estudios de Economía". Páginas: 291. Edición 1976. Precio: 450 ptas.).

La gran figura de Stuart Mill como el prototipo de la economía liberal permite al autor de este libro su comparación con pensadores franceses tan representativos como el moralista político que fue Augusto Comte; su vinculación con la problemática de la ciencia social sobre los supuestos culturales, doctrinales y teóricos de Tocqueville y el juego de las ideas del socialismo incipiente ante las que el autor escribió sus famosos *Principios de economía*.

LOS ORIGENES DE LA ESPAÑA CONTEMPORANEA

Por *Miguel ARTOLA GALLEGO* (Colección "Historia Política". Edición 1976. Tomo I: páginas, 746; precio, 875 ptas.. Tomo II: páginas, 684; precio, 775 ptas.).

Nuevamente el Instituto edita, en segunda edición, esta importante investigación histórica sobre la que hay una bibliografía muy extensa y a la cual la aportación de Artola Gallego es definitiva. La convulsionada España que nace del tránsito de una sociedad clasista a la que representa la filosofía de la ilustración, permite un exhaustivo estudio sobre el proceso revolucionario que se fermenta en la época, desde los estamentos del clero, la nobleza y el pueblo llano, hasta la consideración de los fundamentos sociales que representaban el régimen señorial, los monopolios de cargos y funciones, los fundamentos económicos y jurídicos del dominio estatal y que implican, en definitiva, la crisis del antiguo régimen y el levantamiento nacional con todo el proceso posterior de las juntas provinciales revolucionarias hasta el golpe de Estado en Aranjuez y todo lo que va a configurar el Estado liberal del siglo XIX.

Nadie que pretenda conocer la historia contemporánea española puede dejar de leer la apretada y fundada prosa de esta investigación. La aportación documental del tomo II es de un gran interés.

FILOSOFIA POLITICA DE GIOVANNI GENTILE

Por *Aldo LO SCHIAVO* (Colección "Pensamiento Político". Páginas: 410. Edición 1975. Precio: 525 ptas.).

La figura de Gentile es importante por el papel desempeñado como pensador en las dos guerras últimas que ha participado Italia. Su intervención como Ministro de Instrucción Pública y el apoyo que dio al fascismo y a su régimen, hace aún más interesante el examen de su filosofía política. Representante de aquella idea de que no hay interrupción entre el pensamiento y la acción, entre la cultura y la vida moral y civil, obligan a consideraciones básicas para comprender toda la densidad de las ideas filosóficas que se movieron dentro de este carácter. Esta obra estudia la proyección de esta filosofía política en la economía, en el derecho, el desarrollo del Estado, en los problemas del individuo y en su proyección en una sociedad trascendental.

DESARROLLO ECONOMICO

Revista de Ciencias Sociales

Volumen 16

octubre-diciembre 1976

Núm. 63

HORACIO NÓREZ MIÑANA y ALBERTO PORTO: *Análisis de la evolución de precios de empresas públicas en la Argentina.*

LYMAN L. JOHNSON: *La manumisión de esclavos en Buenos Aires durante el Virreinato.*

ADOLFO CANITROT, JULIO FIDEL, MILTON JUILLERAT y JORGE LUCANGELI: *El empleo en la industria textil argentina. Análisis de comportamiento y de elección tecnológica.*

ROQUE B. FERNÁNDEZ y JAMES A. HANSON: *El rol de la indización en los procesos inflacionarios de América Latina.*

DARÍO CANTÓN, JORGE RAÚL JORRAT y EDUARDO JUÁREZ: *Un intento de estimación de las celdas interiores de una tabla de contingencia basado en el análisis de regresión. El caso de las elecciones presidenciales argentinas de 1946 y marzo de 1973.*

NOTAS Y COMENTARIOS:

GONZALO MARTNER: *Las asociaciones de productores: nuevo instrumento de cooperación económica entre los países en desarrollo.*

JUAN CARLOS DE PABLO: *Crecimiento, distribución y bienestar: una pregunta.*

HÉCTOR L. DIÉGUEZ y ALBERTO PETRECOLLA: *Crecimiento, distribución y bienestar: una respuesta.*

DESARROLLO ECONOMICO—Revista de Ciencias Sociales—es una publicación trimestral editada por el Instituto de Desarrollo Económico y Social (I D E S).

Suscripción anual: Argentina: \$ 3.400; Países limítrofes: US\$ 20; Resto de América: US\$ 22; Europa, Asia, África y Oceanía: US\$ 24. Ejemplar simple: US\$ 6. (Recargos por envíos vía aérea.) Pedidos, correspondencia, etc., a:

INSTITUTO DE DESARROLLO ECONOMICO Y SOCIAL

Güemes, 3950 (1425), Buenos Aires (Argentina)

RIVISTA DI POLITICA ECONOMICA

Direttore: FRANCO MATTEI

Redattore capo: VENERIO DEL PUNTA

ANNO LXVII - III SERIE

GENNAIO 1977

FASCICOLO I

SOMMARIO

- Origine ed evoluzione dei problemi economico-sociali della Alleanza atlantica - DOMENICO DEMARCO 3
- Base produttiva e spesa pubblica. Analisi di una crisi - PIERO FERRI 32

NOTE E COMMENTI

- Le disuguaglianze economiche tra paesi progrediti e paesi arretrati (*Franco Poma*) 53

RASSEGNE

- Economia e finanza in Italia - *Plinius* 69
- Economia e finanza nel mondo - *Caius* 81
- La vita politica italiana - *Apuleius* 88
- Rassegna delle pubblicazioni economiche (*G. Palomba*) 95

Abbonamento annuo: Italia L. 18.000 - Estero L. 25.000
Direzione e Amministrazione: Viale dell'Astronomia n. 30 - 00144 Roma (EUR)

THE QUARTERLY JOURNAL OF ECONOMICS

Vol. XCI

February 1977

No. 1

ARTICLES

Multidimensional Egalitarianisms, Serge-Christophe Kolm.

Institutional Structure and Program Choices in Television Markets, Jack H. Beebe.

Search Theory and Duration Data: A Theory of Sorts, Stephen W. Salant.

Allocative Efficiency: The Role of Human Capital, Wallace E. Huffman

Some Costs and Benefits of Markets: An Empirical Study, Frederic L. Pryor.

Television Programming, Monopolistic Competition, and Welfare, Michael Spence and Bruce Owen.

The Role of Habits and Stocks in Consumer Expenditure, Benjamin Sexauer.

The Demand for Insurance and Protection: The Case of Irreplaceable Commodities, Philip J. Cook and Daniel A. Graham.

NOTES

The Relations Between Rates of Return, Risk, and Market Structure, Daryl N. Winn.

F. W. Taussig's Economic Theory of Population, Warren C. Robinson.

Discount Rate Changes and Announcement Effects, Raymond E. Lombra and Raymond G. Torto.

Edited by ROBERT DORFMAN

FOR THE DEPARTMENT OF ECONOMICS, HARVARD UNIVERSITY

Subscription, \$ 15 a year. Three years, \$ 40. International postage, \$ 4 a year. Single copies (except those published in two parts) \$ 4, postpaid. A special subscription rate of \$ 7.50 is offered to students. Such special subscription may be for one, two, three, or four years. Those desiring to take advantage of this reduced rate should include with their remittance a statement from an official of their college or university that they are at that time "regularly enrolled students who have not yet received the Doctor's degree". Order from Wiley-Interscience Journals, John Wiley and Sons, Inc., 605 Third Avenue, New York, NY, 10016, U. S. A.

Revista de Política Social

(TRIMESTRAL)

Consejo de Dirección:

Presidente: JAVIER MARTÍNEZ DE BEDOYA

EUGENIO PÉREZ BOTIJA (†)
GASPAR BAYÓN CHACÓN
LUIS BURGOS BOEZO (†)
EFRÉN BORRAJO DACRUZ
MARCELO CATALÁ RUIZ
MIGUEL FAGOAGA

HÉCTOR MARAVALL CASESNOVES
MARÍA PALANCA (†)
MIGUEL RODRÍGUEZ PIÑERO
FEDERICO RODRÍGUEZ RODRÍGUEZ
MARIANO UCELAY REPOLLÉS

Secretario: MANUEL ALONSO OLEA

Sumario del núm. 112 (octubre-diciembre 1976)

ENSAYOS:

GEORG LEBER: *Libertad y propiedad.*

JUAN ANTONIO SAGARDY BENGOCHEA: *El fenómeno de la sindicación en los tiempos actuales.*

GONZALO DIÉGUEZ: *La negociación colectiva en las resoluciones del Comité de libertad sindical de la O. I. T.*

CRONICAS:

Crónica nacional, por Luis Langa García.

Crónica internacional, por Miguel Fagoaga.

Actividades de la O. I. T., por C. Fernández.

JURISPRUDENCIA SOCIAL

RECENSIONES

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	500 pesetas
Portugal, Iberoamérica y Filipinas	9 \$
Otros países	10 \$
Número suelto, extranjero	3.50 \$
Número suelto, España	200 pesetas

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS.—PLAZA DE LA MARINA ESPAÑOLA, 9
MADRID-13 (España)

REVISTA DE INSTITUCIONES EUROPEAS

CUATRIMESTRAL

Director: MANUEL DIEZ DE VELASCO

Secretario: ROMÁN MORENO PÉREZ

SUMARIO del Vol. 3, núm. 3

ESTUDIOS

El acuerdo comercial de la Comunidad Económica Europea con la Argentina y su correlación con los celebrados en otros países latinoamericanos, por Calixto A. Armas Barea y Frida M. Pfirter.

Federalismo y soberanía en la historia de la construcción de la Europa comunitaria, por José Luis Iglesias Buigues.

NOTAS

Consideraciones sobre el acuerdo de París regulador de los derechos comerciales de servicios aéreos no regulares, por Enrique Mapelli.

La Comunidad Económica Europea y la protección del medio acuático contra la contaminación, por José Antonio de Yturriaga.

Las crisis monetarias y las posibilidades de participación de la peseta en los proyectos de unificación monetaria europea, por José García Solanes.

CRONICAS

Consejo de Europa:

I. *Asamblea Parlamentaria*, por Gloria M.^a Albiol.

Instituciones Comunitarias:

I. *General*, por Eduardo Vilariño.

II. *Parlamento*, por Gonzalo Junoy.

III. *Consejo*, por Bernardo Alberti.

IV. *Comisión*:

Introducción, por Francisco Vanaclocha.

1. *Funcionamiento del Mercado Común*, por Rafael Calduch.

2. *Políticas comunes*, por Francisco Vanaclocha.

3. *Relaciones exteriores*, por Angel Martín Ruiz.

V. *Actividades económicas de las Comunidades Europeas*, por José Casas Pardo.

Jurisprudencia:

Tribunal de Justicia de las Comunidades Europeas, por J. M. Peláez Marón, Lucía Millán Moro y J. A. Pérez Beviá.

BIBLIOGRAFIA, REVISTA DE REVISTAS Y DOCUMENTACION

PRECIOS DE SUSCRIPCIÓN ANUAL:

España	Portugal Iberoamérica Filipinas	Otros países	Número suelto España	Número suelto extranjero
600 ptas.	12 \$	13 \$	350 ptas.	6,50 \$

Pedidos:

LESPO
Arriaza. 16. MADRID - 8

ECONOMIA INTERNAZIONALE

REVISTA TRIMESTRAL

Vol. XXIX

Agosto-noviembre de 1976

Núm. 3-4

SUMARIO

BALASSA, B.: *Tipologia dell'integrazione economica.*—BOGNAR, J.: *Aspetti socio-politici ed istituzionali dell'integrazione.*—COOPER, R. N.: *Integrazione mondiale e integrazione regionale: esiste una dimensione ottimale dell'area integrata?*—DE VIVO, G.: *Sul sistema di equilibrio economico generale di Walras.*—

FEIWEL, G. R.: *Kalecki and Keynes as Architects of Modern Theory of Effective Demand.*—LAMPALUSSY, A.: *L'integrazione monetaria: problemi e prospettive.*—MACHLUP, F.: *Profilo storico del concetto di integrazione economica.*—SIRC, L.: *Effects of Adjustment on Competition in International Trade.*—USELDING, P. J., and McMULLEN, N. J.: *The Changing Basis of American Prosperity.*—WITTHANS, F.: *Currency Blocs, Currency Depreciation, and the Balance of Trade.*

Bollettino Bibliografico ed Emerografico: Recensiones de libros.—Notas bibliográficas.—Notas emerográficas.—Repertorios Emerográficos.

La suscripción anual cuesta 15.000 liras. Los pedidos de suscripción y toda correspondencia deben dirigirse a la Direzione,

ISTITUTO DI ECONOMIA INTERNAZIONALE

Via Garibaldi, 4, 16124, Genova (Italia)

EL INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS

HA PUBLICADO EL

Indice de la Revista de Administración Pública

Comprende los setenta y tres primeros números de la Revista desde su fundación hasta diciembre de 1973.

Encuadrado en tela consta de 1.950 páginas.

El Indice ha sido preparado bajo la dirección del Catedrático de Derecho Administrativo de la Universidad de Barcelona, Profesor Alejandro Nieto.

Por la concepción de concepto del Indice, se trata de una obra extraordinaria que, mucho más que un inventario de lo publicado por la Revista de Administración Pública, viene a ser una guía general del Derecho Administrativo.

Precio por ejemplar: 1.800 ptas.

INSTITUTO DE ESTUDIOS POLITICOS

Plaza de la Marina Española, 8. Teléfono 247 85 00
MADRID - 13



250 pesetas