

# Una nota sobre las fuentes del crecimiento industrial en España (\*)

J. B. DONGES

1. Como se sabe, la industria transformadora española ha gozado de una sustancial tasa de crecimiento en la década de los sesenta. En mi opinión, este desarrollo ha sido fundamentalmente la consecuencia de la nueva estrategia de industrialización adoptada en la década de los cincuenta y que tenía por finalidad una mayor integración de la economía española en el campo de la comunidad internacional (1). Dado que su economía se encontraba con un fuerte grado de protección contra posibles competidores del exterior, la orientación hacia dicha estrategia de industrialización tenía que basarse en una política tendente a realizar una sustancial liberalización de las importaciones. Los cálculos efectuados para determinar las tasas efectivas de protección tomando como base los años 1962 y 1966, han mostrado que dichas tasas han disminuido apreciablemente. Sin embargo, la hipótesis frecuentemente mantenida de la naturaleza del crecimiento industrial durante los sesenta confirma que la sustitución de importaciones ha sido, como en décadas anteriores, inseparable a la propia industrialización.

El propósito de este artículo es el de aclarar esta afirmación. Aun cuando pueda ser verdad que se han efectuado sustitución de importaciones en algunos productos, la evidencia empírica nos demostrará que, a nivel sectorial, el motor primario del crecimiento industrial durante la década de los sesenta fue precisamente debido a la demanda interior y que la demanda de exportación jugó en muchos casos un papel más importante que el realizado por la sustitución de importaciones.

2. Siguiendo el método estadístico introducido por Chenery (2), las fuentes del crecimiento de la industria transformadora se pueden dividir en tres componentes: demanda interior (I) y demanda exterior (II), siempre que la relación de la producción interior con la oferta total se mantenga

---

(\*) Traducción de C. RODRÍGUEZ ESCUDERO.

(1) Para más detalles ver mi artículo: "From an Autarchic Towards a Cautiously Ouward-looking Industrialization Policy - The Case of Spain", *Weltwirtschaftliches Archiv*, vol. 107 (1971/II), págs. 48 y sigs.

(2) H. B. CHENERY: "Patterns of Industrial Growth", *The American Economic Review*, vol. 50 (1960), págs. 639-41.

mantenga constante, y sustitución de importación (III). De esta forma obtenemos la siguiente ecuación:

$$\Delta O = \left[ -\frac{O_1}{S_1} \cdot \Delta D \right] + \left[ \frac{O_1}{S_1} \cdot \Delta X \right] + \left[ \left( \frac{O_2}{S_2} - \frac{O_1}{S_1} \right) \cdot S_2 \right]$$

en la que  $O$  representa la producción,  $S$  la oferta total,  $D$  la demanda interior (intermedia y final) y la  $X$  la demanda exterior; los subíndices hacen referencia a los períodos base y posterior.

Valiéndome de esta ecuación, he podido aislar la importancia respectiva de dichos tres componentes en su contribución industrial de 59 sectores. Dado que se utiliza una ecuación de identidad es claro que solamente se podrá calcular cuál ha sido el comportamiento del desarrollo industrial con carácter ex-post. Por lo tanto, nada podemos decir por el momento sobre las relaciones causales entre las medidas específicas de industrialización y los resultados obtenidos.

3. Nuestro análisis solamente ha podido ser realizado para el período comprendido entre los años 1962 y 1966. Dado que no existen en España censos de transformación y dado que las estadísticas normales de producción solamente recogen una parte del total de la producción industrial, es por lo que nuestro trabajo estadístico hemos de basarlo en años completos, ya que sí es posible disponer de tablas input-output que permiten efectuar sus comparaciones. Sin embargo, creo que el período recogido permite obtener una imagen exacta de lo sucedido durante la última década. Como desde el año 1966 el Gobierno ha mantenido su política de prudencia en relación con el exterior, creemos que las tendencias que se desprenden del período 1962-1966 no sufrirán un cambio sustancial. Por supuesto, estas limitaciones suponen el que se puedan oponer dudas y reservas en relación a la significación de nuestras conclusiones. Pero, basándonos en el dicho de que "lo mejor es enemigo de lo bueno", creemos de esta forma poder superar las posibles objeciones.

Los datos que utilizamos se expresan en precios corrientes, ya que la carencia de índices de precios sectoriales (particularmente en las exportaciones e importaciones) no nos permite efectuar su conversión en precios constantes, ya que de hacerlo así caeríamos en el peligro de influir sobre los resultados obtenidos. Por lo tanto, es posible que algunas de las conclusiones observadas en la importancia de cada uno de los tres compo-

nentes del crecimiento industrial sean debidas a cambios en los precios relativos. Los precios de producción son precios ajenos a la explotación, ya que, por ejemplo, incluyen los impuestos indirectos; los precios de importación son precios *c. i. f.* más los derechos de tarifas e impuestos de aduanas. Los márgenes comerciales y los costes de transporte no se tienen en consideración, ya que no existe ninguna información de garantía al respecto.

4. El cuadro 1 recoge los resultados obtenidos. Si nos fijamos en los cuatro grupos industriales (en los que se han recogido con carácter agregativo las 59 ramas) es obvio que, prácticamente, el aumento del crecimiento de la producción industrial ha sido originado por la expansión de la demanda interior. Las exportaciones han contribuido solamente de forma moderada a dicho crecimiento, aun cuando es preciso destacar que la inversión en bienes industriales, en general, ha recibido su mayor impulso desde el exterior. La sustitución de importaciones no ha sido, bajo ningún concepto, fuente de crecimiento; todo lo contrario, nuestros resultados muestran que a lo largo del período considerado se ha puesto en evidencia lo contrario a la sustitución de importaciones, es decir, lo que podemos denominar "liberalización de importaciones".

5. Los datos desagregados ponen en evidencia algunas diferencias interesantes entre las diferentes ramas de producción.

- La sustitución de importaciones ha sido importante en cinco subsectores: hilados, gas natural, minas no metálicas (se excluyen las canteras), maquinaria agrícola e industria aeronáutica. Con excepción de la última, la demanda de exportaciones de las otras cuatro ramas no ejerció parte activa en el crecimiento de la producción, de lo que se desprende que la expansión de exportaciones y la sustitución de importaciones no siguen un camino paralelo. La explicación puede residir en el hecho de que cuando las oportunidades de sustitución de importaciones son grandes, las expectativas de beneficios también son grandes, por lo que los empresarios no sienten ningún incentivo que les impulse a asumir actividades más arriesgadas de exportación.
- La demanda de exportación contribuyó de forma notoria al crecimiento de la producción de las siguientes once ramas productivas:

## CUADRO I

ANÁLISIS DE LAS VARIACIONES DEL CRECIMIENTO INDUSTRIAL  
1962-1966

Subsectores	Variación de producción en millones de pesetas	PORCENTAJE DISTRIBUCIÓN DE LA VARIACIÓN DE LA PRODUCCIÓN POR FUENTES		
		Demanda interior	Demanda Exp.	Sustitución Imp.
<i>Bienes de consumo</i> . . . . .	254,409.8	99.6	4.1	— 3.7
Cárnicas . . . . .	37,875.3	103.1	0.5	— 3.6
Preparados de carne . . . . .	9,223.5	97.0	0	3.0
Conservas de frutas y vegetales . . . . .	7,094.8	83.5	19.8	— 3.3
Fabricación de azúcar . . . . .	2,278.6	176.2	— 4.8	— 71.5
Cacao y chocolate . . . . .	2,142.1	93.8	0.1	— 2.8
Productos de la leche . . . . .	6,768.6	101.0	0.1	— 1.1
Molición de granos . . . . .	20,750.5	100.2	0.2	— 0.4
Productos del pan . . . . .	14,195.9	100.2	0	— 0.2
Conservas pescado . . . . .	1,813.9	93.0	54.1	— 47.0
Derivados de preparación alimentos . . . . .	5,472.0	93.7	7.2	— 0.9
Industrias del vino . . . . .	8,225.7	90.6	9.9	— 0.6
Destilación alcoholes . . . . .	1,478.7	102.9	—	— 0.2,5
Otras bebidas . . . . .	13,177.0	101.2	0.4	— 1.6
Aceites vegetales y animales. . . . .	11,978.2	70.2	1.3	28.4
Tabacos . . . . .	2,809.8	111.9	1.0	— 12.9
Hilados . . . . .	— 817.3	65.1	— 44.7	79.7
Vestidos, excepto calzado . . . . .	19,795.0	100.8	1.3	— 2.1
Otros textiles . . . . .	6,481.5	113.9	1.9	— 15.8
Calzado . . . . .	6,673.1	88.8	12.1	— 1.0
Manufacturas de la madera y muebles . . . . .	15,816.0	94.7	7.7	— 2.4
Impresión . . . . .	9,476.5	91.5	11.8	— 3.3
Productos cuero . . . . .	2,011.9	88.4	17.5	— 6.0
Jabón detergente y perfumería . . . . .	5,493.9	108.4	— 2.7	— 5.7
Industria automóvil . . . . .	36,811.4	92.9	3.0	4.1
Bicicletas y motocicletas . . . . .	— 538.9	132.6	— 38.0	5.5
Instrumentos de precisión . . . . .	3,362.0	117.1	4.5	— 21.6
Joyería, deportes y juguetes. . . . .	4,560.1	95.2	11.4	— 6.6
<i>Materias primas</i> . . . . .	10,948.5	112.6	— 1.3	— 11.3
Minería carbón . . . . .	2,946.7	90.5	— 0.4	9.9
Gas natural . . . . .	859.5	48.8	1.8	49.5
Minas de hierro . . . . .	— 88.2	— 532.4	364.2	268.0
Piedras, canteras, yeso y arena . . . . .	3,130.4	103.7	1.1	— 4.8
Otras minas no metálicas y canteras . . . . .	1,189.7	69.8	0.6	29.6

UNA NOTA SOBRE LAS FUENTES DEL CRECIMIENTO INDUSTRIAL EN ESPAÑA

Ramas	Variación de producción en millones de pesetas	PORCENTAJE DISTRIBUCIÓN DE LA VARIACIÓN DE LA PRODUCCIÓN POR FUENTES		
		Demanda interior	Demanda Exp.	Sustitución Imp.
	(1)	(2)	(3)	(4)
<i>Productos Intermedios</i> . . . . .	228,026.1	109.7	2.7	— 12.3
Hilados . . . . .	226.9	542.5	353.8	— 795.9
Pañería . . . . .	10,678.3	110.2	0.3	— 10.4
Serrerías y maderas . . . . .	5,173.9	119.9	1.8	— 21.7
Industria del corcho . . . . .	829.8	61.8	39.1	— 0.9
Papel y pulpa . . . . .	7,366.3	109.7	3.2	— 12.9
Manufacturas del papel y cartón . . . . .	4,824.2	109.2	2.4	— 11.5
Curtidos . . . . .	3,996.2	102.2	9.3	— 11.4
Manufacturas del caucho . . . . .	6,662.1	92.9	3.4	3.7
Materias plásticas . . . . .	16,714.0	99.6	0.1	0.3
Manufacturas sintéticas . . . . .	7,206.0	140.0	0.5	— 40.7
Industria química básica . . . . .	15,716.7	107.8	4.2	— 12.0
Otros productos químicos . . . . .	13,395.5	103.3	4.0	— 7.3
Refinerías de petróleo . . . . .	12,358.9	99.2	— 5.4	6.2
Industria mineral no metálica . . . . .	17,123.7	104.4	1.1	— 5.5
Industria de cemento . . . . .	4,203.7	111.2	— 0.2	— 11.0
Industrias del vidrio . . . . .	4,268.0	112.5	1.8	— 14.3
Industria del hierro y el acero . . . . .	44,337.6	110.5	— 0.5	— 10.0
Industria de metales no férricos . . . . .	23,505.1	109.3	7.0	— 16.3
Industria metálica de soldadura . . . . .	3,040.9	106.5	0.8	— 7.3
Manufacturas de productos terminados metálicos . . . . .	16,067.9	101.1	8.4	— 9.6
Industrial del metal para la construcción . . . . .	10,330.7	110.1	1.1	— 11.3
<i>Bienes de capital</i> . . . . .	64,172.3	100.5	8.2	— 8.7
Maquinaria agrícola . . . . .	2,611.5	66.3	4.5	29.2
Otra maquinaria no eléctrica . . . . .	19,926.9	107.5	5.5	— 13.1
Maquinaria eléctrica . . . . .	29,490.5	108.4	1.4	— 9.8
Construcción de barcos . . . . .	10,069.1	60.4	40.2	— 0.6
Equipo de ferrocarriles . . . . .	1,938.5	127.6	3.4	— 31.1
Industria aeronáutica . . . . .	135.8	— 709.4	203.9	605.5
<b>TOTAL</b> . . . . .	<b>557,556.7</b>	<b>104.8</b>	<b>4.0</b>	<b>— 8.8</b>

Fuente: *Organización Sindical Española*, Tablas Input-Output de la Economía Española, Madrid, 1962, 1966.

**ECONOMIAS INTERNAS Y EXTERNAS DE LA INDUSTRIA ESPAÑOLA  
EN 1966 (a)**

<i>Ramas</i>	<i>Economías internas</i>	<i>Economías externas</i>	<i>Índice de la suma de las economías</i>	<i>Coefficiente de variación de las economías</i>	<i>Nivel de la diferencia entre la suma y la variación en las relaciones</i>
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)
<i>Bienes de consumo</i>					
Cárnicas .....	151.9 (2)	131.3 (9)	5	7.259 (53)	5
Preparados de carne .....	162.6 (1)	58.1 (48)	12	5.933 (21)	12
Enlatados de frutas y vegetales .....	117.9 (21)	54.8 (56)	45	5.738 (4)	45
Azúcar .....	107,7 (34)	83.5 (24)	27	5.980 (28)	27
Cacao y chocolate .....	121.5 (18)	56.3 (51)	39	5.978 (27)	38
Productos de la harina .....	132.1 (8)	58.2 (47)	28	5.902 (17)	28
Panaderías .....	133.1 (7)	138.3 (7)	7	7.030 (52)	6
Diferentes alimentos .....	149.9 (3)	53.7 (59)	21	5.753 (8)	21
Enlatados y conservación de pescado .....	107.6 (35)	57.7 (49)	47	5.744 (6)	47
Preparación de alimentos .....	116.7 (22)	56.1 (52)	44	5.790 (10)	44
Industrias del vino .....	121.0 (19)	84.0 (23)	20	6.309 (40)	20
Destilación de alcoholes y bebidas .....	136.3 (5)	75.9 (32)	17	6.676 (48)	17
Otras industrias de la bebida .....	106.7 (36)	56.4 (50)	50	6.021 (30)	50
Aceites vegetales y animales .....	128.2 (11)	87.2 (20)	14	6.819 (50)	15
Manufacturas del tabaco .....	89.0 (51)	53.5 (60)	57	5.735 (2)	57
Vestidos (excepto calzado) .....	110.3 (29)	54.6 (57)	48	5.736 (3)	48
Géneros de punto .....	122.5 (17)	54.5 (58)	41	5.763 (9)	40
Otros textiles .....	129.8 (10)	63.3 (40)	26	5.837 (13)	26
Calzado .....	124.9 (14)	55.0 (5)	35	5.886 (15)	35
Manufactura de la madera .....	100.4 (42)	80.4 (29)	34	6.081 (34)	34
Material de impresión .....	100.2 (43)	81.6 (26)	32	5.937 (22)	32
Productos del cuero .....	122.6 (16)	55.2 (54)	38	5.745 (7)	37
Jabón, detergente y perfumería .....	111.1 (28)	68.3 (37)	36	6.223 (36)	36
Industria del automóvil .....	130.3 (9)	84.4 (22)	16	8.004 (56)	16
Bicicletas y motocicletas .....	127.4 (12)	69.0 (35)	22	7.303 (54)	23
Manufacturas de instrumentos de precisión .....	72.6 (55)	59.0 (45)	59	5.940 (23)	59
Manufacturas de joyería, deportes y paquetes .....	101. (40)	56.0 (53)	54	5.960 (25)	53
<i>Materias primas</i>					
Minas de carbón .....	67.5 (57)	138.3 (6)	18	6.436 (46)	19
Gas natural .....	103.5 (37)	79.7 (30)	31	5.813 (11)	31
Minas de hierro .....	67.8 (56)	62.2 (42)	60	5.730 (1)	60
Otras minas metálicas .....	60.0 (59)	87.6 (18)	56	5.826 (12)	56
Piedras, arcilla y arena .....	66.9 (58)	66.6 (38)	58	5.742 (5)	58
Otras minas no metálicas y canteras .....	57.0 (60)	138.0 (8)	25	6.433 (45)	25

UNA NOTA SOBRE LAS FUENTES DEL CRECIMIENTO INDUSTRIAL EN ESPAÑA

<i>Ramas</i>	<i>Economías internas</i>	<i>Economías externas</i>	<i>Nivel de la suma de las economías</i>	<i>Coefficiente de variación de las economías</i>	<i>Nivel de la diferencia entre la suma y la variación en las relaciones</i>
	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)
<i>Productos intermedios</i>					
Hilados .....	119.0 (20)	184.6 (4)	4	8.855 (57)	4
Pañería .....	126.8 (13)	126.3 (12)	8	6.723 (49)	8
Serrerías y maderas .....	91.2 (49)	90.0 (17)	33	5.910 (18)	33
Industria del corcho .....	96.3 (44)	61.7 (43)	51	6.470 (47)	51
Industria papelera y pulpa .....	100.8 (41)	171.8 (5)	6	8.918 (58)	7
Manufactura del papel y cartón .....	111.2 (27)	77.5 (31)	29	5.858 (14)	29
Curtidos .....	144.9 (4)	91.9 (16)	9	6.343 (41)	9
Manufacturas del caucho .....	95.7 (45)	81.6 (25)	40	6.935 (51)	42
Manufacturas del plástico .....	109.8 (30)	85.3 (21)	24	6.109 (35)	24
Materiales sintéticos .....	91.8 (47)	128.7 (11)	13	6.364 (42)	13
Industria química básica .....	91.7 (48)	225.7 (2)	2	7.629 (55)	2
Otros productos químicos .....	108.7 (32)	106.3 (14)	15	6.234 (37)	14
Refinerías de petróleos .....	102.3 (39)	131.0 (10)	10	6.037 (31)	10
Industria mineral no metálico .....	89.5 (58)	80.9 (27)	46	5.887 (16)	46
Industria del cemento .....	88.5 (52)	68.9 (36)	52	5.930 (20)	52
Industria del vidrio .....	84.4 (53)	72.7 (33)	53	6.368 (43)	54
Industria del hierro y del acero .....	135.2 (6)	406.4 (1)	1	12.745 (69)	1
Industria de metales no férricos .....	112.7 (26)	204.5 (3)	3	9.246 (59)	3
Industria del metal de soldadura .....	124.6 (15)	80.8 (28)	19	6.000 (29)	18
Productos terminados del metal .....	116.3 (23)	116.8 (13)	11	5.958 (24)	11
Industria del metal para la construcción .....	114.1 (24)	71.9 (34)	30	5.968 (26)	30
<i>Bienes de capital</i>					
Maquinaria agrícola .....	93.4 (46)	61.4 (45)	55	5.913 (19)	55
Otra maquinaria no eléctrica .....	80.5 (54)	97.6 (15)	37	6.425 (44)	39
Maquinaria eléctrica .....	108.2 (33)	87.6 (19)	23	6.243 (38)	22
Construcción de buques .....	113.7 (25)	63.2 (41)	42	6.075 (33)	41
Equipos de ferrocarril .....	109.4 (31)	65.3 (39)	43	6.253 (39)	43
Industria aeronáutica .....	102.9 (38)	61.7 (44)	49	6.052 (32)	49

(a) Se incluyen los efectos de las economías no pertenecientes al sector industrial. Las cifras entre paréntesis sólo indican el nivel de importancia. Todas las columnas, excepto la columna 3, los niveles se han colocado en orden descendente; el "coeficiente de las economías" se ha colocado en sentido ascendente.

Fuente: Calculado por la *Organización Sindical Española*, Tablas Input-Output de la Economía Española, 1966. Madrid, 1970.

enlatado y conservación de frutas, vegetales y pesca, calzado, artículos de impresión, manufacturas de joyería, artículos de deporte y juguetes, mineral de hierro, industria del corcho, cuero, construcción de barcos e industria aeronáutica. En todas ellas, excepto en las minas de hierro e industria aeronáutica, también se produjo el fenómeno de la "liberalización de importaciones". No obstante, las industrias han crecido de forma significativa como consecuencia de la expansión de las exportaciones originada por el hecho de que las condiciones de la demanda mundial fueron favorables, permitiendo que dichas industrias hayan adquirido cierta experiencia en el campo de la exportación y que, en la mayoría de los casos, España haya explotado sus ventajas comparativas en la exportación de materias primas, productos de base y de trabajo intensivo.

6. La principal conclusión que deseo destacar de esta investigación es que las oportunidades de sustitución de importaciones han sido agotadas en la mayoría de las diferentes ramas de producción. Por lo tanto, será importante que el futuro se fundamente en el crecimiento de la producción y con mayor intensidad que en el pasado, en base precisamente a la expansión de las exportaciones. España ha adquirido un grado de industrialización que le permite seleccionar las industrias (entre las que se incluyen algunas con capital intensivo) con posibilidades de obtener beneficios de exportación. Las posibilidades de transformar la economía de este país en una economía orientada a los mercados exteriores dependerá en gran medida de las relaciones o interdependencias de las industrias de exportación con los restantes subsectores del sector industrial. Cuanto mayor sea esta relación, tanto mayor será el impacto del aumento de las exportaciones sobre la producción de un subsector determinado, así como también sobre las posibles exportaciones de otras ramas de la producción.

7. Como se sabe, se pueden considerar dos clases de relaciones o interdependencias que indica la cuantía por la que la producción de una determinada industria es afectada directa o indirectamente debido a la expansión de la economía en general: economías externas (forward linkages) y la que mide el grado del aumento de la producción inducida por dicha industria sobre el resto de los sectores: economías internas (backward linkages). Utilizando la tabla española input-output de 1966, hemos calculado estas relaciones (una vez que previamente hemos transformado



la tabla input-output en su correspondiente matriz de inputs  $y$ , posteriormente, invertida dicha matriz) por medio de las fórmulas siguientes (3):

$$L_f = \frac{Z_j}{\frac{1}{n} \sum_j z_j} \times 100 \qquad L_b = \frac{Z_i}{\frac{1}{n} \sum_i z_i} \times 100$$

fórmulas en las que  $Z_j$  significa la suma de los elementos de las filas de la inversa de la matriz;  $Z_i$  es igual a la suma de los elementos de las columnas de dicha matriz, y  $n$  indica el número de los sectores. Dichas fórmulas hacen referencia a mediciones relativas y no absolutas. Los valores superiores a 100 (inferiores a 100) indican que el efecto de relación del correspondiente sector es mayor (inferior) que el correspondiente a la economía media en general. Finalmente, para saber si las relaciones pertenecientes a un determinado sector se concentran o no en pocos sectores, hemos calculado la desviación standard de dichas relaciones. Cuanto menores sean los coeficientes de variación, tanto mayor será la dispersión de las relaciones, y viceversa.

8. El cuadro 2 recoge todo lo anteriormente expuesto. Se puede apreciar que las industrias de bienes de consumo tienen un mayor nivel en sus relaciones backward, pero que poseen (con excepción de las cárnicas, harinas y calzados) unas relaciones forward relativamente bajas;

- que las actividades comprendidas por la producción de materias primas y bienes de capital, mantienen un índice intermedio tanto en sus relaciones forward como backward (con excepción principalmente de las minas no metálicas, excluidas las canteras);
- que las actividades intermedias muestran el mayor impacto de la relación general y que de acuerdo con nuestras expectativas gozan de unas relaciones forward importantes;
- que la dispersión relativa de las relaciones es menor en las industrias de consumo y minería que la correspondiente a las industrias intermedias y de bienes de capital.

---

(3) Obtenidas por P. N. RASMUSSEN: *Etudies in Inter-Sectoral Relations*. København, Amsterdam, 1956, págs. 135 y sigs.

9. De acuerdo con la información recogida por dichas relaciones es posible intentar relacionarlas con las fuentes del crecimiento industrial, principalmente con la exportación. A estos efectos, el cuadro que resultaría sería el siguiente: las industrias cuya expansión podría ser asimismo atribuida a la demanda de exportación, no tienen, en general, ni elevados ni bajos índices de relación. Lo que significa que un aumento de la política de exportaciones de estas industrias no provocaría un gran impacto sobre el crecimiento de las otras industrias. Pero lo que es más importante, es poder comprobar que existen un número considerable de industrias que todavía mantienen una escasa orientación exportadora, pero que cuentan con unas acusadas relaciones. La industria del automóvil, tejidos, curtidos, industria química básica y la manufacturación de metales acabados son unos ejemplos. Si es verdad lo que se nos dijo con motivo de las entrevistas mantenidas en España cuando efectuábamos este artículo, es decir, que estas industrias gozan de una sustancial potencia exportadora, resulta claro que la economía en su conjunto se beneficiaría mucho con una política de industrialización y comercialización, lo que impulsaría a las empresas afectas a utilizar dicho potencial.